

Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Макаренко Елена Николаевна

Должность:

Документ подписан в:

Дата подписания: 25.06.2026 21:53:06

Уникальный программный ключ:

c098bc0c1041cb2a4cf926cf171d6715d99a6ae00adc8e27b55cbe1e2dbd7c78

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования

«Ростовский государственный экономический университет (РИНХ)»

УТВЕРЖДАЮ

Начальник

учебно-методического управления

Т.К. Платонова

«25» мая 2026 г.

**Рабочая программа дисциплины
Международное торговое право**

Направление подготовки
40.03.01 Юриспруденция

Направленность (профиль) программы бакалавриата
40.03.01.02 Гражданско-правовой профиль

Для набора 2026 года

Квалификация
Бакалавр

КАФЕДРА Гражданское право**Распределение часов дисциплины по семестрам / курсам**

Семестр (<Курс>.<Семестр на курсе>)	9 (5.1)		Итого	
	13			
Неделя	13			
Вид занятий	УП	РП	УП	РП
Лекции	6	6	6	6
Практические	8	8	8	8
Итого ауд.	14	14	14	14
Контактная работа	14	14	14	14
Сам. работа	90	90	90	90
Часы на контроль	4	4	4	4
Итого	108	108	108	108

ОСНОВАНИЕ

Учебный план утвержден учёным советом Университета (протокол № 9 от 03.03.2026 г.).

Программу составил(и): доц., Алимова О.В.; доц., Шатверян Н.Г.

Зав. кафедрой: к.ю.н., доцент С.П. Федоренко

Методический совет: д.ю.н., профессор А.Н. Позднышов

1. ЦЕЛИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

1.1	изучение комплекса вопросов, касающихся международно-правового регулирования торгового оборота. Формирование у студентов теоретических знаний в области международного торгового права и практических навыков работы с международно-правовыми и внутригосударственными актами России и зарубежных государств.
-----	---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

2. ТРЕБОВАНИЯ К РЕЗУЛЬТАТАМ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

ПК-6. Способность осуществлять подготовку и юридическое сопровождение гражданско-правовых сделок
ПК-4. Способность толковать нормативные правовые акты в конкретных видах юридической деятельности
ПК-1. Способность участвовать в разработке нормативных правовых актов в соответствии с профилем своей профессиональной деятельности

В результате освоения дисциплины обучающийся должен:

Знать:

- основные этапы процесса разработки и реализации правовых решений в международно-правовой сфере, их содержание и особенности; основные формы реализации международно-правовых норм, основные способы правового воздействия на участников международных правоотношений и особенности реализации правовых предписаний (обязываний) международно-правовых норм; - понятие и признаки правомерного поведения участников международных правоотношений; - значение юридических санкций и мер правового принуждения в обеспечении реализации международно-правовых предписаний; - систему международных органов, органов государственной власти и местного самоуправления, деятельность которых направлена на обеспечение исполнения правовых (соотнесено с индикатором ПК-4.1).
- сущностные признаки юридического документа как атрибута правового регулирования и важнейшего элемента правовой системы; особенности технологии подготовки и характерные признаки отдельных видов юридических документов (нормативные, правоприменительные, правореализационные и т.д.); юридические конструкции, типовые стандарты, схемы, используемые для создания базовых юридических документов (нормативный акт, договор и т.д.); требования к юридическим документам, выработанные корпоративным профессиональным обычаем и (или) практикой правоприменения в определенной сфере юридической деятельности (соотнесено с индикатором ПК-1.1).
- особенности профессиональной деятельности юриста в сфере международных торговых отношений, требующих правовой квалификации; особенности правового статуса участников международных торговых отношений; понятие, признаки и виды юридических фактов в сфере международных торговых отношений (соотнесено с индикатором ПК-6.1).

Уметь:

- характеризовать комплекс юридических средств воздействия на нарушителей международно-правовых предписаний; выявлять проблемные несоответствия в сложившейся правовой ситуации в международно-правовой сфере; осуществлять поиск всей необходимой информации для решения проблем и принятия обоснованного решения в международно-правовой сфере (соотнесено с индикатором ПК-4.2).
- проводить разграничение юридических документов как объектов правовой науки и практики; давать теоретическую оценку документам как юридическим средствам в решении социальных задач в области международных частноправовых отношений; характеризовать функциональную связь юридических документов с иными средствами правового регулирования и качественно разграничить функции различных видов юридических документов в правовом регулировании; составлять основные юридические документы в определенной сфере профессиональной деятельности юриста (соотнесено с индикатором ПК-1.2).
- определять юридическую природу конкретных фактических обстоятельств в торговых правоотношениях; квалифицировать совокупность фактов, с точки зрения распространяющихся на нее норм права; давать правовую оценку возникших торговых правоотношений (соотнесено с индикатором ПК-6.2).

Владеть:

- навыками профессионального общения и развития; навыками анализа правовой проблемы и определения критериев для ее решения; навыками поиска возможных решений и выбора наиболее оптимального в сложившейся ситуации, соответствующего действующему международному законодательству и правоприменительной практике (соотнесено с индикатором ПК-4.3).
- навыками эффективного использования юридических документов как правовых средств в различных сферах профессиональной деятельности юриста; навыками критического анализа и использования типовых форм юридических документов в сфере международных торговых отношений, клише в практике юридической деятельности; навыками использования стандартов в области делопроизводства, обработки и хранения информации, применения электронно-цифровых средств при составлении юридических документов (соотнесено с индикатором ПК-1.3).
- навыками поиска необходимой информации по вопросам международного торгового права; навыками выбора правовой нормы, при формировании аргументации в содержании правового заключения по вопросам международного торгового права; навыками формирования позиции при формировании аргументации в содержании правового заключения по вопросам международного торгового права (соотнесено с индикатором ПК-6.3).

3. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Раздел 1. Общие положения международного торгового права.

№	Наименование темы, краткое содержание	Вид занятия / работы / форма ПА	Семестр / Курс	Количество часов	Компетенции
1.1	Тема 1.1. Понятие международного торгового права. 1. Понятие и признаки международного торгового права; 2. История развития международного торгового права; 3. Международное торговое право как область публичного права; 4. Место международного торгового права в системе международного частного права. (использование LibreOffice)	Лекционные занятия	9	2	ПК-6 ПК-4 ПК-1
1.2	Тема 1.2. Источники международного торгового права: понятие и виды. 1. Торговый обычай; 2. Международные соглашения, договоры, трактаты ,конвенции; 3. Наднациональные законодательные акты; 4. Акты субправа или мягкого права.	Практические занятия	9	2	ПК-6 ПК-4 ПК-1
1.3	Тема 1.1. «Понятие, принципы и источники международного торгового права» 1. Международное торговое право в Европейском союзе. 2. Особенности применения норм международных договоров и международно-правовых обычаев в международном торговом праве. 3. Проблема «прямого действия» норм международного торгового права. Тема 1.2. Источники международного торгового права: понятие и виды. 1. Торговый обычай; 2. Международные соглашения, договоры, трактаты ,конвенции; 3. Наднациональные законодательные акты; 4. Акты субправа или мягкого права.	Самостоятельная работа	9	16	ПК-6 ПК-4 ПК-1
1.4	Тема 1.3. Субъекты международного торгового права. 1. Общая характеристика организаций, обеспечивающих публичный порядок в сфере международной торговли, цели их деятельности и правосубъектность. 2. Универсальные международные организации. Торгово-экономические организации. Всемирная торговая организация как особый субъект международной торговли. 3. Международная торговая палата. 4. Государство как субъект международных торговых отношений. 5. Участие в международных торговых отношениях объединений, созданных на основе «региональных торговых соглашений».	Самостоятельная работа	9	18	ПК-6 ПК-4 ПК-1
1.5	Тема 1.4. Объекты международного торгового оборота. 1. Важнейшие объекты международной торговли (товар, деньги); 2. Регулирования сделок с ценными бумагами международным торговым правом; 3. Интеллектуальная деятельность как объект международно-правового регулирования; 4. Работы, услуги, информация в качестве объекта международного торгового оборота.	Самостоятельная работа	9	12	ПК-6 ПК-4 ПК-1

Раздел 2. Сравнительно-правовая характеристика международных торговых сделок. (Понятие, заключение, толкование, исполнение, ответственность, рекламации, обстоятельства непреодолимой силы, оговорка о затруднениях, сроки исковой давности).

№	Наименование темы, краткое содержание	Вид занятия / работы / форма ПА	Семестр / Курс	Количество часов	Компетенции
2.1	Тема 2.1. «Международные торговые сделки» 1. Понятие, формы и порядок заключения международных торговых сделок. 2. Основания и виды ответственности по международным торговым сделкам. 3. Освобождение от ответственности по международным торговым обязательствам, условия освобождения от ответственности.	Лекционные занятия	9	2	ПК-6 ПК-4 ПК-1
2.2	Тема 2.2. Договор международной купли-продажи товаров; 1. Конвенция Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров (Вена, 1980 г.); 2. Гаагские конвенции 1 июля 1964 г.; 3. Общие условия поставок стран-членов СЭВ 1950/58/68/88 г.; 4. Конвенция об исковой давности 1974 г.	Лекционные занятия	9	2	ПК-6 ПК-4 ПК-1
2.3	Тема 2.3. Отдельные виды обязательств в международном торговом праве; 1. Международный лизинг: Конвенция УНИДРУА; 2. Конвенция ООН об электронных сообщениях; 3. Подряд в международном торговом праве. 4. Международное торговое посредничество, его правовое регулирование.	Практические занятия	9	2	ПК-6 ПК-4 ПК-1

	5. Международные расчеты и международные кредитовые переводы. 6. Аккредитив в международной торговле. 7. Международный факторинг. 8. Международный финансовый лизинг.				
2.4	Тема 2.4. Международные торговые договоры о перевозке грузов различными видами транспорта, перевозках смешанных, почтовой пересылке. 1. Правовые особенности международной коммерческой перевозки грузов. 2. Договор воздушной перевозки груза; 3. Договор международной автомобильной перевозки груза; 4. Договор международной железнодорожной перевозки грузов; 5. Договор международной почтовой пересылки; 6. Вспомогательные международные конвенции в сфере исполнения обязательств о перевозке грузов.	Практические занятия	9	4	ПК-6 ПК-4 ПК-1
2.5	Тема 2.1. «Международные торговые сделки» 1. Заключение, содержание и осуществление международных торговых соглашений - общее, особенности, предварительная договорная ответственность. 2. Контракт международной купли-продажи товаров. Рамочной Конвенции ООН о международной купле-продаже товаров 1980 / Венской конвенции. Роль обычая в международной купле-продаже товаров. 3. Контракты на международные перевозки грузов. Регулирование международных железнодорожных и международных перевозок грузов. 4. Контракт для международного судоходства. Виды. Характеристики.	Самостоятельная работа	9	14	ПК-6 ПК-4 ПК-1
2.6	Тема 2.2. «Отдельные виды международных торговых обязательств» 1. Инкассо в международной торговле, его виды, форма, изменение и отзыв инкассового поручения, ответственность банков при исполнении инкассового поручения. 2. Банковская гарантия в международной торговле, ее признаки и виды 3. Международный факторинг 4. Предмет международного факторинга, исполнение денежного обязательства фактору, его доход, международный форфейтинг 5. Международные лицензионные и с ним связанные договоры 6. Франчайзинг в международной торговле 7. Международные инвестиции	Самостоятельная работа	9	16	ПК-6 ПК-4 ПК-1
2.7	Тема 2.3. «Правовое регулирование порядка разрешения международных торговых споров». 1. Правила международной юрисдикции по коммерческим вопросам в государствах-членах ЕС. 2. Признание и осуществление приема в Болгарии иностранных судебных решений в коммерческих спорах. 3. Международный коммерческий арбитраж. Основание для юрисдикции суда. Типы коммерческого арбитража. 4. Признание и исполнение иностранных арбитражных решений.	Самостоятельная работа	9	14	ПК-6 ПК-4 ПК-1
2.8	Подготовка к промежуточной аттестации	Зачет	9	4	ПК-6 ПК-4 ПК-1

4. ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

Структура и содержание фонда оценочных средств для проведения текущего контроля и промежуточной аттестации представлены в Приложении 1 к рабочей программе дисциплины.

5. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

5.1. Учебные, научные и методические издания

	Авторы, составители	Заглавие	Издательство, год	Библиотека / Количество
1		Академический юридический журнал: журнал	Иркутск: Фонд «Право и демократия», 2018	ЭБС «Университетская библиотека онлайн»
2	Бойкова, О. С.	Торговое право (2-е издание): учебное пособие	Москва: Дашков и К, Ай Пи Эр Медиа, 2017	ЭБС «IPR SMART»
3	Пятин, С. Ю.	Гражданское и торговое право зарубежных стран: учебное пособие	Москва: Дашков и К, Ай Пи Эр Медиа, 2018	ЭБС «IPR SMART»

	Авторы, составители	Заглавие	Издательство, год	Библиотека / Количество
4	Андрианова М. А., Васильев Е. А., Грибанов А. В., Дубинчин А. А., Елисеев Н. Г.	Гражданское и торговое право зарубежных государств: учебник	Москва: Статут, 2019	ЭБС «Университетская библиотека онлайн»
5	Курбанов, Р. А., Эриашвили, Н. Д., Голубцов, В. Г., Лалетина, А. С., Левитин, В. Б., Налетов, К. И., Резго, П. Г., Шведкова, О. В., Слободяник, В. В., Гуреев, В. А., Беялова, А. М., Бабурина, С. Н., Курбанова, Р. А.	Гражданское и торговое право зарубежных стран: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «юриспруденция»	Москва: ЮНИТИ-ДАНА, 2017	ЭБС «IPR SMART»
6	Бойкова, О. С.	Торговое право: практикум	Саратов: Саратовский государственный технический университет имени Ю.А. Гагарина, ЭБС АСВ, 2022	ЭБС «IPR SMART»
7	Курбанов Р. А., Эриашвили Н. Д., Голубцов В. Г., Лалетина А. С., Левитин В. Б., Бабури С. Н., Курбанов Р. А.	Гражданское и торговое право зарубежных стран: учебное пособие	Москва: Юнити-Дана, 2017	ЭБС «Университетская библиотека онлайн»

5.2. Профессиональные базы данных и информационные справочные системы

ИСС "КонсультантПлюс"

ИСС "Гарант" <http://www.internet.garant.ru/>

Государственная система правовой информации. Официальный интернет-портал правовой информации. <http://pravo.gov.ru/>

База данных Всероссийского центра изучения общественного мнения (ВЦИОМ). <https://wciom.ru/database/>

5.3. Перечень программного обеспечения

Операционная система РЕД ОС

LibreOffice

5.4. Учебно-методические материалы для обучающихся с ограниченными возможностями здоровья

При необходимости по заявлению обучающегося с ограниченными возможностями здоровья учебно-методические материалы предоставляются в формах, адаптированных к ограничениям здоровья и восприятия информации. Для лиц с нарушениями зрения: в форме аудиофайла; в печатной форме увеличенным шрифтом. Для лиц с нарушениями слуха: в форме электронного документа; в печатной форме. Для лиц с нарушениями опорно-двигательного аппарата: в форме электронного документа; в печатной форме.

6. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Помещения для всех видов работ, предусмотренных учебным планом, укомплектованы необходимой специализированной учебной мебелью и техническими средствами обучения:

- столы, стулья;
- персональный компьютер / ноутбук (переносной);
- проектор;
- экран / интерактивная доска.

Помещения для самостоятельной работы обучающихся оснащены компьютерной техникой с возможностью подключения к сети "Интернет" и обеспечением доступа к электронной информационно-образовательной среде.

7. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ

Методические указания по освоению дисциплины представлены в Приложении 2 к рабочей программе дисциплины.

ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

1 Описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания

1.1 Показатели и критерии оценивания компетенций:

ЗУН, составляющие компетенцию	Показатели оценивания	Критерии оценивания	Средства оценивания
ПК-4: Способность толковать нормативные правовые акты в конкретных видах юридической деятельности			
<p>З: - основные этапы процесса разработки и реализации правовых решений в международно-правовой сфере, их содержание и особенности; основные формы реализации международно-правовых норм, основные способы правового воздействия на участников международных правоотношений и особенности реализации правовых предписаний (обязываний) международно-правовых норм; - понятие и признаки правомерного поведения участников международных правоотношений; - значение юридических санкций и мер правового принуждения в обеспечении реализации международно - правовых предписаний; - систему международных органов, органов государственной власти и местного самоуправления, деятельность которых направлена на обеспечение исполнение правовых</p>	<p>Ответ на основные и дополнительные вопросы вынесенные на опрос/зачет</p>	<p>Наличие твердых знаний по излагаемому вопросу, грамотное оперирование правовыми понятиями, сопровождение ответов ссылками на актуальные нормы законодательства</p>	<p>Вопросы к зачету (1-60), тест (1-10), вопросы для опроса (1-35), темы докладов (1-35), темы рефератов (1-60), кейс-задачи (1-5)</p>
<p>У- характеризовать комплекс юридических средств воздействия на нарушителей международно-правовых предписаний; выявлять проблемные несоответствия в сложившейся правовой ситуации в международно-правовой сфере; осуществлять поиск всей необходимой информации для решения проблем и принятия обоснованного решения в международно-правовой сфере</p>	<p>Подготовка материала доклада и выступление с ним на практическом занятии, написание реферата с логическим обоснованием своей позиции по рассматриваемому вопросу, анализом актуальных правовых норм по данному вопросу и позиций ученых</p>	<p>Достоверность излагаемого в докладе/реферате материала, способность выражать и доносить до окружающих свою точку зрения, наличие в докладе/реферате логической структуры, обоснованных аргументов в пользу своей позиции, упоминание иных позиций по данному вопросу высказанных в учебной и научной литературе</p>	<p>Вопросы к зачету (1-60), тест (1-10), вопросы для опроса (1-35), темы докладов (1-35), темы рефератов (1-60), кейс-задачи (1-5)</p>
<p>В: - навыками профессионального общения и развития; навыками анализа правовой проблемы и определения критериев для ее решения; навыками поиска возможных решений и выбора наиболее оптимального в сложившейся ситуации, соответствующего действующему международному законодательству и правоприменительной практике</p>	<p>Решение кейс-задачи, анализ проблемной ситуации и поиск ее разрешения на основе действующего законодательства</p>	<p>ответ на все поставленные в задаче вопросы, студент демонстрирует наличие твердых и достаточно полных знаний в решении задачи; использовал современные подходы и разнообразные юридические источники; произвел решение в соответствии с действующим законодательством</p>	<p>Вопросы к зачету (1-60), тест (1-10), вопросы для опроса (1-35), темы докладов (1-35), темы рефератов (1-60), кейс-задачи (1-5)</p>
ПК-1: Способность участвовать в разработке нормативных правовых актов в соответствии с профилем своей профессиональной деятельности			

<p>З- сущностные признаки юридического документа как атрибута правового регулирования и важнейшего элемента правовой системы; особенности технологии подготовки и характерные признаки отдельных видов юридических документов (нормативные, правоприменительные, правореализационные и т.д.); юридические конструкции, типовые стандарты, схемы, используемые для создания базовых юридических документов (нормативный акт, договор и т.д.); требования к юридическим документам, выработанные корпоративным профессиональным обычаем и (или) практикой правоприменения в определенной сфере юридической деятельности</p>	<p>Ответ на основные и дополнительные вопросы вынесенные на опрос/зачет</p>	<p>Наличие твердых знаний по излагаемому вопросу, грамотное оперирование правовыми понятиями, сопровождение ответов ссылками на актуальные нормы законодательства</p>	<p>Вопросы к зачету (1-60), тест (1-10), вопросы для опроса (1-35), темы докладов (1-35), темы рефератов (1-60), кейс-задачи (1-5)</p>
<p>У- проводить разграничение юридических документов как объектов правовой науки и практики; давать теоретическую оценку документам как юридическим средствам в решении социальных задач в области международных частноправовых отношений; характеризовать функциональную связь юридических документов с иными средствами правового регулирования и качественно разграничить функции различных видов юридических документов в правовом регулировании; составлять основные юридические документы в определенной сфере профессиональной деятельности юриста</p>	<p>Подготовка материала доклада и выступление с ним на практическом занятии, написание реферата с логическим обоснованием своей позиции по рассматриваемому вопросу, анализом актуальных правовых норм по данному вопросу и позиций ученых</p>	<p>Достоверность излагаемого в докладе/реферате материала, способность выражать и доносить до окружающих свою точку зрения, наличие в докладе/реферате логической структуры, обоснованных аргументов в пользу своей позиции, упоминание иных позиций по данному вопросу высказанных в учебной и научной литературе</p>	<p>Вопросы к зачету (1-60), тест (1-10), вопросы для опроса (1-35), темы докладов (1-35), темы рефератов (1-60), кейс-задачи (1-5)</p>
<p>В: - навыками эффективного использования юридических документов как правовых средств в различных сферах профессиональной деятельности юриста; навыками критического анализа и использования типовых форм юридических документов в сфере международных торговых отношений, клише в практике юридической деятельности; навыками использования стандартов в области делопроизводства, обработки и хранения информации, применения электронно-цифровых средств при составлении юридических документов</p>	<p>Решение кейс-задачи, анализ проблемной ситуации и поиск ее разрешения на основе действующего законодательства</p>	<p>ответ на все поставленные в задаче вопросы, студент демонстрирует наличие твердых и достаточно полных знаний в решении задачи; использовал современные подходы и разнообразные юридические источники; произвел решение в соответствии с действующим законодательством</p>	<p>Вопросы к зачету (1-60), тест (1-10), вопросы для опроса (1-35), темы докладов (1-35), темы рефератов (1-60), кейс-задачи (1-5)</p>
<p>ПК-6: Способность осуществлять подготовку и юридическое сопровождение гражданско-правовых сделок</p>			
<p>З: - особенности профессиональной деятельности юриста в сфере международных торговых отношений, требующих правовой квалификации; особенности правового статуса участников международных торговых отношений; понятие, признаки и виды юридических фактов в сфере международных торговых отношений</p>	<p>Ответ на основные и дополнительные вопросы вынесенные на опрос/зачет, решение теста</p>	<p>Наличие твердых знаний по излагаемому вопросу, грамотное оперирование правовыми понятиями, сопровождение ответов ссылками на актуальные нормы законодательства</p>	<p>Вопросы к зачету (1-60), тест (1-10), вопросы для опроса (1-35), темы докладов (1-35), темы рефератов (1-60), кейс-задачи (1-5)</p>
<p>У- определять юридическую природу конкретных фактических обстоятельств в торговых правоотношениях;</p>	<p>Подготовка материала доклада и выступление с ним</p>	<p>Достоверность излагаемого в в докладе/реферате материала, способность</p>	<p>Вопросы к зачету (1-60), тест (1-10), вопросы для</p>

квалифицировать совокупность фактов, с точки зрения распространяющихся на нее норм права; давать правовую оценку возникших торговых правоотношений	на практическом занятии, написание реферата с логическим обоснованием своей позиции по рассматриваемому вопросу, анализом актуальных правовых норм по данному вопросу и позиций ученых	выражать и доносить до окружающих свою точку зрения, наличие в докладе/реферате логической структуры, обоснованных аргументов в пользу своей позиции, упоминание иных позиций по данному вопросу высказанных в учебной и научной литературе	опроса (1-35), темы докладов (1-35), темы рефератов (1-60), кейс-задачи (1-5)
В:- навыками поиска необходимой информации по вопросам международного торгового права; навыками выбора правовой нормы, при формировании аргументации в содержании правового заключения по вопросам международного торгового права; навыками формирования позиции при формировании аргументации в содержании правового заключения по вопросам международного торгового права	Решение кейс-задачи, анализ проблемной ситуации и поиск ее разрешения на основе действующего законодательства	ответ на все поставленные в задаче вопросы, студент демонстрирует наличие твердых и достаточно полных знаний в решении задачи; использовал современные подходы и разнообразные юридические источники; произвел решение в соответствии с действующим законодательством	Вопросы к зачету (1-60), тест (1-10), вопросы для опроса (1-35), темы докладов (1-35), темы рефератов (1-60), кейс-задачи (1-5)

1.2 Шкалы оценивания:

Текущий контроль успеваемости и промежуточная аттестация осуществляется в рамках накопительной балльно-рейтинговой системы в 100-балльной шкале:

50-100 баллов (зачтено)

0-49 баллов (не зачтено)

2 Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы

Вопросы к зачету

1. Понятие и история международного торгового права.
2. Принципы международного торгового права.
3. Источники международного торгового права.
4. Особенности общественных отношений, урегулированных нормами международного торгового права.
5. Общая характеристика организаций, обеспечивающих публичный порядок в сфере международной торговли, цели их деятельности и правосубъектность.
6. Универсальные международные организации. Торгово-экономические организации. Всемирная торговая организация как особый субъект международной торговли.
7. Международная торговая палата.
8. Государство как субъект международных торговых отношений.
9. Участие в международных торговых отношениях объединений, созданных на основе «региональных торговых соглашений».
10. Понятие и виды объектов международного торгового права.
11. Классификация ценных бумаг, их форма и регулирование международным торговым правом.
12. Интеллектуальная деятельность, ее правовое регулирование.
13. Понятие, формы и порядок заключения международных торговых сделок.
14. Основания и виды ответственности по международным торговым сделкам.
15. Освобождение от ответственности по международным торговым обязательствам, условия освобождения от ответственности.

16. Конвенция Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров (Вена, 1980 г.);
17. Гаагские конвенции 1 июля 1964 г.;
18. Общие условия поставок стран-членов СЭВ 1950/58/68/88 г.;
19. Конвенция об исковой давности 1974 г.
20. Международный лизинг: Конвенция УНИДРУА;
21. Конвенция ООН об электронных сообщениях;
22. Международная купля-продажа товаров.
23. Подряд в международном торговом праве.
24. Международное торговое посредничество, его правовое регулирование.
25. Международные расчеты и международные кредитовые переводы.
26. Аккредитив в международной торговле.
27. Международный факторинг.
28. Международный финансовый лизинг.
29. Международная перевозка товаров.
30. Франчайзинг в международной торговле.
31. Правовые особенности международной коммерческой перевозки грузов.
32. Договор воздушной перевозки груза;
33. Договор международной автомобильной перевозки груза;
34. Договор международной железнодорожной перевозки грузов;
35. Договор международной почтовой пересылки;
36. Вспомогательные международные конвенции в сфере исполнения обязательств о перевозке грузов.
40. Инкассо в международной торговле, его виды, форма, изменение и отзыв инкассового поручения, ответственность банков при исполнении инкассового поручения.
41. Банковская гарантия в международной торговле, ее признаки и виды
42. Предмет международного факторинга, исполнение денежного обязательства фактору, его доход, международный форфейтинг
43. Международные лицензионные и с ним связанные договоры
44. Международные инвестиции
45. Заключение, содержание и осуществление международных торговых соглашений
46. Контракт международной купли-продажи товаров.
47. Роль обычая в международной купле-продаже товаров.
48. Контракты на международные перевозки грузов. Регулирование международных железнодорожных и международных перевозок грузов.
49. Контракт для международного судоходства. Виды. Характеристики.
50. Правила международной юрисдикции по коммерческим вопросам в государствах-членах ЕС.
51. Признание и осуществление приема в Болгарии иностранных судебных решений в коммерческих спорах.
52. Международный коммерческий арбитраж. Основание для юрисдикции суда.
53. Типы коммерческого арбитража.
54. Признание и исполнение иностранных арбитражных решений.
55. Коммерческие аспекты интеллектуальной собственности.
56. Международно-правовая база интеллектуальной собственности.
57. Исчерпание прав на товарный знак.
58. Важнейшие объекты международной торговли (товар, деньги).
59. Интеллектуальная деятельность как объект международно-правового регулирования.
60. Работы, услуги, информация в качестве объекта международного торгового оборота.

В зачетное задание включается одна задача из банка Кейс-задач фонда оценочных средств текущего контроля.

Критерии оценивания:

Промежуточная аттестация осуществляется в рамках накопительной балльно-рейтинговой системы в 100-бальной шкале.

- 50-100 баллов («зачтено») - выставляется, если студент демонстрирует наличие твердых и достаточно полных знаний в объеме пройденной программы в соответствии с целями обучения,

правильные действия по применению знаний на практике, четкое изложение материала, обучающийся усвоил основную литературу, рекомендованную рабочей программой дисциплины;
- 0-49 баллов («не зачтено») - выставляется, если ответы не связаны с вопросами, поставленными в вопросах билета, студент допускает грубые ошибки в ответах, непонимание сущности излагаемого вопроса, неумение применять знания на практике, неуверенность и неточность ответов на дополнительные и наводящие вопросы.

Тесты

1. Какой из предложенных вариантов не относится к принципам государственного регулирования внешнеторговой деятельности:

1. защита государством прав и законных интересов участников внешнеторговой деятельности, а также прав и законных интересов российских производителей и потребителей товаров и услуг
2. равенство и недискриминация участников внешнеторговой деятельности, если иное не предусмотрено федеральным законом
3. индивидуальных характер применения методов государственного регулирования внешнеторговой деятельности в каждом субъекте Российской Федерации
4. гласность в разработке, принятии и применении мер государственного регулирования внешнеторговой деятельности

2. Укажите, какую их перечисленных функций НЕ выполняет таможенный тариф:

1. фискальная
2. перераспределительная
3. защитная
4. торгово-политическая.

3. Ограничение экспорта и импорта товаров определенным количеством или суммой на установленный период времени это-

1. тарифная эскалация
2. квотирование
3. лицензировании
4. контингентирование

4. Какой из предложенных вариантов не относится к существующим формам протекционизма:

1. селективный протекционизм
2. отраслевой протекционизм
3. ограниченный протекционизм
4. скрытый протекционизм

5. Демпинг это –

1. ограничение количества (квота) экспорта или импорта товаров определенных наименований.
2. практика экспорта товаров по ценам, значительно ниже тех, по которым товар реализуется на внутреннем рынке
3. систематизированный перечень таможенных пошлин, которыми облагаются товары при импорте и экспорте из данной страны
4. крайняя форма квотирования, выражающаяся в полном запрещение торговли с определенными странами

6. Какой из предложенных вариантов является методом скрытого протекционизма:

1. таможенные пошлины
2. внутренние налоги и сборы
3. добровольное ограничение экспорта
- 4 эмбарго

7. Фритредерство это –

1. торговый режим, при котором устанавливаются определенные ограничения со стороны государства на внешнеторговый оборот.
2. политика создания отечественным предпринимателям льготных условий деятельности по сравнению с иностранными.
3. политика свободной торговли, при которой таможенные органы выполняют только регистрационные функции, не взимаются экспортные или импортные пошлины, не устанавливаются какие-либо ограничения на внешнеторговый оборот.

4. меры государственного регулирования, которые ограничивают объем конкретных товаров, разрешенных для импорта или экспорта конкретного товара в течение определенного промежутка времени

8. На территории Российской Федерации порядок лицензирования в сфере внешней торговли товарами и порядок формирования и ведения федерального банка выданных лицензий определяет:

1. Президент Российской Федерации
2. Центральный банк Российской Федерации
3. Правительство Российской Федерации
4. Министерство иностранных дел Российской Федерации;

9. Какой из предложенных вариантов является финансовым методом государственного регулирования внешнеторговой политики:

1. субсидии
2. кредитование
3. валютное регулирование
4. государственные закупки

10. Крайняя форма квотирования, выражающаяся в полном запрещении торговли с определенными странами

1. скрытый протекционизм
2. паратарифный барьер
3. эмбарго
4. реимпорт

Инструкция по выполнению

В процессе решения тестов студент должен выбрать один верный ответ из предложенных вариантов ответов.

Критерии оценивания:

В ходе изучения дисциплины тест выполняется однократно (максимально 5 баллов).

- 5 баллов выставляется студенту, если он демонстрирует полные и содержательные знания материала, а именно отвечает на 90 и более процентов тестов правильно;
- 3-4 балла выставляется студенту, если он обнаруживает твердые, но в некоторых вопросах неточные знания конституционного права, а именно отвечает на 70 и более (до 90) процентов тестов правильно;
- 1-2 балла выставляется студенту, если он показывает знания основного учебно-программного материала, но допускает существенные неточности в ответе, которые проявляются в том, что он отвечает на 50 и более (до 70) процентов тестов правильно;
- 0 если студент отвечает правильно на менее, чем 50 процентов тестов, баллы не выставляются.

Вопросы для опроса

1. Понятие и признаки международного торгового права;
2. История развития международного торгового права;
3. Международное торговое право как область публичного права;
4. Место международного торгового права в системе международного частного права.
5. Торговый обычай;
6. Международные соглашения, договоры, трактаты, конвенции;
7. Наднациональные законодательные акты;
8. Акты субправа или мягкого права.
9. Общая характеристика организаций, обеспечивающих публичный порядок в сфере международной торговли, цели их деятельности и правосубъектность.
10. Универсальные международные организации. Торгово-экономические организации. Всемирная торговая организация как особый субъект международной торговли.
11. Международная торговая палата.
12. Государство как субъект международных торговых отношений.
13. Участие в международных торговых отношениях объединений, созданных на основе «региональных торговых соглашений».
14. Важнейшие объекты международной торговли (товар, деньги);
15. Регулирования сделок с ценными бумагами международным торговым правом;
16. Интеллектуальная деятельность как объект международно-правового регулирования;

17. Работы, услуги, информация в качестве объекта международного торгового оборота.
18. Конвенция Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров (Вена, 1980 г.);
19. Гаагские конвенции 1 июля 1964 г.;
20. Общие условия поставок стран-членов СЭВ 1950/58/68/88 г.;
21. Конвенция об исковой давности 1974 г.
22. Международный лизинг: Конвенция УНИДРУА;
23. Конвенция ООН об электронных сообщениях;
24. Подряд в международном торговом праве.
25. Международное торговое посредничество, его правовое регулирование.
26. Международные расчеты и международные кредитовые переводы.
27. Аккредитив в международной торговле.
28. Международный факторинг.
29. Международный финансовый лизинг.
30. Правовые особенности международной коммерческой перевозки грузов.
31. Договор воздушной перевозки груза;
32. Договор международной автомобильной перевозки груза;
33. Договор международной железнодорожной перевозки грузов;
34. Договор международной почтовой пересылки;
35. Вспомогательные международные конвенции в сфере исполнения обязательств о перевозке грузов.

Критерии оценивания:

В ходе изучения дисциплины студент участвует в семи опросах (максимально 35 баллов).

- 5 баллов выставляется, если излагаемый в ходе опроса материал фактически верен; студент показывает наличие глубоких исчерпывающих знаний в соответствии с поставленными в ходе опроса целями и задачами; показывает правильное, уверенное, грамотное и логически стройное изложение учебного материала в ходе опроса;
- 4 балла выставляется, при наличии у студента твердых и достаточно полных знаний по излагаемому в ходе опроса материалу, с учетом его практической направленности; отмечается четкое изложение материала в ходе опроса, однако студентом допускаются отдельные логические и стилистические погрешности;
- 3 балла выставляется, при наличии у студента твердых знаний в объеме темы, включенной в опрос; изложение в ходе опроса собственной позиции с отдельными колебаниями и неуверенностью; уверенное изложение, после прошедшего опроса, ответов на дополнительные и наводящие вопросы;
- 0-2 балла выставляется, если ответы студента не связаны с темой опроса, наличие грубых ошибок в ходе проведения опроса, непонимание сущности излагаемого мнения, неумение применять знания на практике, неуверенность и неточность при ответе дополнительные и наводящие вопросы

Темы докладов

1. Понятие и признаки международного торгового права;
2. История развития международного торгового права;
3. Международное торговое право как область публичного права;
4. Место международного торгового права в системе международного частного права.
5. Торговый обычай;
6. Международные соглашения, договоры, трактаты, конвенции;
7. Наднациональные законодательные акты;
8. Акты субправа или мягкого права.
9. Общая характеристика организаций, обеспечивающих публичный порядок в сфере международной торговли, цели их деятельности и правосубъектность.
10. Универсальные международные организации. Торгово-экономические организации. Всемирная торговая организация как особый субъект международной торговли.
11. Международная торговая палата.
12. Государство как субъект международных торговых отношений.
13. Участие в международных торговых отношениях объединений, созданных на основе «региональных торговых соглашений».
14. Важнейшие объекты международной торговли (товар, деньги);

15. Регулирования сделок с ценными бумагами международным торговым правом;
16. Интеллектуальная деятельность как объект международно-правового регулирования;
17. Работы, услуги, информация в качестве объекта международного торгового оборота.
18. Конвенция Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров (Вена, 1980 г.);
19. Гаагские конвенции 1 июля 1964 г.;
20. Общие условия поставок стран-членов СЭВ 1950/58/68/88 г.;
21. Конвенция об исковой давности 1974 г.
22. Международный лизинг: Конвенция УНИДРУА;
23. Конвенция ООН об электронных сообщениях;
24. Подряд в международном торговом праве.
25. Международное торговое посредничество, его правовое регулирование.
26. Международные расчеты и международные кредитовые переводы.
27. Аккредитив в международной торговле.
28. Международный факторинг.
29. Международный финансовый лизинг.
30. Правовые особенности международной коммерческой перевозки грузов.
31. Договор воздушной перевозки груза;
32. Договор международной автомобильной перевозки груза;
33. Договор международной железнодорожной перевозки грузов;
34. Договор международной почтовой пересылки;
35. Вспомогательные международные конвенции в сфере исполнения обязательств о перевозке грузов.

Критерии оценивания:

В ходе изучения дисциплины студент может подготовить 1-3 доклада (максимально 30 баллов).

- 8-10 баллов выставляется, если изложенный в докладе материал фактически верен и студент показывает наличие глубоких исчерпывающих знаний в объеме материала, включенного в доклад; демонстрирует грамотное и логически стройное его изложение; правильные, уверенные действия по применению полученных знаний на практике;

- 5-7 балла выставляется, при наличии у студента, подготовившего к обсуждению доклад, достаточно полных и твердых знаний; правильное понимание по применению знаний в предстоящей практической деятельности; четкое изложение материала, включенного в доклад, но допускаются отдельные логические и стилистические погрешности;

- 3-4 балла выставляется, при наличии у студента, подготовившего доклад, определенных знаний, но не совсем уверенная позиция при изложении учебного материала; отсутствие должной логичности и стройности, приведшей к отдельным ошибкам, но уверенно исправленными после дополнительных вопросов;

- 0-2 балла выставляется, если подготовленный доклад не связан с выбранной темой доклада; при наличии грубых ошибок в ответе; непонимание сущности излагаемого вопроса; неуверенность и неточность ответов на дополнительные и наводящие вопросы.

Темы рефератов

1. Понятие и история международного торгового права.
2. Принципы международного торгового права.
3. Источники международного торгового права.
4. Особенности общественных отношений, урегулированных нормами международного торгового права.
5. Общая характеристика организаций, обеспечивающих публичный порядок в сфере международной торговли, цели их деятельности и правосубъектность.
6. Универсальные международные организации. Торгово-экономические организации. Всемирная торговая организация как особый субъект международной торговли.
7. Международная торговая палата.
8. Государство как субъект международных торговых отношений.
9. Участие в международных торговых отношениях объединений, созданных на основе «региональных торговых соглашений».
10. Понятие и виды объектов международного торгового права.

11. Классификация ценных бумаг, их форма и регулирование международным торговым правом.
12. Интеллектуальная деятельность, ее правовое регулирование.
13. Понятие, формы и порядок заключения международных торговых сделок.
14. Основания и виды ответственности по международным торговым сделкам.
15. Освобождение от ответственности по международным торговым обязательствам, условия освобождения от ответственности.
16. Конвенция Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров (Вена, 1980 г.);
17. Гаагские конвенции 1 июля 1964 г.;
18. Общие условия поставок стран-членов СЭВ 1950/58/68/88 г.;
19. Конвенция об исковой давности 1974 г.
20. Международный лизинг: Конвенция УНИДРУА;
21. Конвенция ООН об электронных сообщениях;
22. Международная купля-продажа товаров.
23. Подряд в международном торговом праве.
24. Международное торговое посредничество, его правовое регулирование.
25. Международные расчеты и международные кредитовые переводы.
26. Аккредитив в международной торговле.
27. Международный факторинг.
28. Международный финансовый лизинг.
29. Международная перевозка товаров.
30. Франчайзинг в международной торговле.
31. Правовые особенности международной коммерческой перевозки грузов.
32. Договор воздушной перевозки груза;
33. Договор международной автомобильной перевозки груза;
34. Договор международной железнодорожной перевозки грузов;
35. Договор международной почтовой пересылки;
36. Вспомогательные международные конвенции в сфере исполнения обязательств о перевозке грузов.
40. Инкассо в международной торговле, его виды, форма, изменение и отзыв инкассового поручения, ответственность банков при исполнении инкассового поручения.
41. Банковская гарантия в международной торговле, ее признаки и виды
42. Предмет международного факторинга, исполнение денежного обязательства фактору, его доход, международный форфейтинг
43. Международные лицензионные и с ним связанные договоры
44. Международные инвестиции
45. Заключение, содержание и осуществление международных торговых соглашений
46. Контракт международной купли-продажи товаров.
47. Роль обычая в международной купле-продаже товаров.
48. Контракты на международные перевозки грузов. Регулирование международных железнодорожных и международных перевозок грузов.
49. Контракт для международного судоходства. Виды. Характеристики.
50. Правила международной юрисдикции по коммерческим вопросам в государствах-членах ЕС.
51. Признание и осуществление приема в Болгарии иностранных судебных решений в коммерческих спорах.
52. Международный коммерческий арбитраж. Основание для юрисдикции суда.
53. Типы коммерческого арбитража.
54. Признание и исполнение иностранных арбитражных решений.
55. Коммерческие аспекты интеллектуальной собственности.
56. Международно-правовая база интеллектуальной собственности.
57. Исчерпание прав на товарный знак.
58. Важнейшие объекты международной торговли (товар, деньги).
59. Интеллектуальная деятельность как объект международно-правового регулирования.
60. Работы, услуги, информация в качестве объекта международного торгового оборота.

Критерии оценивания:

В ходе изучения дисциплины студент может выполнить 1 реферат (максимально 20 баллов).

- 15-20 баллов выставляется, если изложенный студентом в реферате материал фактически верен; наличие глубоких исчерпывающих знаний в объеме подготовленного реферата; грамотное и логически стройное изложение материала, включенного в реферат; усвоение основной и знакомство с дополнительной литературой;
- 7-14 баллов выставляется, при наличии твердых и достаточно полных знаний у студента в объеме подготовленного реферата; четкое его изложение; возможность применения полученных знаний на практике; допускаются отдельные логические и стилистические погрешности; при подготовке реферата обучающийся использовал литературу, рекомендованную в рабочей программе дисциплины;
- 1-6 баллов выставляется, при наличии у студента твердых знаний в объеме пройденного курса в соответствии с целями обучения; изложенный в реферате материал содержит отдельные ошибки, уверенно исправленные после уточняющих и дополнительных вопросов;
- 0 баллов выставляется, если материал реферата, подготовленного студентом, не связан с рассматриваемой темой; наличие грубых ошибок в предложенном материале; непонимание сущности излагаемого вопроса; неумение применять знания на практике; неуверенность и неточность ответов на дополнительные и наводящие вопросы.

Кейс-задачи

Задача 1. 12 декабря 1974г. Генеральная Ассамблея ООН на своей XXIX сессии единогласно приняла резолюцию, которой утверждена Хартия экономических прав и обязанностей государств. Положения этого документа устанавливают основы международных экономических отношений, причем их нормативной базой являются юридические принципы императивного характера, закрепленные в ряде универсальных многосторонних международно-правовых актов.

Вопросы: Из каких международно-правовых актов и какие именно юридические принципы были инкорпорированы в Хартию экономических прав и обязанностей государств? Какие конкретно экономические права и обязанности участников международного общения включены в гл. II Хартии экономических прав и обязанностей государств? В чем, согласно Хартии, заключается общая ответственность государств перед международным сообществом и какие приоритеты установлены этим документом?

Задача 2. 3 октября 1996г. Экономическим судом СНГ был рассмотрен спор правительств РФ и Республики Казахстан о ненадлежащем исполнении последним своих экономических обязательств перед Россией и о взыскании причиненных убытков в связи с недооплатой казахскими контрагентами поставленных им автомобилей “Волга”.

Вопрос: На какой нормативной базе и как конкретно должен был быть разрешен этот спор Экономическим судом СНГ?

Задача 3. Арбитражный комитет Всемирной торговой организации (ВТО) поддержал 7 апреля 1999 г. позицию США, согласно которой Европейский союз нарушает принципы международной торговли. Таким образом, Соединенные Штаты получили международное подтверждение своему решению о введении в действие дополнительных налоговых сборов с ряда европейских товаров. Эта идея была озвучена Вашингтоном еще третьего марта и вызвана необходимостью компенсации финансовых потерь, которые несут американские поставщики бананов на рынок Европы из-за различных препятствий. Иногда налоговая надбавка на американские бананы достигала 100%.

Теперь Соединенные Штаты будут взимать дополнительные налоговые сборы с целого ряда европейских товаров, в частности, с шотландских кашемировых свитеров, французских сумочек и кофе немецкого производства. Всего же в пользу американской казны будут дополнительно взиматься 191,4 млн долл. в год.

Вопросы: Каковы основные цели и задачи ВТО? Является ли обязательным для сторон решение Арбитражного комитета ВТО? Какова процедура обжалования решений Арбитражного комитета?

Задача 4. Гражданин России С. Сдавал в аренду собственную яхту в Майами (США). По поводу доходов, полученных от аренды судна, между С. И российским налоговым органом возник спор: доход ли это от недвижимого имущества или прибыль от коммерческой деятельности и какая из стран вправе облагать налогом такие виды доходов. Гражданин С. отстаивает мнение, что доход от аренды яхты подлежит налогообложению в США, российский налоговый орган – противоположное мнение.

Вопросы: Разрешите спор. Каков принцип налогообложения недвижимого имущества в большинстве соглашений об избежании двойного налогообложения?

Задача 5. Гражданин России, постоянно проживающий в России, получил авторский гонорар за издание книги во Франции. С учетом того, что в России подоходным налогом облагаются все доходы, полученные лицом, постоянно проживающим в ней, независимо от того, где они были получены – в России или за ее пределами, а во Франции подоходным налогом облагаются все доходы, возникающие на ее территории, независимо от места постоянного проживания налогоплательщика, *под чью налоговую юрисдикцию будет подпадать данный доход: России или Франции?*

1. Как будет решаться эта проблема:

А) при наличии соглашения об устранении двойного налогообложения;

Б) в случае отсутствия такого соглашения.

Критерии оценивания:

В ходе изучения дисциплины студент решает 1 кейс-задачу (максимально 10 баллов).

- 7-10 баллов выставляется, если студент ответил на все поставленные вопросы, демонстрирует наличие твердых и достаточно полных знаний в решении задачи; использовал современные подходы и разнообразные юридические источники; произвел решение в соответствии с нормативно-правовыми актами;

- 4-6 балла выставляется, если студент ответил на все вопросы задачи, демонстрирует наличие достаточно полного объема знаний в рассматриваемой ситуации, но не уделил должного внимания использованию нормативно-правовых актов;

- 1-3 балла выставляется, если студент ответил на вопросы частично, в ходе решения задачи демонстрирует не достаточно твердые знания при обсуждении предложенного материала, но уверенно обсуждает дополнительные вопросы;

- 0 баллов выставляется, если решение не связано с вопросами поставленными в задании, неуверенны и неточны ответы и на дополнительные вопросы.

3 Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций

Процедуры оценивания включают в себя текущий контроль и промежуточную аттестацию.

Текущий контроль успеваемости проводится с использованием оценочных средств, представленных в п. 2 данного приложения. Результаты текущего контроля доводятся до сведения студентов до промежуточной аттестации.

Промежуточная аттестация проводится в форме зачета.

Зачет проводится по расписанию промежуточной аттестации в устной форме. В ходе промежуточной аттестации учитываются результаты текущего контроля. Зачетное задание состоит из двух теоретических вопросов и одной практической задачи. Результаты промежуточной аттестации фиксируются в ведомости и вносятся в зачетную книжку студента. Студенты не прошедшие промежуточную аттестацию по расписанию, должны ликвидировать задолженность в установленном порядке.

МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ

Учебным планом предусмотрены следующие виды занятий:

- лекции;
- практические занятия.

В ходе лекционных занятий рассматриваются все темы, включенные в рабочую программу. В ходе лекционных занятий рассматриваются теоретические вопросы по основным темам, даются рекомендации для самостоятельной работы и подготовке к практическим занятиям.

В ходе практических занятий углубляются и закрепляются знания студентов по ряду рассмотренных на лекциях вопросов, развиваются навыки свободного владения терминологией, работы с нормативными актами.

При подготовке к практическим занятиям каждый студент должен:

- изучить рекомендованную учебную литературу;
- изучить конспекты лекций;
- подготовить ответы на все вопросы по изучаемой теме.

По согласованию с преподавателем студент может подготовить реферат по теме занятия. В процессе подготовки к практическим занятиям студенты могут воспользоваться консультациями преподавателя.

Вопросы, не рассмотренные на лекциях и практических занятиях, должны быть изучены студентами в ходе самостоятельной работы. Контроль самостоятельной работы студентов над учебной программой курса осуществляется в ходе занятий методом опроса и посредством тестирования. В ходе самостоятельной работы каждый студент обязан прочитать основную и по возможности дополнительную литературу по изучаемой теме, дополнить конспекты лекций недостающим материалом, выписками из рекомендованных первоисточников. Выделить непонятные термины, найти их значение в энциклопедических словарях.

Студент должен готовиться к предстоящему практическому занятию по всем, обозначенным в рабочей программе дисциплины вопросам.

Для подготовки к занятиям, текущему контролю и промежуточной аттестации студенты могут воспользоваться электронно-библиотечными системами. Также обучающиеся могут взять на дом необходимую литературу на абонементе вузовской библиотеки или воспользоваться читальными залами вуза.