

Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Макаденко Елена Николаевна

Должность: Ректор

Дата подписания: 19.08.2024 15:13:23

Уникальный программный ключ:

c098bc0c1041cb2a4cf926cf171d6715d99a6ae00adc8e27b55cbe1e2dbd7c78

# Организация деятельности коммерческого банка

Закреплена за кафедрой **Банковское дело**

Учебный план 38.04.01.20\_1.plx

Форма обучения **очная**

## Распределение часов дисциплины по семестрам

| Семестр<br>(<Курс>.<Семестр<br>на курсе>) | 1 (1.1) |     | Итого  |     |
|---|---------|-----|--------|-----|
|   | Неделя  |     | 15 2/6 |     |
| Вид занятий                               | УП      | РП  | УП     | РП  |
| Лекции                                    | 16      | 16  | 16     | 16  |
| Практические                              | 16      | 16  | 16     | 16  |
| Итого ауд.                                | 32      | 32  | 32     | 32  |
| Контактная работа                         | 32      | 32  | 32     | 32  |
| Сам. работа                               | 76      | 76  | 76     | 76  |
| Часы на контроль                          | 36      | 36  | 36     | 36  |
| Итого                                     | 144     | 144 | 144    | 144 |

## 1. ЦЕЛИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

- 1.1 Цели дисциплины: овладение целостной системой знаний, умений и навыков в области теоретических и практических проблем банковской деятельности, подготовка обучающихся к решению профессиональных задач в области корпоративного банковского кредитования и финансового консультирования клиентов банка.

## 2. КОМПЕТЕНЦИИ ОБУЧАЮЩЕГОСЯ, ФОРМИРУЕМЫЕ В РЕЗУЛЬТАТЕ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

**ПК-2: Способен организовывать управление процессом кредитования корпоративных клиентов, оценивать состояние портфеля кредитов, предоставленных корпоративным клиентам**

**ПК-6: Способен консультировать корпоративных клиентов по широкому спектру финансовых продуктов и услуг, составлению финансового плана и формированию инвестиционного портфеля**

### В результате освоения дисциплины обучающийся должен:

#### Знать:

закономерности функционирования современного банка; этапы кредитного процесса при кредитовании предприятий, факторы, влияющие на стоимость и доходность кредитования клиентов (соотнесено с индикатором ПК-2.1)  
виды банковских продуктов и услуг для корпоративных клиентов ;  
отечественные и зарубежные источники информации по теории и практике деятельности банка(соотнесено с индикатором ПК-6.1)

#### Уметь:

У анализировать показатели кредитного портфеля корпоративных клиентов банка, оценивать тенденции развития банковского рынка корпоративного кредитования, конкурентную позицию банка для принятия решений по управлению кредитным портфелем (соотнесено с индикатором ПК-2.2)  
осуществлять сбор, обработку, систематизацию информации о состоянии и перспективах банковского рынка, , необходимой для прогноза доходности, затратности операций банка, поддержания его ликвидности, информации об условиях банковских продуктов и услуг (соотнесено с индикатором ПК-6.2)

**Владеть:**

навыками разработки и обоснования предложений по совершенствованию политики банка в сфере корпоративного кредитования; навыками организации взаимодействия с подразделениями банка по вопросам сопровождения деятельности по корпоративному кредитованию (соотнесено с индикатором ПК-2.3)

навыками поиска, обоснования и принятия организационно-управленческих решений в сфере взаимодействия структурных подразделений банка при оценке предложений, направленных на повышение качества банковских продуктов и услуг для предприятий (соотнесено с индикатором ПК-6.3)