Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Макаренко Елена Николаевна
Должность: Ректор
Дата подписания: 28.02.2023 14:15:10
Уникальный программный ключ:
c098bc0c1041cb2a4cf926cf171d6715d99a6ae00adc8e27b55cbe1e2dbd7c78

Современные тренды страхового дела в России

Закреплена за кафедрой	**Финансы**
Учебный план	oz38.04.08.01_1.plx
Форма обучения	**очно-заочная**

Распределение часов дисциплины по семестрам

Семестр (<Курс>.<Семестр на курсе>)	**2 (1.2)**		**3 (2.1)**		Итого	
Недель	15		15 2/6			
Вид занятий	УП	РП	УП	РП	УП	РП
Лекции	18	18	16	16	34	34
Практические	18	18	16	16	34	34
Итого ауд.	36	36	32	32	68	68
Контактная работа	36	36	32	32	68	68
Сам. работа	104	104	67	67	171	171
Часы на контроль	4	4	9	9	13	13
Итого	144	144	108	108	252	252

1. ЦЕЛИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

1.1	углубленное формирование у обучающихся экономического образа мышления, закрепление базовых теоретических и прикладных основ страхового дела и развитие у обучающихся практических навыков анализа и обобщения тенденций современного страхового рынка.

2. КОМПЕТЕНЦИИ ОБУЧАЮЩЕГОСЯ, ФОРМИРУЕМЫЕ В РЕЗУЛЬТАТЕ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

ПК-1: Способен осуществлять деятельность по управлению страховыми брокерскими организациями

ПК-4: Способен оказывать информационно-консультационные и методические услуги в области страховой деятельности

В результате освоения дисциплины обучающийся должен:

Знать:

- особенности функционирования субъектов страхового дела в России (соотнесено с индикатором ПК-1.1);
- порядок и способы реализации цифровых инструментов в программах страхования на региональном уровне (соотнесено с индикатором ПК-4.1)

Уметь:

- составлять долгосрочные прогнозы развития субъекта страхового дела, используя современные цифровые инструменты (соотнесено с индикатором ПК-1.2);
- разрабатывать стратегические планы развития подразделений страховой организации на основе критерия экономической эффективности программ страхования (соотнесено с индикатором ПК-4.2);

Владеть:

- разработки и обоснования предложений по совершенствованию деятельности субъекта страхового дела в ситуации риска (соотнесено с индикатором ПК-1.3);
- применения современных методов мотивации для достижения задачи роста эффективности продаж страховых продуктов (соотнесено с индикатором ПК-4.3)