

Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Макаренко Елена Николаевна

Должность: Ректор

Дата подписания: 06.09.2024 11:26:40

Уникальный программный ключ:

c098bc0c1041cb2a4cf926cf171d6715d99a6ae00adc8e27b55cbe1e2dbd7c78

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации  
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Ростовский государственный экономический университет (РИНХ)»

УТВЕРЖДАЮ

Начальник

учебно-методического управления

Платонова Т.К.

«25» июня 2024 г.

**Рабочая программа дисциплины  
Международный контракт**

Направление 38.03.01 Экономика  
Направленность 38.03.01.04 "Мировая экономика"

Для набора 2024 года

Квалификация  
Бакалавр

**КАФЕДРА      Мировая экономика и международные отношения****Распределение часов дисциплины по семестрам**

Семестр (<Курс>.<Семестр на курсе>)	<b>8 (4.2)</b>		Итого	
	10			
Неделя	10			
Вид занятий	УП	РП	УП	РП
Лекции	10	10	10	10
Практические	20	20	20	20
Итого ауд.	30	30	30	30
Контактная работа	30	30	30	30
Сам. работа	78	78	78	78
Итого	108	108	108	108

**ОСНОВАНИЕ**

Учебный план утвержден учёным советом вуза от 25.06.2024 г. протокол № 18.

Программу составил(и): к.э.н., доц., Шепель Т.С.

Зав. кафедрой: д.э.н., доц. Исраилова Э.А.

Методический совет направления: к.э.н., доцент Андреева О.В.

### 1. ЦЕЛИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

1.1	формирование у обучающихся на основе компетентного подхода теоретических знаний и практических навыков составления международных контрактов и оптимизации их структуры при исполнении внешнеэкономических операций с учетом специфики предмета сделки.
-----	--

### 2. ТРЕБОВАНИЯ К РЕЗУЛЬТАТАМ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

**ПК-4: Способностью на основе типовых методик и действующей нормативно-правовой базы рассчитать экономические и социально-экономические показатели, характеризующие деятельность хозяйствующих субъектов**

#### В результате освоения дисциплины обучающийся должен:

**Знать:**

Виды международных контрактов; международные организации, ассоциации и союзы – разработчиков типовых контрактов; правовые акты, регламентирующие заключение международных контрактов купли-продажи (соотнесено с индикатором ОПК-2.1);

**Уметь:**

применять типовые контракты для составления международных контрактов купли-продажи; формулировать условия международных контрактов с учетом специфики товара (соотнесено с индикатором ОПК-2.2);

**Владеть:**

навыками оптимизации условий взаимодействия контрагентов во внешнеэкономической сделке, оптимизации статей внешнеэкономических контрактов (соотнесено с индикатором ОПК-2.3);

### 3. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

#### Раздел 1. Основы контрактного обеспечения международного бизнеса

№	Наименование темы / Вид занятия	Семестр / Курс	Часов	Компетенции	Литература
1.1	Тема "Сущность, функции и классификации контрактов во ВЭД" Содержание, предмет и задачи курса. Понятие контракта / международного контракта. Функции внешнеэкономического контракта. Классификация условий контракта. Существенные условия контракта. Специфические условия контракта. Минимальные условия контракта. Юридические условия контракта. Коммерческие условия контракта. Классификация международных контрактов в зависимости от характера поставки. Контракты с разовой поставкой. Контракты с периодической поставкой. Краткосрочные и долгосрочные контракты. Классификация международных контрактов в зависимости от формы оплаты за товар. Контракты с оплатой в денежной, товарной, смешанной формах. / Лек /	8	2		Л1.1, Л1.2, Л1.3, Л1.4, Л1.5, Л1.6, Л2.1, Л2.2, Л2.3, Л2.4, Л2.5
1.2	Тема "Сущность, функции и классификации контрактов во ВЭД" Содержание, предмет и задачи курса. Понятие контракта / международного контракта. Функции внешнеэкономического контракта. Классификация условий контракта. Существенные условия контракта. Специфические условия контракта. Минимальные условия контракта. Юридические условия контракта. Коммерческие условия контракта. Классификация международных контрактов в зависимости от характера поставки. Контракты с разовой поставкой. Контракты с периодической поставкой. Краткосрочные и долгосрочные контракты. Классификация международных контрактов в зависимости от формы оплаты за товар. Контракты с оплатой в денежной, товарной, смешанной формах. / Пр /	8	2		Л1.1, Л1.2, Л1.3, Л1.4, Л1.5, Л1.6, Л2.1, Л2.2, Л2.3, Л2.4, Л2.5
1.3	Тема "Сущность, функции и классификации контрактов во ВЭД" Содержание, предмет и задачи курса. Понятие контракта / международного контракта. Функции внешнеэкономического контракта. Классификация условий контракта. Существенные условия контракта. Специфические условия контракта. Минимальные условия контракта. Юридические условия контракта. Коммерческие условия контракта. Классификация международных контрактов в зависимости от характера поставки. Контракты с разовой поставкой. Контракты с периодической	8	8		Л1.1, Л1.2, Л1.3, Л1.4, Л1.5, Л1.6, Л2.1, Л2.2, Л2.3, Л2.4, Л2.5

	поставкой. Краткосрочные и долгосрочные контракты. Классификация международных контрактов в зависимости от формы оплаты за товар. Контракты с оплатой в денежной, товарной, смешанной формах. / Ср /				
1.4	Тема "Особенности международных типовых контрактов" Типовые контракты: понятие и цели их разработки. Международные экономические организации. Ассоциации, союзы, объединения экспертов, комитеты товарных бирж как разработчики типовых контрактов. Типовые контракты купли-продажи в международной торговле сельскохозяйственными и промышленными сырьевыми товарами, готовыми изделиями, машинами и оборудованием. Роль типовых контрактов в процедуре подготовки международных торговых сделок. Особенности структуры и содержания отдельных видов контрактов. / Лек /	8	2		Л1.1, Л1.2, Л1.3, Л1.4, Л1.5, Л1.6, Л2.1, Л2.2, Л2.3, Л2.4, Л2.5
1.5	Тема "Особенности международных типовых контрактов" Типовые контракты: понятие и цели их разработки. Международные экономические организации. Ассоциации, союзы, объединения экспертов, комитеты товарных бирж как разработчики типовых контрактов. Типовые контракты купли-продажи в международной торговле сельскохозяйственными и промышленными сырьевыми товарами, готовыми изделиями, машинами и оборудованием. Роль типовых контрактов в процедуре подготовки международных торговых сделок. Особенности структуры и содержания отдельных видов контрактов. / Пр /	8	2		Л1.1, Л1.2, Л1.3, Л1.4, Л1.5, Л1.6, Л2.1, Л2.2, Л2.3, Л2.4, Л2.5
1.6	Тема "Особенности международных типовых контрактов" Типовые контракты: понятие и цели их разработки. Международные экономические организации. Ассоциации, союзы, объединения экспертов, комитеты товарных бирж как разработчики типовых контрактов. Типовые контракты купли-продажи в международной торговле сельскохозяйственными и промышленными сырьевыми товарами, готовыми изделиями, машинами и оборудованием. Роль типовых контрактов в процедуре подготовки международных торговых сделок. Особенности структуры и содержания отдельных видов контрактов. / Ср /	8	8		Л1.1, Л1.2, Л1.3, Л1.4, Л1.5, Л1.6, Л2.1, Л2.2, Л2.3, Л2.4, Л2.5
1.7	Тема "Нормативно-правовая база разработки международных контрактов" Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (Венская конвенция 1980г.): цели принятия, характер и значение в международной торговле. Содержание Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров: общие положения; обязательства продавца и покупателя; переход риска; положения, общие для обязательств продавца и покупателя; условие качества и цены товара. Понятие базисных условий поставки товаров. Базисные условия поставки «ИНКОТЕРМС – 2020» с возможными вариантами. Отличия «ИНКОТЕРМС – 2020» от «ИНКОТЕРМС – 2010» и причины изменений последнего. Принципы УНИДРУА, разработанные Международным институтом унификации частного права и их роль в разработке внешнеторгового контракта. / Лек /	8	2		Л1.1, Л1.2, Л1.3, Л1.4, Л1.5, Л1.6, Л2.1, Л2.2, Л2.3, Л2.4, Л2.5
1.8	Тема "Нормативно-правовая база разработки международных контрактов" Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (Венская конвенция 1980г.): цели принятия, характер и значение в международной торговле. Содержание Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров: общие положения; обязательства продавца и покупателя; переход риска; положения, общие для обязательств продавца и покупателя; условие качества и цены товара. Понятие базисных условий поставки товаров. Базисные условия поставки «ИНКОТЕРМС – 2020» с возможными вариантами. Отличия «ИНКОТЕРМС – 2020» от «ИНКОТЕРМС – 2010» и причины изменений последнего. Принципы УНИДРУА, разработанные Международным институтом унификации частного права и их роль в разработке внешнеторгового контракта. / Пр /	8	2		Л1.1, Л1.2, Л1.3, Л1.4, Л1.5, Л1.6, Л2.1, Л2.2, Л2.3, Л2.4, Л2.5

1.9	Тема "Нормативно-правовая база разработки международных контрактов" Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (Венская конвенция 1980г.): цели принятия, характер и значение в международной торговле. Содержание Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров: общие положения; обязательства продавца и покупателя; переход риска; положения, общие для обязательств продавца и покупателя; условие качества и цены товара. Понятие базисных условий поставки товаров. Базисные условия поставки «ИНКОТЕРМС – 2020» с возможными вариантами. Отличия «ИНКОТЕРМС – 2020» от «ИНКОТЕРМС – 2010» и причины изменений последнего. Принципы УНИДРУА, разработанные Международным институтом унификации частного права и их роль в разработке внешнеторгового контракта. / Ср /	8	4		Л1.1, Л1.2, Л1.3, Л1.4, Л1.5, Л1.6, Л2.1, Л2.2, Л2.3, Л2.4, Л2.5
1.10	Тема "Особенности российского регулирования составления международных контрактов" Гражданский Кодекс РФ о процедурах подготовки, заключения, расторжения и структуре внешнеэкономических договоров. Рекомендации по минимальным требованиям к обязательным реквизитам и форме внешнеторговых контрактов в РФ (Письмо ЦБ). / Лек /	8	2		Л1.1, Л1.2, Л1.3, Л1.4, Л1.5, Л1.6, Л2.1, Л2.2, Л2.3, Л2.4, Л2.5
1.11	Тема "Особенности российского регулирования составления международных контрактов" Гражданский Кодекс РФ о процедурах подготовки, заключения, расторжения и структуре внешнеэкономических договоров. Рекомендации по минимальным требованиям к обязательным реквизитам и форме внешнеторговых контрактов в РФ (Письмо ЦБ). / Пр /	8	2		Л1.1, Л1.2, Л1.3, Л1.4, Л1.5, Л1.6, Л2.1, Л2.2, Л2.3, Л2.4, Л2.5
1.12	Тема "Особенности российского регулирования составления международных контрактов" Гражданский Кодекс РФ о процедурах подготовки, заключения, расторжения и структуре внешнеэкономических договоров. Рекомендации по минимальным требованиям к обязательным реквизитам и форме внешнеторговых контрактов в РФ (Письмо ЦБ). / Ср /	8	4		Л1.1, Л1.2, Л1.3, Л1.4, Л1.5, Л1.6, Л2.1, Л2.2, Л2.3, Л2.4, Л2.5
<b>Раздел 2. Международные принципы составления внешнеторгового контракта</b>					
№	Наименование темы / Вид занятия	Семестр / Курс	Часов	Компетенции	Литература
2.1	Тема "Структура и содержание внешнеторгового контракта" Методологические принципы разработки международных контрактов. Структура и содержание контрактов международной купли-продажи. Предмет контракта. Вводная часть (преамбула) контракта купли-продажи. Предмет контракта. Количество товара в контракте купли-продажи. Единицы измерения количества. Порядок установления количества. Качество товара в международных контрактах и способы его определения. Срок и дата поставки как условия международных контрактов. Способы установления срока и даты поставки во внешнеторговых контрактах. Базисные условия поставки товара в международных контрактах. Условия цены в контрактах. / Лек /	8	2		Л1.1, Л1.2, Л1.3, Л1.4, Л1.5, Л1.6, Л2.1, Л2.2, Л2.3, Л2.4, Л2.5
2.2	Тема "Структура и содержание внешнеторгового контракта" Методологические принципы разработки международных контрактов. Структура и содержание контрактов международной купли-продажи. Предмет контракта. Вводная часть (преамбула) контракта купли-продажи. Предмет контракта. Количество товара в контракте купли-продажи. Единицы измерения количества. Порядок установления количества. Качество товара в международных контрактах и способы его определения. Срок и дата поставки как условия международных контрактов. Способы установления срока и даты поставки во внешнеторговых контрактах. Базисные условия поставки товара в международных контрактах. Условия цены в контрактах. / Пр /	8	4		Л1.1, Л1.2, Л1.3, Л1.4, Л1.5, Л1.6, Л2.1, Л2.2, Л2.3, Л2.4, Л2.5
2.3	Тема "Структура и содержание внешнеторгового контракта" Методологические принципы разработки международных контрактов. Структура и содержание контрактов международной	8	16		Л1.1, Л1.2, Л1.3, Л1.4, Л1.5, Л1.6, Л2.1, Л2.2, Л2.3,

	купли-продажи. Предмет контракта. Вводная часть (преамбула) контракта купли-продажи. Предмет контракта. Количество товара в контракте купли-продажи. Единицы измерения количества. Порядок установления количества. Качество товара в международных контрактах и способы его определения. Срок и дата поставки как условия международных контрактов. Способы установления срока и даты поставки во внешнеэкономических контрактах. Базисные условия поставки товара в международных контрактах. Условия цены в контрактах. / Ср /				Л2.4, Л2.5
2.4	Тема "Типичные ошибки во внешнеэкономических контрактах, заключаемых российскими участниками ВЭД Заключение контрактов с иностранным партнером, не зарегистрированным в торговом реестре страны. Соответствие названия товара Международным товарным классификациям. Выбор наименования товара на русском или иностранном языках. Типичные ошибки, допускаемые российскими участниками ВЭД при составлении международного контракта. Оптимизация текста существующего внешнеэкономического контракта на поставку/покупку определенных групп товаров. / Пр /	8	4		Л1.1, Л1.2, Л1.3, Л1.4, Л1.5, Л1.6, Л2.1, Л2.2, Л2.3, Л2.4, Л2.5
2.5	Тема "Типичные ошибки во внешнеэкономических контрактах, заключаемых российскими участниками ВЭД Заключение контрактов с иностранным партнером, не зарегистрированным в торговом реестре страны. Соответствие названия товара Международным товарным классификациям. Выбор наименования товара на русском или иностранном языках. Типичные ошибки, допускаемые российскими участниками ВЭД при составлении международного контракта. Оптимизация текста существующего внешнеэкономического контракта на поставку/покупку определенных групп товаров. / Ср /	8	16		Л1.1, Л1.2, Л1.3, Л1.4, Л1.5, Л1.6, Л2.1, Л2.2, Л2.3, Л2.4, Л2.5
<b>Раздел 3. Специфика составления международных договоров при реализации отдельных форм ВЭД</b>					
№	Наименование темы / Вид занятия	Семестр / Курс	Часов	Компетенции	Литература
3.1	Тема "Сущность, содержание и особенности договора международного лизинга" Общие положения договора международного лизинга. Объект и субъект лизинга. Преимущества международного лизинга. Требования к договору международного лизинга. Виды лизинговых договорных связей. Структура и содержание условий лизингового соглашения. Права и обязанности лизингодателя и лизингополучателя. Функции лизингового договора. Содержание договора международного лизинга. / Пр /	8	2		Л1.1, Л1.2, Л1.3, Л1.4, Л1.5, Л1.6, Л2.1, Л2.2, Л2.3, Л2.4, Л2.5
3.2	Тема "Сущность, содержание и особенности договора международного лизинга" Общие положения договора международного лизинга. Объект и субъект лизинга. Преимущества международного лизинга. Требования к договору международного лизинга. Виды лизинговых договорных связей. Структура и содержание условий лизингового соглашения. Права и обязанности лизингодателя и лизингополучателя. Функции лизингового договора. Содержание договора международного лизинга. / Ср /	8	16		Л1.1, Л1.2, Л1.3, Л1.4, Л1.5, Л1.6, Л2.1, Л2.2, Л2.3, Л2.4, Л2.5
3.3	Тема "Сущность и содержание международного лицензионного соглашения" Понятие и общая характеристика лицензионного договора. Классификация лицензий. Виды лицензионных соглашений. Структура лицензионного соглашения. Регистрация лицензионного договора. Цена лицензии. Разрешение споров. Недействительность, невозможность исполнения договора. Ответственность. / Пр /	8	2		Л1.1, Л1.2, Л1.3, Л1.4, Л1.5, Л1.6, Л2.1, Л2.2, Л2.3, Л2.4, Л2.5
3.4	Тема "Сущность и содержание международного лицензионного соглашения" Понятие и общая характеристика лицензионного договора. Классификация лицензий. Виды лицензионных соглашений. Структура лицензионного соглашения. Регистрация лицензионного договора. Цена лицензии. Разрешение споров. Недействительность, невозможность исполнения договора. Ответственность. / Ср /	8	6		Л1.1, Л1.2, Л1.3, Л1.4, Л1.5, Л1.6, Л2.1, Л2.2, Л2.3, Л2.4, Л2.5

3.5	/ Зачёт /	8	0	Л1.1, Л1.2, Л1.3, Л1.4, Л1.5, Л1.6, Л2.1, Л2.2, Л2.3, Л2.4, Л2.5
-----	-----------	---	---	---

#### 4. ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

Структура и содержание фонда оценочных средств для проведения текущей и промежуточной аттестации представлены в Приложении 1 к рабочей программе дисциплины.

#### 5. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

##### 5.1. Основная литература

	Авторы,	Заглавие	Издательство, год	Колич-во
Л1.1	Стровский Л. Е.	Внеэкономическая деятельность предприятия: учеб. для студентов вузов, обучающихся по экон. спец.	М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2013	30
Л1.2	Мажинская Н. Г.	Внешнеторговый контракт: учеб.-метод. комплекс	Ростов н/Д: Изд-во РГЭУ "РИНХ", 2004	10
Л1.3	Басенко А. М., Таранов П. В., Рощина Л. Н.	Внеэкономическая деятельность и ее роль в функционировании национальной экономики (таможенный аспект): учеб. пособие	Ростов н/Д: Изд-во РГЭУ (РИНХ), 2017	58
Л1.4	Маслов М. П.	Внеэкономическая деятельность предприятий: практикум	Новосибирск: Новосибирский государственный технический университет, 2013	<a href="https://biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=229131">https://biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=229131</a> неограниченный доступ для зарегистрированных пользователей
Л1.5	Бобкова, О. В.	Внеэкономическая деятельность: курс лекций	Москва: Экзамен, 2008	<a href="https://www.iprbookshop.ru/903.html">https://www.iprbookshop.ru/903.html</a> неограниченный доступ для зарегистрированных пользователей
Л1.6	Стровский, Л. Е., Казанцев, С. К., Неткачев, А. Б., Гордеев, Г. Д., Шаблова, Е. Г., Пономарева, Е. С., Дистергефт, Ю. И., Хмельницкая, З. Б., Ковалева, В. Е., Паршина, Е. А., Захаров, С. Ю., Беляева, Ж. С., Тургель, И. Д., Кузнецова, Е. Ю., Журавская, М. А., Фролова, Е. Д., Пичурин, И. И., Паршин, С. А., Стровского, Л. Е.	Внеэкономическая деятельность предприятия: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям	Москва: ЮНИТИ-ДАНА, 2017	<a href="https://www.iprbookshop.ru/81751.html">https://www.iprbookshop.ru/81751.html</a> неограниченный доступ для зарегистрированных пользователей

##### 5.2. Дополнительная литература

	Авторы,	Заглавие	Издательство, год	Колич-во
Л2.1	Мантусов В. Б.	Мировая экономика и международные экономические отношения: учеб. для студентов вузов, обучающихся по спец. "Мировая экономика", "Междунар. отношения"	М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015	18
Л2.2	Погорлецкий А. И., Сутырин С. Ф., Ломагин Н. А.	Мировая экономика и международные экономические отношения: учеб. пособие для студентов, обучающихся по спец. "Финансы и кредит", "Бухгалт. учет, анализ и аудит", "Мировая экономика", "Налоги и налогообложение"	М.: Эксмо, 2010	50

	Авторы,	Заглавие	Издательство, год	Колич-во
Л2.3	Балашова А. Е.	Таможенно-тарифное и нетарифное регулирование ВЭД: монография	Москва: Лаборатория книги, 2011	<a href="https://biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=140818">https://biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=140818</a> неограниченный доступ для зарегистрированных пользователей
Л2.4		Журнал Финансовые исследования	,	<a href="https://www.iprbookshop.ru/62035.html">https://www.iprbookshop.ru/62035.html</a> неограниченный доступ для зарегистрированных пользователей
Л2.5	Лихачева, Т. П.	Внешнеэкономическая деятельность: учебное пособие	Красноярск: Сибирский федеральный университет, 2019	<a href="https://www.iprbookshop.ru/100005.html">https://www.iprbookshop.ru/100005.html</a> неограниченный доступ для зарегистрированных пользователей

### 5.3 Профессиональные базы данных и информационные справочные системы

ИСС ""КонсультантПлюс"

ИСС "Гарант" <https://www.garant.ru/>

База данных Центрального банка Российской Федерации (Банка России) (<https://cbr.ru/>)

База данных Федеральной службы государственной статистики (<https://rosstat.gov.ru/>)

База данных Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) (<https://www.oecd.org/>)

База данных Организации стран-экспортеров нефти (ОПЕК) (<https://www.opec.org>)

База данных РБК Компании (<http://www.rbc.ru>)

База данных информгентства Рейтерс ([www.reuters.com](http://www.reuters.com))

База данных Всемирная торговая организация (ВТО) (<https://www.wto.org/>)

База данных Министерства экономического развития Российской Федерации (<https://www.economy.gov.ru/>)

База данных Группы Всемирного банка (<https://www.worldbank.org>)

### 5.4. Перечень программного обеспечения

Операционная система РЕД ОС

LibreOffice

### 5.5. Учебно-методические материалы для студентов с ограниченными возможностями здоровья

При необходимости по заявлению обучающегося с ограниченными возможностями здоровья учебно-методические материалы предоставляются в формах, адаптированных к ограничениям здоровья и восприятия информации. Для лиц с нарушениями зрения: в форме аудиофайла; в печатной форме увеличенным шрифтом. Для лиц с нарушениями слуха: в форме электронного документа; в печатной форме. Для лиц с нарушениями опорно-двигательного аппарата: в форме электронного документа; в печатной форме.

## 6. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Помещения для всех видов работ, предусмотренных учебным планом, укомплектованы необходимой специализированной учебной мебелью и техническими средствами обучения:

- столы, стулья;
- персональный компьютер / ноутбук (переносной);
- проектор;
- экран / интерактивная доска.

## 7. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ

Методические указания по освоению дисциплины представлены в Приложении 2 к рабочей программе дисциплины.



**ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ**

**1 Описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания**

1.1 Показатели и критерии оценивания компетенций:

ЗУН, составляющие компетенцию	Показатели оценивания	Критерии оценивания	Средства оценивания
ОПК-2: Способен осуществлять сбор, обработку и статистический анализ данных, необходимых для решения поставленных экономических задач;			
Знать: Виды международных контрактов; международные организации, ассоциации и союзы – разработчиков типовых контрактов; правовые акты, регламентирующие заключение международных контрактов купли-продажи	поиск и сбор необходимой литературы, использование различных баз данных, использование современных информационно-коммуникационных технологий и глобальных информационных ресурсов	полнота и содержательность ответа, соответствие представленной в ответах информации материалам лекции и учебной литературы, выполнение заданий в полном объеме	Т – тесты (вариант 1-7).  Д - доклады (темы докладов 1-17).  ПОЗ – практико-ориентированные задания (задания 1-5)  З - вопросы к зачету (вопросы 1-46).
Уметь: применять типовые контракты для составления международных контрактов купли-продажи; формулировать условия международных контрактов с учетом специфики товара	Решение практико-ориентированных заданий по составлению и оптимизации структуры международного контракта	умение пользоваться дополнительной литературой при подготовке к заданиям; сведения из информационных ресурсов Интернет, обоснованность ответов; применение актуальной информации и статистики;	Т – тесты (вариант 1-7).  Д - доклады (темы докладов 1-17).  ПОЗ – практико-ориентированные задания (задания 1-5)  З - вопросы к зачету (вопросы 1-46).
Владеть: навыками оптимизации условий взаимодействия контрагентов во внешнеэкономической сделке, оптимизации статей внешнеэкономических контрактов	Анализирует и интерпретирует полученные результаты решения практико-ориентированного задания	полнота раскрытия темы, актуальность представленной информации; умение приводить примеры; умение пользоваться дополнительной литературой при подготовке к	Т – тесты (вариант 1-7).  Д - доклады (темы докладов 1-17).  ПОЗ – практико-ориентированные

		занятиям; самостоятельность выводов и суждений, представленных в докладе, обоснованность обращения к информационным базам данных; целенаправленность поиска и отбора материала .	задания (задания 1-5)  3 - вопросы к зачету (вопросы 1-46).
--	--	---	---

## 1.2 Шкалы оценивания:

Текущий контроль успеваемости и промежуточная аттестация осуществляется в рамках накопительной балльно-рейтинговой системы в 100-балльной шкале:

50-100 баллов (зачтено)

0-49 баллов (не зачтено)

## **2 Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы**

### **Вопросы к зачету по дисциплине «Международный контракт»**

1. Идентифицируйте сущность, признаки и функции международных контрактов
2. Дайте определение понятию «типовой контракт». Охарактеризуйте цели их разработки, разработчиков и роль в процедуре подготовки и заключения внешнеторговых сделок
3. Охарактеризуйте стандартную структуру контракта международной купли-продажи товаров
4. Перечислите и содержательно раскройте методологические принципы составления внешнеторговых контрактов
5. Раскройте роль международных организаций в разработке типовых контрактов.
6. Содержательно раскройте международные акты, представляющие собой нормативно-правовые основы разработки внешнеторговых контрактов
7. Охарактеризуйте обязанности продавца и покупателя по каждому базисному условию поставки товаров по «ИНКОТЕРМС-2020»
8. Раскройте главные отличия «ИНКОТЕРМС-2020» от «ИНКОТЕРМС-2010» и значение этого документа для заключения внешнеторговых контрактов

9. Классифицируйте и охарактеризуйте базисные условия поставки товаров по «ИНКОТЕРМС-2020» по видам транспорта
10. Расположите базисные условия поставки товаров по «ИНКОТЕРМС-2020» в логике возрастания обязанности экспортера по транспортировке, страхованию и таможенной очистке груза
11. Продемонстрируйте на конкретных примерах связь базисных условий поставки товара по «ИНКОТЕРМС» со статьями внешнеторгового контракта
12. Раскройте значение Венской конвенции (1980 г.) для разработки контрактов международной купли-продажи товаров
13. Охарактеризуйте основные обязанности экспортера и импортера согласно Венской конвенции (1980 г.) «О договорах международной купли-продажи товаров»
14. Раскройте роль и содержание принципов УНИДРУА как нормативного документа для разработки контрактов международной купли-продажи товаров
15. Рассмотрите российскую нормативно-правовую базу регулирования внешнеторговых контрактов.
16. Содержательно раскройте основные положения Гражданского Кодекса РФ о процедурах подготовки, заключения и расторжения внешнеторговых контрактов
17. Охарактеризуйте главные отличия ГК РФ от Венской конвенции (1980 г.) в сфере контрактного оформления
18. Содержательно раскройте основные положения Гражданского кодекса РФ о структуре и содержании внешнеторговых контрактов
19. Охарактеризуйте преамбулу внешнеторгового контракта, её структуру и содержание
20. Структурируйте содержание статьи «Предмет контракта» и охарактеризуйте её элементы
21. Охарактеризуйте «Количество» как условие международного контракта
22. Охарактеризуйте «Качество товара» как условие внешнеторгового контракта и способы его установления
23. Структурируйте содержание статьи «Цена» во внешнеторговом контракте и охарактеризуйте её элементы
24. Охарактеризуйте способы установления и фиксации цен во внешнеторговых контрактах
25. Охарактеризуйте роль валютных оговорок во внешнеторговых контрактах
26. Структурируйте содержание статьи «Порядок расчетов» во внешнеторговом контракте и охарактеризуйте её элементы
27. Охарактеризуйте «Срок и дату поставки» как статью внешнеторгового контракта и многовариантность их установления
28. Охарактеризуйте «Сдачу-приёмку товара» как статью международного контракта и их виды
29. Содержательно раскройте статью «Упаковка и маркировка» внешнеторгового контракта

30. Структурируйте «Форс-мажор» как условие внешнеторгового контракта и охарактеризуйте его элементы
31. Структурируйте содержание статьи «Порядок разрешения споров» во внешнеторговом контракте и охарактеризуйте её элементы
32. Раскройте содержательно статью «Рекламации и санкции» внешнеторгового контракта и способы их регулирования
33. Структурируйте статью «Прочие условия» во внешнеторговых контрактах и дайте содержательную характеристику её элементов
34. Раскройте особенности структуры и содержания международных контрактов купли-продажи сырьевых и продовольственных товаров
35. Раскройте специфику установления качества товара во внешнеторговых контрактах на поставку зерновых
36. Раскройте особенности структуры и содержания внешнеторговых контрактов по поставке товаров массового спроса
37. Охарактеризуйте особенности структуры и содержания внешнеторговых контрактов по поставке машинотехнической продукции
38. Перечислите и охарактеризуйте специфические статьи внешнеторгового контракта по поставке машинотехнической продукции
39. Аргументируйте использование скользящей цены во внешнеторговых контрактах на машинотехническую продукцию и приведите формулу её расчета
40. Дайте содержательную постатейную характеристику типичных ошибок во внешнеторговых контрактах, заключаемых российскими участниками ВЭД
41. Представьте в виде схемы методику избежания типичных ошибок, совершаемых российскими участниками ВЭД при заключении внешнеторговых контрактов, и охарактеризуйте её этапы и элементы
42. Раскройте структуру и содержание условий лизингового соглашения.
43. Поясните права и обязанности лизингодателя и лизингополучателя. Функции лизингового договора.
44. Охарактеризуйте сущность договора международного подряда.
45. Поясните специфические особенности структуры и содержания договора международного подряда.
46. Охарактеризуйте лицензии и лицензионные соглашения применительно к промышленной собственности

#### **Критерии оценивания:**

- 50-100 («зачтено»)- выставляется, если изложенный материал фактически верен, наличие глубоких исчерпывающих знаний в объеме пройденной программы дисциплины в соответствии с поставленными программой курса целями и задачами обучения; правильные, уверенные действия по применению полученных знаний на практике, грамотное и логически стройное изложение материала при ответе, усвоение основной и знакомство с дополнительной литературой; при наличии твердых и достаточно полных знаний в объеме пройденной программы дисциплины в соответствии с целями обучения, правильные действия по применению знаний на практике,

- четкое изложение материала, допускаются отдельные логические и стилистические погрешности, обучающийся усвоил основную литературу, рекомендованную в рабочей программе дисциплины; при наличии знаний в объеме пройденного курса в соответствии с целями обучения, изложение ответов с отдельными ошибками, исправленными после дополнительных вопросов; правильные в целом действия по применению знаний на практике – верно решено и объяснено расчетно-аналитическое задание;
- 0-49 («не зачтено») - если ответы не связаны с вопросами, наличие грубых ошибок в ответе, непонимание сущности излагаемого ответа на вопрос, неумение применять знания на практике, неуверенность и неточность ответов на дополнительные и наводящие вопросы: не решено расчетно-аналитическое задание.

## Тесты

### 1. Банк тестов

#### Вариант 1

1. Что из нижеперечисленного относится к признакам внешнеэкономического контракта?
  - а) контрагенты на сделке – представители разных государств;
  - б) товар/услуга поставляется на зарубежную территорию;
  - в) подписывается представителями обеих сторон;
  - г) товар/услуга пересекает границы двух и более государств;
  - д) прописывает обязанности сторон.
2. Что из нижеперечисленного относится к функциям внешнеэкономического контракта?
  - а) юридически закрепляет отношения между сторонами;
  - б) определяет порядок и способы совершения сделки;
  - в) предусматривает меры по обеспечению выполнения обязательств между сторонами;
  - г) отражает консенсус интересов сторон.
3. Каким образом классифицируются контракты во внешнеэкономической деятельности по критерию продолжительности отношений между сторонами?
  - а) разные;
  - б) индивидуальные;
  - в) с периодической поставкой.
4. Какими из ниженазванных контрактов оформляются сделки международной купли-продажи услуг?
  - а) договор концессии;
  - б) договор подряда;
  - в) лизинговое соглашение;
  - г) договор комиссии.

5. Какими среди нижеперечисленных договоров оформляются сделки купли-продажи товаров?
- а) контракт международной купли-продажи;
  - б) компенсационные соглашения;
  - в) договор консигнации;
  - г) кредитные соглашения.
6. Какие статьи входят в существенные условия контракта?
- а) количество товара;
  - б) качество товара;
  - в) юридические адреса сторон;
  - г) порядок оплаты.
7. Что из нижеперечисленного относится к коммерческим условиям контракта?
- а) цена и общая стоимость сделки;
  - б) порядок расчетов;
  - в) предмет сделки;
  - г) арбитраж.
8. Выберите юридические условия внешнеторгового контракта:
- а) место подписания контракта;
  - б) его дата;
  - в) предмет контракта;
  - г) преамбула;
  - д) санкции.

## **Вариант 2**

1. Что из нижеперечисленного входит в главные обязанности продавца в соответствии с Венской Конвенцией 1980 г.?
- а) своевременно поставить товар;
  - б) поставить товар;
  - в) своевременно поставить товар согласованного качества.
2. Что из нижеперечисленного входит в главные обязанности покупателя по Венской Конвенции?
- а) принять товар;
  - б) оплатить его;
  - в) известить продавца о получении товара;
  - г) произвести таможенную очистку товара.
3. Что понимается под базисными условиями поставки:
- а) специальные условия, определяющие обязанности и продавца и покупателя по доставке товаров и установлению момента перехода риска случайной гибели товара с продавца на покупателя;
  - б) условие, определяющее место приемки-сдачи товара;
  - в) ответственность сторон по выполнению контракта.
4. Выберите базисные условия поставки товаров по ИНКОТЕРМС 2020, используемые для перевозки товаров водным транспортом:
- а) FOB ;

- б) CIF;
  - в) FAS;
  - г) FCA;
  - д) DPU.
5. Выберите базисные условия поставки товаров по ИНКОТЕРМС 2020, используемые для перевозки грузов автомобильным транспортом:
- а) CFR;
  - б) SPT ;
  - в) DAP;
  - г) FOB;
  - д) DDP;
  - е) DPU.
6. Что означает термин «франко»:
- а) покупатель свободен от рисков и всех расходов по доставке товаров до места назначения, обозначенного за словом «свободно»;
  - б) что продавец обязан оплатить все расходы и фрахт, необходимые для доставки товара в порт назначения;
  - в) свободно на борту судна;
  - г) способ перевозки товара;
  - д) что покупатель оплачивает все расходы по перевозке товара до склада покупателя.
7. Какой документ регламентирует базисные условия поставки сегодня:
- а) контракт купли-продажи;
  - б) ИНКОТЕРМС – 2020;
  - в) экспортная лицензия;
  - г) ИНКОТЕРМС – 2000;
  - д) коносамент;
  - е) ИНКОТЕРМС – 2010.
8. Обязанности продавца, соблюдаемые при всех базисных условиях:
- а) принять товар на месте и в срок, обозначенный в контракте и оплатить цену товара;
  - б) оплатить все таможенные пошлины и другие налоги, взимаемые при импорте товаров;
  - в) обеспечить за свой счет получение импортной лицензии;
  - г) оплатить таможенные пошлины и налоги, взимаемые при экспорте;
  - д) нести все риски и расходы, связанные с поставкой товара, с даты истечения срока поставки в связи с несвоевременным принятием товара.

### **Вариант 3**

1. Что из нижеперечисленного включается в преамбулу внешнеторгового контракта?
- а) наименование документа;
  - б) место подписания контракта;
  - в) юридические адреса контрагентов;
  - г) дата подписания контракта;

д) предмет сделки.

2. На какие виды товаров устанавливаются скользящие цены?
  - а) сырьевые;
  - б) продовольственные;
  - в) машины и оборудование;
  - г) лицензии;
  - д) товары массового спроса.
3. «Немедленная» поставка во внешнеторговом контракте означает поставку:
  - а) как можно быстрее;
  - б) в течении 5 дней со дня подписания контракта;
  - в) в любой момент в течении 14 дней со дня подписания контракта.
4. Укажите основания для предъявления штрафных санкций в процессе исполнения внешнеторгового контракта:
  - а) недопоставка товара;
  - б) поставка товара более низкого качества;
  - в) нарушение сроков поставки;
  - г) нарушение сроков оплаты.
5. В каком случае в контракте необходимо определить курс валюты платежа:
  - а) когда курс валюты совпадает с курсом валюты цены;
  - б) когда курс валюты платежа на мировом рынке нестабилен;
  - в) когда курс валюты платежа не совпадает с курсом валюты цены;
  - г) когда оплата производится наличными;
  - д) когда курс валюты платежа на мировом рынке стабилен.
6. В каком случае упаковка и маркировка могут служить основой для претензии:
  - а) если для упаковки и маркировки применяются другие материалы, а не оговоренные в контракте;
  - б) если повреждена внутренняя и внешняя упаковка;
  - в) если в результате неполной или неправильной маркировки и упаковки груз был поврежден или прибыл не по адресу;
  - г) если товар упакован и не поврежден;
  - д) а, б, в.
7. В статье «условия платежа» внешнеторгового контракта обязательно прописываются:
  - а) валюта цены;
  - б) общие транспортные расходы;
  - в) базисные условия поставки;
  - г) способ перевозки товара;
  - д) способ платежа.
8. Какие из нижеперечисленных условий относятся к числу форс-мажорных?
  - а) обращение в арбитраж;
  - б) обстоятельства непреодолимой силы;
  - в) потеря товаров в пути;
  - г) природные катаклизмы;



- д) техногенные катастрофы.
9. Какие специфические статьи содержит внешнеторговый контракт на поставку машинотехнической продукции?
- а) приемка товара;
  - б) испытания;
  - в) гарантии;
  - д) техническая документация;
  - е) спецификации;
  - ж) монтаж.

#### **Вариант 4**

1. Каким образом можно проверить правоспособность зарубежного контрагента?
- а) обратиться в ТПП его страны;
  - б) обратиться в органы регистрации субъектов предпринимательской деятельности его страны;
  - в) получить от контрагента соответствующий пакет документов;
  - г) через Интернет.
2. Каким образом можно проверить финансовую состоятельность зарубежного контрагента?
- а) обратиться в его банк;
  - б) получить от контрагента соответствующий документы;
  - в) получить информацию от его партнеров по бизнесу;
  - г) составить фирменные досье.
3. Что из нижеперечисленного входит в число типичных ошибок, допускаемых российскими участниками ВЭД при разработке текста контракта?
- а) отсутствие определения применимого права;
  - б) некорректное использование базисных условий поставки;
  - в) неполное раскрытие статьи «форс-мажор»;
  - г) составление текста контракта на одном языке.
4. Какие статьи внешнеторгового контракта в большей мере защищают интересы экспортера?
- а) предмет контракта;
  - б) порядок расчетов;
  - в) санкции;
  - г) сроки поставки;
  - д) порядок разрешения споров;
  - е) рекламации.
5. Какие статьи внешнеторгового контракта в большей мере защищают интересы импортера?
- а) предмет контракта;
  - б) количество товара;
  - в) качество товара;
  - г) гарантии;
  - д) порядок расчетов;

е) санкции.

### **Вариант 5**

1. В международной хозяйственной практике лизинг – это:
  - а) способ инвестирования;
  - б) разновидность аренды;
  - в) форма кредита;
  - г) способ купли-продажи;
  - д) вид предпринимательской деятельности.
2. Экспортный лизинг – это:
  - а) закупка оборудования за рубежом и сдача его в аренду в стране лизингодателя;
  - б) закупка оборудования в стране лизингодателя для сдачи его в аренду за рубежом;
  - в) сдача оборудования в аренду его зарубежным производителем.
3. Выберите субъектов международной сделки финансового лизинга:
  - а) зарубежный производитель оборудования;
  - б) национальная лизинговая компания;
  - в) коммерческий банк;
  - г) таможенные органы;
  - д) национальный лизингополучатель
4. Какими из нижеперечисленных документов представлены нормативно – правовые основы контрактного оформления международных лизинговых сделок в РФ?
  - а) Венской конвенцией (1980 г.) «О договорах международной купли-продажи товаров»;
  - б) Конвенцией УНИДРУА «О представительстве в международной торговле»;
  - в) ГК РФ;
  - г) Оттавской конвенцией 1980 г. «О международном финансовом лизинге»
5. Выберите среди нижеперечисленного специфические статьи международного лизингового соглашения:
  - а) предмет договора;
  - б) приемка имущества;
  - в) право собственности;
  - г) порядок расчетов;
  - д) использование оборудования;
  - е) порядок расчетов;
  - ж) лизинговые платежи.
6. Кто является собственником оборудования до истечения срока действия международного лизингового соглашения:
  - а) производитель оборудования;
  - б) продавец оборудования;
  - в) лизингодатель;

г) лизингополучатель.

### **Вариант 6**

1. Оказание каких видов услуг оформляется договором международного подряда?

- а) инжиниринговые услуги;
- б) консультационные;
- в) ремонтные;
- г) проектно- изыскательские;
- д) франчайзинговые.

2. Выберите наиболее распространенные в мировой практике методы вознаграждения подрядчика:

- а) повременная оплата;
- б) фиксированная оплата;
- в) процент от стоимости работы;
- г) комбинированная оплата.

3. Какие виды инжиниринговых услуг чаще всего оформляются договором подряда?

- а) консультативный инжиниринг;
- б) строительный;
- в) технологический;
- г) управленческий.

4. Что входит в главные обязанности подрядчика по договору международного подряда на сооружение объекта под ключ?

- а) разработка проекта;
- б) проведение технико – экономического обоснования;
- в) закупка оборудования;
- г) монтаж оборудования;
- д) строительство объекта;
- е) эксплуатация объекта.

5. Что из нижеперечисленного входит в главные обязанности заказчика по международному договору подряда на оказание ремонтных работ?

- а) выплата вознаграждения подрядчику;
- б) предоставление технической документации;
- в) обеспечение подрядчика необходимой информацией;
- г) предоставление рабочих помещений;
- д) составление графика ремонта.

### **Вариант 7**

1. Выберите из нижеперечисленного специфические статьи международного лицензионного соглашения:

- а) стороны соглашения;
- б) предмет сделки;
- в) техническая документация;
- г) вид лицензии;

- д) территория;
  - е) усовершенствования и изобретения.
2. Какая информация отражается в такой статье международного лицензионного соглашения как «территория» :
- а) территория, где лицензиату разрешается производить товар;
  - б) территория, где ему разрешается продавать товар, произведенный по лицензии;
  - в) территория, где ему разрешается рекламировать товар.
3. Какими способами в лицензионном соглашении рассчитывается цена лицензии:
- а) в виде процента от дополнительной прибыли лицензиата;
  - б) в виде процента от полной прибыли лицензиата;
  - в) по допустимой цене;
  - г) по прецедентам ранее заключенных сделок;
  - д) по реакции рынка.
4. Роялти как способ вознаграждения лицензиара – это:
- а) его доля в прибыли лицензиата;
  - б) единовременный платеж лицензиата;
  - в) сочетание единовременного платежа с последующим участием в прибыли лицензиата.
5. Обязанности лицензиара в международном лицензионном соглашении включает в себя:
- а) передачу технологии и оборудования;
  - б) наладку производства;
  - в) подготовку персонала лицензиата;
  - г) контроль за производством.
6. Обязанности лицензиата в международном лицензионном соглашении включает в себя:
- а) выпуск лицензионной продукции в оговоренные сроки и объеме;
  - б) обеспечение ее требуемого качества;
  - в) информирование лицензиара об усовершенствованиях;
  - г) сохранение конфиденциальности информации;
  - д) подотчетность лицензиару о получении дохода;
  - е) выплата лицензиару вознаграждения.

### **Инструкция по выполнению:**

Тесты могут быть как с однозначным ответом, так и с многозначными ответами, что следует из формулировки самого тестового задания.

### **2. Критерии оценки.**

Максимальный балл – 40. За выполненные тестовые задания обучающийся может получить от 0 до 40 баллов:

- 33,6-40 балла(ов) выставляется, если обучающийся ответил правильно на 84-100% тестовых заданий;

- 26,8-33,5 балла(ов) выставляется, если обучающийся ответил правильно на 67-83% тестовых заданий;
- 20-26,8 балла(ов) выставляется, если обучающийся ответил правильно на 50-66% тестовых заданий;
- 0,4-20 балла(ов) выставляется, если обучающийся ответил правильно на 1-49% тестовых заданий;
- 0-0,3 балла(ов) выставляется, если обучающийся не ответил правильно ни на одно тестовое задание.

## **Практико-ориентированные задания**

### **Задание 1**

Предложите формулировку статьи «Условия платежа» внешнеторгового контракта, если согласно условиям сделки платеж производится в долларах США посредством переводного безотзывного документарного аккредитива на сумму 300 тыс. долл., а поставка осуществляется автомобильным транспортом.

### **Задание 2**

Предприятие в Екатеринбурге закупило небольшую партию компьютеров в Сингапуре на условиях поставки Инкотермс 2020 «СIF (г. Москва)». Определите, каковы обязательства сторон (Продавца и Покупателя) по исполнению данной внешнеторговой сделки? В чем ошибочность действий российского предприятия при выборе базисных условий поставки?

### **Задание 3**

ЗАО «Корпорация Глория Джинс» осуществляет закупку средств для обработки ткани типа DENIM компании Trading Enterprises, Inc. (США) на условиях СРТ (Ростов-на-Дону/Новошахтинск). При этом Trading Enterprises, Inc. (США) дает поручение своему представительству в Великобритании «Denicem Ltd» произвести и поставить средства для обработки ткани типа DENIM автотранспортом в один из пунктов – г. Ростов-на-Дону, г. Новошахтинск или г. Москва. Определите обязанности каждой из сторон по данному условию поставки. Какой базис целесообразно выбрать при поставке товара непосредственно из США? Почему?

### **Задание 4**

Индонезийская компания заключила в 2022 году с российской компанией «Сухой» контракт на поставку в 2025 году 5 пассажирских самолетов «Suhoj Superjet 100», цена – скользящая. Рассчитайте как изменится расчетная цена 1 самолета к моменту поставки, если цена одного самолета в 2022 году составляла 30 млн. долл., доля неизменных затрат в себестоимости – 20%,

материальных затрат – 30%, а ежегодный рост материальных затрат составляет 2%, расходов на заработную плату – 0,5%.

### **Задание 5**

ОАО «Ростсельмаш» осуществляет поставку 62 комбайнов СК-5М-1 «Нива» Министерству сельского хозяйства Азербайджана на условиях ДАТ (г. Уджары, Азербайджан). Определите обязанности ОАО «Ростсельмаш» в соответствии с этим условием. Обоснуйте, какой базис поставки целесообразно выбрать компании, учитывая, что она не является резидентом Азербайджана, вынуждена прибегать к услугам местной фирмы «Азагрологистикс», оказывающей услуги по таможенному оформлению, хранению и погрузке-выгрузке товаров?

### **Критерии оценки.**

Необходимо выполнить не менее двух практико-ориентированных заданий в каждом семестре. Решение каждого практико-ориентированного задания оценивается в 10 баллов:

- 6-10 баллов выставляется, если задание решено правильно, обоснован алгоритм расчетов, прописаны все формулы;
- 1-5 балла выставляется, когда при решении задачи дан ответ, не приведя формулы и алгоритм действий не полный, выводы не соответствуют;
- 0 баллов - при неверном решении либо отсутствии решения.

Максимальное количество баллов – 20.

## **Доклады**

### **Темы докладов:**

1. Роль внешнеторговой деятельности в экономическом развитии России.
2. Особенности внешнеторговых операций и значение их видовой классификации.
3. Виды внешнеэкономического сотрудничества.
4. История создания, цели и основные принципы деятельности УНИДРУА.
5. Организации системы ООН, участвующие в вопросах выработки общих правил и принципов международных контрактов.
6. Российская нормативно-правовая база регулирования внешнеторговых контрактов.
7. Особенности работы с контрагентами разных стран в части ведения переговоров.
8. Особенности работы с контрагентами разных стран в части выявления области сотрудничества.
9. Особенности работы с контрагентами разных стран в части соблюдения протокольных требований с учётом их национальных особенностей.

10. Проблемы, связанные с оформлением контракта.
11. Особенности исполнения контрактов в разных странах.
12. Международный лизинг: теория и практика использования.
13. Развитие международного лизинга в РФ.
14. Договор подряда и подрядные работы в международном частном праве.
15. Международный научный подряд.
16. Международная лицензионная торговля.
17. Лицензии и лицензионные соглашения применительно к промышленной собственности.

**Инструкция по выполнению.** Темы и вопросы, определяемые преподавателем с учетом интересов студента (выбираются непосредственно при обращении обучающегося, в соответствии с его научно-исследовательским направлением). Методические рекомендации по написанию, структурированию и оформлению докладов представлены в Приложении 2.

#### **Критерии оценки:**

Максимальное количество баллов – 40 баллов. Студент может выбрать одну тему. Выполненный доклад оценивается:

- 40-35 баллов – тема доклада исчерпывающе раскрыта, изложенный материал фактически верен; рассмотрены актуальные на современном этапе проблемы; ответ изложен грамотно по содержанию и логично, приводится современная статистика;
- 34-10 баллов – тема раскрыта достаточно полно, тема раскрыта с некоторыми упущениями, приводится современная статистика, рассмотрены основные современные проблемы материал изложен достаточно четко, но имеют место отдельные логические и стилистические погрешности;
- 9-0 баллов – раскрыта не в полном объеме, отсутствует современная статистика, не рассмотрены актуальные на современном этапе проблемы; имели место отдельные фактические ошибки; тема не раскрыта или представленный доклад не соответствует теме; текст содержит грубые ошибки, показывает непонимание сущности темы доклада.

### **3 Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций**

Процедуры оценивания включают в себя текущий контроль и промежуточную аттестацию.

**Текущий контроль** успеваемости проводится с использованием оценочных средств, представленных в п. 2 данного приложения. Результаты

текущего контроля доводятся до сведения студентов до промежуточной аттестации.

**Промежуточная аттестация** проводится в форме зачета.

Зачет проводится по утвержденному расписанию в устной форме. Количество вопросов в зачетном задании – 3. Проверка ответов и объявление результатов производится в день зачета. Результаты аттестации заносятся в ведомость и зачетную книжку студента. Студенты, не прошедшие промежуточную аттестацию по графику промежуточной аттестации, должны ликвидировать задолженность в установленном порядке.



## МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ

Учебным планом по направлению подготовки предусмотрены следующие виды занятий:

- лекции;
- практические занятия.

В ходе лекционных занятий рассматриваются теоретические вопросы, даются рекомендации для самостоятельной работы и подготовке к практическим занятиям.

В ходе практических занятий углубляются и закрепляются знания студентов по ряду рассмотренных на лекциях вопросов, развиваются навыки:

- по формированию системы договорных отношений между различными субъектами внешнеторговых операций;
- разработки структурно-логических схем взаимодействия субъектов реальных внешнеторговых сделок;
- обоснования эффективности каждого этапа внешнеторговой операции на основании анализа обеспечивающей ее документации.

При подготовке к практическим занятиям каждый студент должен:

- изучить рекомендованную учебную литературу;
- изучить конспекты лекций;
- подготовить ответы на все вопросы по изучаемой теме.

В процессе подготовки к практическим занятиям студенты могут воспользоваться консультациями преподавателя.

Вопросы, не рассмотренные на лекциях и практических занятиях, должны быть изучены студентами в ходе самостоятельной работы. Контроль самостоятельной работы студентов осуществляется в ходе выполнения практико-ориентированных задания, представления докладов и посредством тестирования. В ходе самостоятельной работы каждый студент обязан прочитать основную и по возможности дополнительную литературу по изучаемой теме, дополнить конспекты лекций недостающим материалом, выписками из рекомендованных первоисточников. Выделить непонятные термины, найти их значение в энциклопедических словарях.

Для подготовки к занятиям, текущему контролю и промежуточной аттестации студенты могут воспользоваться электронно-библиотечными системами. Также обучающиеся могут взять на дом необходимую литературу на абонементе университетской библиотеки или воспользоваться читальными залами.

## **Методические указания для подготовки и написанию докладов**

Доклад – творческое задание небольшого объема до 7-10 страниц, выполненное на основе изучения и обработки не менее 5 источников информации и представленное в виде презентации студенческому сообществу. Цель доклада состоит в развитии навыков самостоятельного творческого мышления, критического анализа и синтеза исследования, проводимых учеными, устного и письменного изложения собственных мыслей, что позволяет автору научиться четко и грамотно формулировать мысли, структурировать информацию, использовать основные категории анализа, выделять причинно-следственные связи, иллюстрировать понятия соответствующими примерами, аргументировать свои выводы; овладеть научным стилем речи.

Доклад должен содержать: четкое изложение сути поставленной проблемы, включать самостоятельно проведенный анализ этой проблемы с использованием концепций и аналитического инструментария, рассматриваемого в рамках дисциплины и рекомендованных источников информации, выводы, обобщающие авторскую позицию по поставленной проблеме.

Структура доклада.

Титульный лист.

Введение - суть и обоснование выбора данной темы, состоит из ряда компонентов, связанных логически и стилистически. На этом этапе очень важно правильно сформулировать вопрос, на который вы собираетесь найти ответ в ходе своего исследования.

Основная часть - теоретические основы выбранной проблемы и изложение основного вопроса. Данная часть предполагает развитие аргументации и анализа, а также обоснование их, исходя из имеющихся данных, других аргументов и позиций по этому вопросу. Там, где это необходимо, в качестве аналитического инструмента можно использовать графики, диаграммы и таблицы. В зависимости от поставленного вопроса анализ источников и выработка собственной позиции автора проводится на основе следующих категорий: Причина - следствие, общее - особенное, форма - содержание, часть - целое, Постоянство - изменчивость. В процессе построения эссе необходимо помнить, что один параграф должен содержать только одно утверждение и соответствующее доказательство, подкрепленное графическим и иллюстративным материалом. Следовательно, наполняя содержанием разделы аргументацией (соответствующей подзаголовкам),

необходимо в пределах параграфа ограничить себя рассмотрением одной главной мысли.

Заключение - обобщения и аргументированные выводы по теме с указанием области ее применения и т.д.