Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце: ФИО: Макаренк Министерство науки и высшего образования Российской Федерации Долж Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего Дата повписания: 17.09.2024 10:55:39 образования «Ростовский государственный экономический университет (РИНХ)» уникальный программный ключ: c098bc0c1041cb2a4cf926cf171d6715d99a6ae00adc8e27b55cbe1e2dbd7c78

> **УТВЕРЖДАЮ** Начальник учебно-методического управления Платонова Т.К. «25» июня 2024 г.

Рабочая программа практики Учебная практика (ознакомительная практика)

Направление 38.03.06 Торговое дело Направленность 38.03.06.10 Цифровой маркетинг

Для набора 2024 года

Квалификация Бакалавр

УП: 38.03.06.10_1.plx cтp. 2

КАФЕДРА Маркетинг и реклама

Распределение часов практики по семестрам

Семестр (<Курс>.<Семестр на курсе>)	2 (1.2)		Итого	
Недель				
Вид занятий	УП	РΠ	УП	РΠ
Лекции	4	4	4	4
В том числе в форме практ.подготовки	104	104	104	104
Итого ауд.	4	4	4	4
Контактная работа	4	4	4	4
Сам. работа	104	104	104	104
Итого	108	108	108	108

Объем практики

Недель	2
Часов	108
3ET	3

ОСНОВАНИЕ

Учебный план утвержден учёным советом вуза от 25.06.2024 г. протокол № 18.

Программу составил(и): к.э.н., доцент, Дадаян Н.А.

Зав. кафедрой: д.э.н., профессор Бондаренко В.А.

Методический совет направления: д.э.н., профессор Костоглодов Д.Д.

УП: 38.03.06.10 1.plx стр. 3

1. МЕСТО ПРАКТИКИ В СТРУКТУРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

Блок ООП: Б2.О

2. ТРЕБОВАНИЯ К РЕЗУЛЬТАТАМ ПРОХОЖДЕНИЯ ПРАКТИКИ

УК-1: Способен осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач

УК-2: Способен определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений

УК-8: Способен создавать и поддерживать в повседневной жизни и в профессиональной деятельности безопасные условия жизнедеятельности для сохранения природной среды, обеспечения устойчивого развития общества, в том числе при угрозе и возникновении чрезвычайных ситуаций и военных конфликтов

УК-9: Способен использовать базовые дефектологические знания в социальной и профессиональной сферах

ОПК-1: Способен применять знания экономической и управленческой теории при решении оперативных и тактических задач в торгово-экономической, торгово-организационной, торгово-технологической и административно-управленческой сферах;

ОПК-2: Способен осуществлять сбор, обработку и анализ данных, необходимых для решения оперативных и тактических задач в сфере профессиональной деятельности;

В результате прохождения практики обучающийся должен:

Знать:

Основы системного подхода для решения поставленных задач (соотнесено с индикатором УК–1.1); способы решения поставленных задач в области цифрового маркетинга и последовательность этапов до полного его завершения и получения результата (соотнесено с индикатором УК–2.1); основные способы обеспечения безопасности человека и сохранности окружающей среды, приемы и методы оказания первой медицинской и психологической помощи в повседневной жизни и в профессиональной деятельности (соотнесено с индикатором УК–8.1); специфику потребностей лиц с ограниченными возможностями в профессиональной и социальной среде (соотнесено с индикатором УК–9.1); основные методы совершенствования общекультурного и интеллектуального уровня; основы научного исследования профессиональной деятельности в цифровой среде; средства и методы оценки экономической эффективности профессиональной деятельности (соотнесено с индикатором ОПК–1.1); методы, способы и средства получения, хранения и анализа информации для решения задач профессиональной деятельности в цифровой среде (соотнесено с индикатором ОПК–2.1).

Уметь:

Осуществлять поиск информации для осуществления профессиональных задач в цифровой среде(соотнесено с индикаторами УК–1.2); определять круг задач в рамках поставленной цели и определять связь между ними, разрабатывать и анализировать альтернативные варианты для достижения намеченных результатов (соотнесено с индикатором УК–2.2); идентифицировать опасные и вредные факторы, оценивать уровень воздействия вредных производственных факторов на здоровье человека и состояние окружающей среды, оказывать первую медицинскую и психологическую помощь пострадавшим во время ЧС (соотнесено с индикатором УК–8.2); идентифицировать возможности более глубокого вовлечения лиц с ограниченными возможностями в профессиональную деятельность (соотнесено с индикатором УК–9.2); развивать собственный интеллектуальный уровень; самостоятельно овладевать новыми методами исследования в цифровом пространстве; самостоятельно осуществлять поиск и выбор цифровых инноваций, анализировать и оценивать экономическую эффективность профессиональной деятельности (соотнесено с индикатором ОПК–1.2); проводить анализ цифровой информации для организации и управления профессиональной деятельностью (соотнесено с индикатором ОПК–2.2).

Владеть:

Методами критического анализа и синтеза информации в цифровой деятельности (соотнесено с индикаторами УК-1.3); ключевыми навыками разработки цифровых проектов в осуществляемой профессиональной деятельности; методами экономической эффективности профессиональной деятельности в цифровой среде (соотнесено с индикатором УК-2.3); навыками оказания первой медицинской и психологической помощи, правилами пользования средствами коллективной и индивидуальной защиты с целью предупреждения поражения населения и максимального снижения степени воздействия поражающих факторов (соотнесено с индикатором УК-8.3); навыками создания условий для более глубокого вовлечения лиц с ограниченными возможностями в организационную среду и профессиональную деятельность с учетом их особых потребностей(соотнесено с индикатором УК-9.3); навыками совершенствования интеллектуального и общекультурного уровня; изменения научного профиля цифровой деятельности; средствами и методами оценки эффективности профессиональной деятельности в цифровой среде (соотнесено с индикатором ОПК-1.3); навыками сбора, хранения, обработки и анализа информации для решения оперативных и тактических задач (соотнесено с индикатором ОПК-2.3).

3. ПРАКТИКА

Вид практики:

Учебная

Форма практики

Дискретно по периодам проведения практик. Практика проводится в форме практической подготовки.

УП: 38.03.06.10_1.plx стр.

Тип практики:

ознакомительная практика

Форма отчетности по практике:

Дневник о прохождении практики, отчет о прохождении практики

4. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ПРАКТИКИ

Раздел 1. Подготовительный этап

№	Наименование темы / Вид занятия	Семестр / Курс	Часов	Компетен- ции	Литература
1.1	Вводная лекция. Цели, задачи, основные этапы и методические рекомендации по прохождению практики / Лек /	2	4	ОПК-2	Л1.1, Л1.2, Л1.3, Л1.4, Л1.5, Л2.1, Л2.2, Л2.3, Л2.4, Л2.5, Л2.6

Раздел 2. Основной этап

№	Наименование темы / Вид занятия	Семестр / Курс	Часов	Компетен- ции	Литература
2.1	Выполнение индивидуального задания: сбору, обработке и систематизации фактического материала, изучение дополнительной информации об отрасли ; проведение необходимых расчетов с помощью LibreOffice . / Ср /	1 2	84	ОПК-2	Л1.1, Л1.2, Л1.3, Л1.4, Л1.5, Л2.1, Л2.2, Л2.3, Л2.4, Л2.5, Л2.6

Раздел 3. Заключительный этап

№	Наименование темы / Вид занятия	Семестр / Курс	Часов	Компетен- ции	Литература
3.1	Подготовка отчетной документации по итогам практики; составление и оформление отчета о прохождении практики; сдача отчета о практике на кафедру / Ср /	2	20	ОПК-2	Л1.1, Л1.2, Л1.3, Л1.4, Л1.5, Л2.1, Л2.2, Л2.3, Л2.4, Л2.5, Л2.6
3.2	/ ЗачётСОц /	2	0	ОПК- 1,ОПК- 2,УК-8,УК- 1,УК-2,УК- 9	Л1.1, Л1.2, Л1.3, Л1.4, Л1.5, Л2.1, Л2.2, Л2.3, Л2.4, Л2.5, Л2.6

5. ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

Фонд оценочных средств для проведения промежуточной аттестации обучающихся по практике представлен в Приложении 1 к программе практики.

	6. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПРАКТИКИ				
		6.1. Учебная лит	гература		
		6.1.1. Основная л	итература		
	Авторы,	Заглавие	Издательство, год	Колич-во	
Л1.1	Лебедева О. А., Макарова Т. Н., Скворцова Н. А., Семенова Е. Е., Сотникова Е. А.	Маркетинг: учебное пособие	Москва, Берлин: Директ- Медиа, 2015	https://biblioclub.ru/inde x.php? page=book&id=426545 неограниченный доступ для зарегистрированных пользователей	
Л1.2	Годин А. М.	Маркетинг: учебник	Москва: Дашков и К°, 2016	https://biblioclub.ru/inde x.php? page=book&id=453262 неограниченный доступ для зарегистрированных пользователей	

УП: 38.03.06.10_1.plx cтp. 5

	Авторы,	Заглавие	Издательство, год	Колич-во
Л1.3	Сухов, В. Д.,	Маркетинг: учебник	Москва: Ай Пи Ар	https://www.iprbooksho
211.0	Киселев, А. А.,	The state of the s	Медиа, 2022	p.ru/119289.html
	Сазонов, А. И.			неограниченный
				доступ для
				зарегистрированных пользователей
Л1.4	Лунева, Е. А.,	Цифровой маркетинг: учебное пособие	Москва: Прометей, 2021	https://www.iprbooksho
	Реброва, Н. П.			p.ru/125686.html
				неограниченный
				доступ для зарегистрированных
				пользователей
Л1.5	Захарова, Ю. А.	Торговый маркетинг: эффективная организация	Москва: Дашков и К, Ай	https://www.iprbooksho
		продаж: практическое пособие	Пи Эр Медиа, 2022	p.ru/137773.html
				неограниченный
				доступ для зарегистрированных
				пользователей
	1	6.1.2. Дополнительная литера	тура	
	Авторы,	Заглавие	Издательство, год	Колич-во
Л2.1	Данченок, Л. А.,	Маркетинг: учебное пособие	Москва: Евразийский	https://www.iprbooksho
	Иванова, А. Г.,		открытый институт, 2008	p.ru/10765.html
	Ласковец, С. В., Невоструев, П. Ю.			неограниченный
	певоструев, п. ю.			доступ для зарегистрированных
				пользователей
Л2.2		ЭКО: всероссийский экономический журнал:	Новосибирск: Редакция	https://biblioclub.ru/inde
		журнал	журнала «ЭКО», 2018	x.php?
				page=book&id=492553 неограниченный
				доступ для
				зарегистрированных
по з		N F) f A	пользователей
Л2.3		Менеджмент и Бизнес-Администрирование: журнал	Москва: Академия менеджмента и бизнес-	https://biblioclub.ru/inde x.php?
		My prices	администрирования,	page=book&id=563369
			2019	неограниченный
				доступ для
				зарегистрированных пользователей
Л2.4	Дмитриева, Л. М.,	Социальная реклама: учебное пособие для	Москва: ЮНИТИ-	https://www.iprbooksho
	Бернадская, Ю. С.,	студентов вузов, обучающихся по	ДАНА, 2017	p.ru/81676.html
	Костылева, Т. А.,	специальностям «реклама» и «связи с		неограниченный
	Марочкина, С. С., Ткаченко, Н. В.,	общественностью»		доступ для зарегистрированных
	Дмитриевой, Л. М.			пользователей
Л2.5	Кашпаров, Д. В.,	Исследование маркетинговых аспектов	1	https://www.iprbooksho
	Пурыжова, Л. В.,	деятельности торговых организаций:	Медиа, 2022	p.ru/122170.html
	Семенова, Л. В.	монография		неограниченный доступ для
				зарегистрированных
				пользователей
Л2.6	Шевченко Д. А.	Цифровой маркетинг: учебник	Москва: Директ-Медиа,	https://biblioclub.ru/inde
			2022	x.php? page=book&id=686507
				раде-оок&id-ооо507 неограниченный
				доступ для
				зарегистрированных пользователей
		6.2 Ресурсы сети «Интерне	 	пользователен
Э1	База ланных Фонда о	бщественного мнения https://bd.fom.ru		
Э2		ощественного мнения параловлопла ийского центра изучения общественного мнения	(BIIИOM) https://weiom ru	/database/
	_ as a Aministra Deepool	6.3. Информационные техноло	, , , ,	
		6.3.1. Перечень программного обес		
LibreOf	fice	r Far Farman		
,01		6.3.2. Перечень информационных справ	вочных систем	
ИСС «Ь	КонсультантПлюс»	* * * * * * * * * * * * * * * * * * *		
	/ 1001100//			

УП: 38.03.06.10 1.plx cтр. 6

ИСС «Гарант» http://www.internet.garant.ru/

7. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПРАКТИКИ

Материально-техническое обеспечение практики должно быть достаточным для достижения целей практики и должно соответствовать действующим санитарным и противопожарным нормам, а также требованиям техники безопасности при проведении учебных и научно-производственных работ.

Студентам должна быть обеспечена возможность доступа к информации, необходимой для выполнения задания по практике и написанию отчета.

Организации, учреждения и предприятия, а также подразделения Университета, являющиеся базами практики должны обеспечить рабочее место студента оборудованием в объемах, достаточных для достижения целей практики.

8. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ

Отчет по учебной практике состоит из двух частей: основной и приложений. Объем основной части отчета составляет не менее 20 страниц печатного текста. Вторая часть отчета о практике представляет собой приложения к отчету (графики, рисунки, диаграммы и таблицы, статистические данные, копии локальных актов организации (предприятия) и т.п.)

Отчет по практике выполняется на русском языке, в компьютерном наборе на белой бумаге, на одной стороне, формата А 4 (210х297 мм).

Текст печатается 14 шрифтом, через 1,5 интервала с полями: левое - 3 см, правое - 1 см, верхнее и нижнее - 2 см. Абзацный отступ должен составлять 1,25 см, отступы строк и интервалы до и после абзаца должны быть равны нулю. Все слова в тексте отчета должны быть написаны полностью. Допускаются только общепринятые сокращения (например: и так далее - и т.д.; то есть - т. е.; смотри - см.) и сокращения, расшифровываемые в перечне сокращений, символов и специальных терминов.

В тексте отчета не допускаются выделения подчеркиванием, курсивом, полужирным шрифтом или любыми другими способами.

Все страницы отчета должны иметь сквозную нумерацию арабскими цифрами. Номер страницы помещается в нижней части листа, располагаясь по центру без точки. Размер шрифта 11 с типом Times New Roman. Общей нумерации подвергается также титульный лист, номер на котором не проставляется.

В общий объем отчета включается количество страниц, начиная с титульного листа и заканчивая последним листом списка использованных источников (приложения в общий объем отчета не засчитываются).

Отчет должен содержать следующие пункты:

- титульный лист;
- содержание:
- -организация и предмет деятельности предприятия;
- -организация маркетинговых процессов предприятия;
- -анализ документов в маркетинговом процессе;
- -формирование товарного ассортимента;
- -организация системы цифрового продвижения предприятия;
- -оценка цифровой маркетинговой деятельности предприятия
- список использованной литературы;
- приложения (при необходимости).

Количество разделов, приведённое выше в конкретном отчёте того или иного обучающегося может корректироваться в соответствии со специализацией и отраслевой принадлежностью предприятия.

Список должен содержать сведения об источниках литературы, использованных в процессе прохождения практики (должностные инструкции, Устав предприятия и др.), в алфавитном порядке. Включение в список литературы, которой обучающийся не пользовался в своей работе, недопустимо.

К отчету могут быть приложены отчетность предприятия, таблицы, схемы, бланки, а также образцы документов, с которыми обучающийся непосредственно работал в процессе практики.

Отчет обязательно должен содержать не только информацию о выполнении заданий программы практики, но и включать анализ этой информации, выводы и рекомендации, разработанные обучающимся самостоятельно.

Аттестацию студентов по итогам практики проводит руководитель практики от РГЭУ (РИНХ) на основании оформленного отчета. Защита отчета проводится в форме индивидуального собеседования.

ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

1. Описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания

1.1 Показатели и критерии оценивания компетенций:

1.1 Hokasar	сли и критерии оце	нивания компетенции:	,
зун,	Показатели	Критерии оценивания	Средства
составляющие	оценивания		оценивания
компетенцию			
УК-1: Способен	н осуществлять поиск,	критический анализ и синтез и	информации,
примен	нять системный подход	д для решения поставленных за	адач
Знать основы	Применять	Полнота проведенной	Индивидуальное
системного	системный подход	оценки эффективности	задание
подхода для	при оценке	решения поставленных	(задание №1-6)
решения	эффективности	задач, полнота и	
поставленных	решения задач в	содержательность отчета о	
задач	отчете по практике	прохождении практики;	
		соответствие отчета о	
		прохождении практики	
		материалам лекции и	
		учебной литературы,	
		сведениям из	
		информационных ресурсов	
		Интернет	
Уметь	Искать, собирать и	Наличие проведенного	Индивидуальное
осуществлять	анализировать	цифрового анализа данных	задание
поиск информации	необходимые	и грамотная интерпретация	(задание №1-6)
для осуществления	цифровые данные	полученных результатов в	
профессиональных	при написании	отчете	
задач в цифровой	отчета		
среде			
Владеть методами	Применять методы	Наличие проведенного	Индивидуальное
критического	критического	анализа и грамотная	задание
анализа и синтеза	анализа при оценке	интерпретация полученных	(задание №1-6)
информации в	маркетинговой	результатов в отчете и	
цифровой	ситуации в	оценивании	
деятельности	цифровой среде в	результативности	
	отчете	маркетинговых решений	
		ач в рамках поставленной цели	-
оптимальные спосо	=	я из действующих правовых не	орм, имеющихся
	ресурсов	и ограничений	
Знать способы	проведение	полнота и содержательность	Индивидуальное
решения	исследования	ответа,	задание
поставленных	профессиональной	аргументированность	(задание №1-6)
задач в области	деятельности при	использованных в отчете	
цифрового	решении	методов цифрового	
маркетинга и	профессиональных	исследования	
	1 1	r 1	

последовательность	задач в отчете	профессиональной	
этапов до полного		деятельности	
его завершения и			
получения			
результата			
Уметь определять круг задач в рамках поставленной цели и определять связь	применяет различные методы исследования круга	полнота проведенного анализа круга задач в отчете; целенаправленность	Индивидуальное задание (задание №1-6)
между ними, разрабатывать и анализировать альтернативные варианты проектов для достижения намеченных результатов	задач при написании отчета	поиска и отбора информации; полнота и качество собранного материала в соответствии с индивидуальным заданием	
Владеть ключевыми навыками разработки цифровых проектов в осуществляемой профессиональной деятельности; методами экономической эффективности профессиональной деятельности в цифровой среде	Разрабатывать проекты маркетинговой цифровой деятельности и оценивать экономическую эффективность в отчете	грамотное использование теоретических знаний на при разработке проектов, доказательность выводов и обоснованность рекомендаций в отчете, соответствие отчета требованиям по содержанию	Индивидуальное задание (задание №1-6)

УК-8: Способен создавать и поддерживать в повседневной жизни и в профессиональной деятельности безопасные условия жизнедеятельности для сохранения природной среды, обеспечения устойчивого развития общества, в том числе при угрозе и возникновении чрезвычайных ситуаций и военных конфликтов нать основные собирает данные о полнота и содержательность Индивидуальное

Знать основные

энать основные	собирает данные о	полнота и содержательность	индивидуальное
способы	безопасных	ответа,	задание
обеспечения	условиях	аргументированность	(задание №1-6)
безопасности	жизнедеятельности,	использованных в отчете	
человека и	необходимые для	данных	
сохранности	подготовки отчета	A	
окружающей			
среды, приемы и			
методы оказания			
первой			
медицинской и			
психологической			
помощи в			
повседневной			
жизни и в			
профессиональной			
деятельности;			

Уметь			17
	исследование	полнота проведенного	Индивидуальное
идентифицировать	внешних факторов	исследования информации в	задание
опасные и вредные	среды	отчете; целенаправленность	(задание №1-6)
факторы, оценивать	функционирования	поиска и отбора	
уровень	предприятия при	информации; полнота и	
воздействия	написании отчета	качество собранного	
вредных		материала в соответствии с	
производственных		индивидуальным заданием	
факторов на			
здоровье человека			
и состояние			
окружающей			
среды, оказывать			
первую			
медицинскую и			
психологическую			
помощь			
пострадавшим во			
время ЧС;			
Владеть навыками	Разрабатывает	грамотное использование	Индивидуальное
оказания первой	рекомендации по	теоретических знаний на	задание
медицинской и	безопасным	практике, доказательность	(задание №1-6)
психологической	условиям	выводов и обоснованность	(30,4011113 3 1.21 3)
помощи,	функционирования		
правилами	предприятия в	рекомендаций в отчете,	
пользования	отчете	соответствие отчета	
средствами	014010	требованиям по содержанию	
коллективной и			
индивидуальной			
•			
защиты с целью			
предупреждения			
поражения			
населения и			
максимального			
снижения степени			
воздействия			
поражающих			
факторов;			
		ектологические знания в социа	лльной и
профессиональной с	i i		Γ
Знать специфику	собирает данные о	полнота и содержательность	Индивидуальное
потребностей лиц с	социальной среде	ответа,	задание
ограниченными	функционирования	аргументированность	(задание №1-6)
возможностями в	предприятия,	использованных в отчете	
профессиональной	необходимые для	данных	
и социальной среде	подготовки отчета		
Уметь	исследование	полнота проведенного	Индивидуальное
идентифицировать	внешних	исследования информации в	задание
возможности более	социальных	отчете; целенаправленность	(задание №1-6)
глубокого	факторов	поиска и отбора	
вовлечения лиц с	функционирования	попека и отобра	
202010 TOTHIM STITLE O	TJIIII		L

ограниченными возможностями в профессиональную деятельность Владеть навыками создания условий для более глубокого вовлечения лиц с ограниченными возможностями в организационную	предприятия при написании отчета Разрабатывает рекомендации по вовлечению лиц с ограниченными при написании отчета	информации; полнота и качество собранного материала в соответствии с индивидуальным заданием грамотное использование теоретических знаний на практике, доказательность выводов и обоснованность рекомендаций в отчете, соответствие отчета требованиям по содержанию	Индивидуальное задание (задание №1-6)
		требованиям по содержанию	

ОПК-1: Способен применять знания экономической и управленческой теории при решении оперативных и тактических задач в торгово-экономической, торгово-организационной, торгово-технологической и административно-управленческой сферах внать основные собирает ланные в полнота и солержательность Инливилуальное

Знать основные	собирает данные в	полнота и содержательность	Индивидуальное
методы	цифровой среде,	ответа,	задание
совершенствования	необходимые для	аргументированность	(задание №1-6)
общекультурного и	подготовки отчета	использованных в отчете	
интеллектуального		данных	
уровня; основы			
научного			
исследования			
профессиональной			
деятельности в			
цифровой среде;			
средства и методы			
оценки			
экономической			
эффективности			
профессиональной			
деятельности			
Уметь развивать	исследование	полнота проведенного	Индивидуальное
собственный	маркетинговой	исследования информации в	задание
интеллектуальный	цифровой	отчете; целенаправленность	(задание №1-6)
уровень;	информации при	поиска и отбора	
самостоятельно	написании отчета	информации; полнота и	
овладевать новыми		качество собранного	
методами		материала в соответствии с	
исследования в		индивидуальным заданием	
цифровом		индивидуальным заданием	
пространстве;			
самостоятельно			
осуществлять			
поиск и выбор			
цифровых			

инноваций,			
· ·			
анализировать и			
оценивать			
экономическую			
эффективность			
профессиональной			
деятельности			
Владеть навыками	проведения	грамотное использование	Индивидуальное
совершенствования	цифрового анализа	теоретических знаний на	задание
интеллектуального	показателей при	практике, доказательность	(задание №1-6)
и общекультурного	написании отчета	выводов и обоснованность	
уровня; изменения		рекомендаций в отчете,	
научного профиля		соответствие отчета	
цифровой		требованиям по содержанию	
деятельности;		треоованиям по содержанию	
средствами и			
методами оценки			
эффективности			
профессиональной			
деятельности в			
цифровой среде			
	l ocympectrum coop o	Бработку и анализ данных, нео	буолимиу пла
	•	ораоотку и анализ данных, нео дач в сфере профессиональной	
Знать методы,	проведение	полнота и содержательность	Индивидуальное
способы и средства	цифрового	ответа,	задание
получения,	исследования	аргументированность	(задание №1-6)
хранения и анализа	маркетинговой	использованных в отчете	
информации для	деятельности	методов исследования	
решения задач	предприятия при		
профессиональной	написании отчета и		
деятельности в	ответе на вопрос		
цифровой среде			
Уметь проводить	применяет	полнота проведенного	Индивидуальное
анализ цифровой	различные методы	анализа данных в отчете;	задание
информации для	анализа	целенаправленность поиска	(задание №1-6)
организации и	информации при	и отбора информации;	
управления	написании отчета	полнота и качество	
профессиональной		собранного материала в	
деятельностью		•	
		соответствии с	
		индивидуальным заданием	
Владеть навыками	Систематизирует	грамотное использование	Индивидуальное
сбора, хранения,	информацию для	теоретических знаний на	задание
обработки и	решения	практике, доказательность	(задание №1-6)
анализа	маркетинговых	выводов и обоснованность	
информации для	задач предприятия	рекомендаций в отчете,	
решения	при написании	соответствие отчета	
оперативных и	отчета		
тактических задач		требованиям по содержанию	

Шкалы оценивания:

Контроль успеваемости осуществляется в рамках накопительной больно-рейтинговой системы в 100-балльной шкале:

84-100 баллов (оценка «зачтено/отлично»)

67-83 баллов (оценка «зачтено/хорошо»)

50-66 баллов (оценка «зачтено/удовлетворительно»)

0-49 баллов (оценка «не зачтено/неудовлетворительно»)

2 Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы

Индивидуальное задание

1. Организация и предмет деятельности предприятия;

По данному разделу изучить и отразить в отчете:

- история создания предприятия, учредительные документы;
- основные виды бизнес-деятельности предприятия;
- организационная структура предприятия, задачи и функции его основных подразделений (составить схему организационной структуры предприятия);
- дать характеристику реализуемого товара, показать удельный вес реализации каждой группы товара в общем объеме продаж предприятия;
- привести основные финансово-экономические показатели за два последних года.

2. Организация маркетинговых процессов предприятия;

По данному разделу изучить и отразить в отчете:

- формы продажи товаров;
- описать маркетинговый процесс и его особенности на исследуемом предприятии: приемка товара по качеству и количеству, хранение, фасовка, упаковка, перемещение, выкладка на торговом оборудовании;
- составить схему организации торгового и технологического процессов в магазине;
- ознакомится с правилами продажи отдельных видов товаров;
- изучить размещение ассортимента товаров в торговом зале: оценить оптимальность размещения товарных секций, прилавков, лотков с учетом взаимосвязи отдельных групп товаров, оценить выкладку товаров (мерчендайзинг) и правильность составления ценников;
- провести оценку работы продавцов (менеджеров) по продажам с клиентами по следующим критериям: стиль общения, внешний вид, квалифицированность и компетентность, знание особенностей предлагаемого товара, коммуникабельность, мобильность, наличие инструкции по работе продавцов.

3. Анализ документов в маркетинговом процессе;

По данному разделу изучить содержание нижеприведенных документов, правила их оформления и приложить к отчету в виде приложения:

- договор на поставку товаров в его основные разделы, особенности составления;
- товаросопроводительные документы: счета-фактуры, различные виды накладных (товаротранспортная, железнодорожная и др.), счета и денежные документы

(приходный и расходный кассовые ордера, платежные поручения и требование-поручение);

- документы, сопровождающие процесс поступления товаров: накладная (все виды), сертификаты: сертификат соответствия, гигиенический сертификат, сертификат качества и другие документы в зависимости от особенности реализуемого товара;
- документы, оформляемые в процессе приемки товаров по количеству: содержание акта приемки по количеству и другие возможные документы;
- приемка товаров по качеству: содержание инструкции о порядке приема товаров по качеству, документы, сопровождающие процесс приемки товара по качеству;
- оформление уценки и списания товаров не подлежащего качества: составление акта уценки;
- оформление движения товаров и учет реализации внутри торгового предприятия: журнал учета поступления товаров, накладные (обычная, расходная, расходноприходная), журнал учета остатков товаров, журнал учета отпуска товаров;
- товарный отчет (товарно-кассовый отчет);
- информация для покупателей в торговом зале: информация о торговом предприятии и режим работы, информация о товарах, информация о сертификации.

4 Формирование товарного ассортимента

По данному разделу изучить и отразить в отчете:

- ассортиментный перечень предприятия, его соответствие специализации торгового предприятия;
- провести оценку оптимальности сформированного на торговом предприятии ассортимента по критериям: соответствие спросу и ассортиментному профилю;
- рассчитать показатели: устойчивость ассортимента, обновляемость ассортимента, глубина, ширина ассортимента;
- оценить, какие товары можно отнести к разряду сопутствующих;

5 Организация системы цифрового продвижения предприятия

По указанному разделу изучить, провести оценку и отразить в отчете процесс закупки товаров:

- процесс закупки товаров;
- источники поступления товаров и основные поставщики;
- организация учета и контроля за ходом поступления товара.

6 Оценка цифровой маркетинговой деятельности предприятия

По данному разделу изучить и отразить в отчете:

- внешнее и внутреннее оформление торговой фирмы (торговых точек, магазинов сети);
- описать (дать характеристику) социального портрета потребителя (возраст, уровень доходов);
- оценить место расположения торгового предприятия: удобство подъезда к торговому предприятию, наличие потоков автотранспорта, пешеходов, оценка интенсивности потоков, расположение в ближайшем окружении магазинов конкурентов;
- изучить процесс стимулирования продаж: описание акций по распродажам, прошедшим за анализируемый период (если имели место), наличие и размер скидок, дисконтных карт, призы и подарки покупателям и др.;
- описать основные виды рекламных воздействий, используемых за анализируемый период: реклама в прессе, по радио, на ТВ, наружная реклама, сувенирная продукция с логотипом фирмы, методы ее распространения;
- собрать и по возможности, обобщить информацию о конкурентах, функционирующих на выбранном сегменте рынка по следующим критериям: ассортимент конкурентов, уровень

цен на товары, реклама, особенности организации торговли, оформление торговых точек, дать оценку сильных и слабых сторон конкурентов.

По вышеприведенным разделам приводится графики, таблицы, схемы и прочие дополнительные материалы, наглядно иллюстрирующие содержание отчета. Это могут быть:

- организационная структура предприятия;
- -схема взаимодействия предприятия с поставщиками, партнерами, торговыми точками, оптовыми клиентами;
- графики сезонности продаж;
- изображение рекламных макетов, мест расположения рекламных щитов и другие наглядные рекламные материалы.

Критерии оценивания:

- 84-100 баллов (оценка «зачтено/отлично») изложенный в отчете материал фактически верен, наличие глубоких исчерпывающих знаний в объеме пройденной программы практики в соответствии с поставленными целями и задачами обучения; правильные, уверенные действия по применению полученных знаний на практике, грамотное и логически стройное изложение материала в отчете и на защите, усвоение основной и знакомство с дополнительной литературой;
- 67-83 баллов (оценка «зачтено/хорошо») наличие твердых и достаточно полных знаний в объеме пройденной программы практики в соответствии с целями обучения, правильные действия по применению знаний на практике, четкое изложение материала, допускаются отдельные логические и стилистические погрешности, обучающийся усвоил основную литературу, рекомендованную в рабочей программе практики;
- 50-66 баллов (оценка «зачтено/удовлетворительно») наличие твердых знаний в объеме практики в соответствии с целями обучения, изложение содержания отчета с отдельными ошибками, уверенно исправленными после дополнительных вопросов; правильные в целом действия по применению знаний на практике;
- 0-49 баллов (оценка «не зачтено/неудовлетворительно») ответы на защите отчета не связаны с вопросами, наличие грубых ошибок в ответе, несоответствие содержания отчета по практике непонимание сущности излагаемого вопроса, неумение применять знания на практике, неуверенность и неточность ответов на дополнительные и наводящие вопросы.

3 Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций

Процедуры оценивания включают в себя текущий контроль и промежуточную аттестацию.

Текущий контроль по практике проводится в форме контроля на каждом этапе, указанном в таблице раздела 4 программы практики.

Промежуточная аттестация проводится в форме зачета с оценкой. Аттестацию студентов по итогам практики проводит руководитель практики от РГЭУ (РИНХ) на основании оформленного отчета. Защита отчета проводится в форме индивидуального собеседования.