

Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Макаренко Елена Николаевна

Должность: Ректор

Дата подписания: 15.11.2024 14:20:49

Уникальный программный ключ:

c098bc0c1041cb2a4cf926cf171d6715d99a6ae00adc8e27b55cbe1e2dbd7c78

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего
образования «Ростовский государственный экономический университет (РИНХ)»

УТВЕРЖДАЮ

Начальник

учебно-методического управления

Платонова Т.К.

«25» июня 2024 г.

**Рабочая программа дисциплины
Основы внешнеторговой деятельности**

Специальность 38.05.02 "Таможенное дело"

Специализация 38.05.02.01 "Таможенное регулирование и таможенный контроль"

Для набора 2024 года

Квалификация
Специалист таможенного дела

КАФЕДРА Международная торговля и таможенное дело**Распределение часов дисциплины по курсам**

| Курс | 2 | | Итого | |
|-------------------|-----|-----|-------|-----|
| | УП | РП | | |
| Лекции | 4 | 4 | 4 | 4 |
| Практические | 4 | 4 | 4 | 4 |
| Итого ауд. | 8 | 8 | 8 | 8 |
| Контактная работа | 8 | 8 | 8 | 8 |
| Сам. работа | 127 | 127 | 127 | 127 |
| Часы на контроль | 9 | 9 | 9 | 9 |
| Итого | 144 | 144 | 144 | 144 |

ОСНОВАНИЕ

Учебный план утвержден учёным советом вуза от 25.06.2024 г. протокол № 18.

Программу составил(и): д.э.н., профессор, Рощина Лидия Николаевна

Зав. кафедрой: к.э.н., доцент Солёная Светлана Валентиновна

Методический совет направления: д.э.н., профессор Костоглодов Д.Д.

1. ЦЕЛИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

| | |
|-----|---|
| 1.1 | Цель освоения дисциплины «Основы внешнеэкономической деятельности (ВТД)» заключается в изучении и усвоении студентами необходимого комплекса теоретических знаний и практических навыков в области внешнеэкономической деятельности, таможенно-тарифных и нетарифных методов регулирования ВТД, нетарифных методов регулирования ВТД, роли государственного регулирования внешнеэкономической деятельности, анализа практики применения инструментов государственного регулирования ВТД, направления совершенствования институционально-организационной формы государственного регулирования ВТД, оформления таможенных документов при применении экспортно-импортных сделок. |
|-----|---|

2. ТРЕБОВАНИЯ К РЕЗУЛЬТАТАМ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

ПК-3: Способность к организации работ по внешнеэкономической деятельности

В результате освоения дисциплины обучающийся должен:

Знать:

основные принципы организации работ по внешнеэкономической деятельности (соотнесено с индикатором ПК-3.1)

Уметь:

применять теоретические знания в вопросах организации работ по внешнеэкономической деятельности (соотнесено с индикатором ПК-3.2)

Владеть:

навыками организации работ по внешнеэкономической деятельности (соотнесено с индикатором ПК-3.3)

3. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Раздел 1. Основы внешнеэкономической деятельности

| № | Наименование темы / Вид занятия | Семестр / Курс | Часов | Компетенции | Литература |
|-----|---|----------------|-------|-------------|------------------------------|
| 1.1 | Тема 3. Внешнеторговые договоры и внешнеэкономические операции. Сущность внешнеэкономической деятельности. Содержание и условия внешнеэкономического договора. Нормативно-правовые основы закрепления воли сторон и их взаимных обязательств – истоки возникновения договора. Внешнеэкономические сделки. Внешнеэкономическая деятельность: сущность, виды. Внешнеэкономическая деятельность как основной вид ВЭД. Основные виды внешнеэкономической деятельности. / Лек / | 2 | 2 | ПК-3 | Л1.1, Л1.2, Л2.1, Л2.2, Л2.3 |
| 1.2 | Тема 4. Внешнеэкономические сделки. Субъекты внешнеэкономической деятельности. Роль ВЭД в развитии мирохозяйственных связей. Внешнеэкономические экспортно-импортные операции как наиболее распространенные в международной торговле. Подготовка к занятию с использованием пакета Libreoffice / Пр / | 2 | 2 | ПК-3 | Л1.1, Л1.2, Л2.1, Л2.2, Л2.3 |
| 1.3 | Тема 4. Внешнеэкономические сделки. Основные виды международных внешнеэкономических сделок. Встречные поставки как составная часть промышленного сотрудничества (компенсационные поставки). Экономический потенциал ВЭД Российской Федерации. / Ср / | 2 | 26 | ПК-3 | Л1.1, Л1.2, Л2.1, Л2.2, Л2.3 |

Раздел 2. Механизм государственного регулирования.

| № | Наименование темы / Вид занятия | Семестр / Курс | Часов | Компетенции | Литература |
|-----|---|----------------|-------|-------------|------------------------------|
| 2.1 | Тема 7. Международные правила внешнеэкономической деятельности. Нормативно-правовые основы регулирования ВЭД в РФ. Государственный контроль за экспортом и импортом. / Лек / | 2 | 2 | ПК-3 | Л1.1, Л1.2, Л2.1, Л2.2, Л2.3 |
| 2.2 | Тема 5. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности. Методы внешнеэкономического регулирования. Правовые основы защиты экономических интересов государства во ВЭД. Определение существенного ущерба российской | 2 | 14 | ПК-3 | Л1.1, Л1.2, Л2.1, Л2.2, Л2.3 |

| | | | | | |
|------|--|---|----|------|------------------------------|
| | экономики при субсидировании иностранным государством товаров, импортируемых в РФ. Подготовка к занятию с использованием пакета Libreoffice / Ср / | | | | |
| 2.3 | Тема 6. Внешнеторговый контракт и его виды. Содержание внешнеторгового контракта и его виды. Условия, структура и содержание контракта. Подготовка к занятию с использованием пакета Libreoffice / Пр / | 2 | 2 | ПК-3 | Л1.1, Л1.2, Л2.1, Л2.2, Л2.3 |
| 2.4 | Тема 7. Международные правила внешнеторговой деятельности. Контроль за импортом в РФ. Контроль за экспортом из РФ. Международные правила внешнеторговой деятельности. Подготовка к занятию с использованием пакета Libreoffice Посредники во внешнеторговом деле. Трансатлантические компании (ТНК). Национальные особенности компаний. Жизненные циклы компаний. Подготовка к занятию с использованием пакета Libreoffice / Ср / | 2 | 34 | ПК-3 | Л1.1, Л1.2, Л2.1, Л2.2, Л2.3 |
| 2.5 | Тема 9. Таможенное дело как система государственного регулирования ВТД в Российской Федерации. Нетарифное регулирование ВТД. Таможенно-тарифное регулирование внешнеторговой деятельности. Страхование во ВТД. Управление рисками. Подготовка к занятию с использованием пакета Libreoffice / Ср / | 2 | 14 | ПК-3 | Л1.1, Л1.2, Л2.1, Л2.2, Л2.3 |
| 2.6 | Тема 5. Государственное регулирование внешнеторговой деятельности. Режимы осуществления ВТД: приграничная торговля, СЭЗ. Содержание внешнеторгового договора. / Ср / | 2 | 9 | ПК-3 | Л1.1, Л1.2, Л2.1, Л2.2, Л2.3 |
| 2.7 | Тема 6. Внешнеторговый контракт и его виды. Базисные условия поставки. Унификация прав и обязанностей сторон контракта. / Ср / | 2 | 6 | ПК-3 | Л1.1, Л1.2, Л2.1, Л2.2, Л2.3 |
| 2.8 | Тема 7. Международные правила внешнеторговой деятельности. Международные правила толкования «ИНКОТЕРМС-2020». Полномочия органов государственной власти. / Ср / | 2 | 6 | ПК-3 | Л1.1, Л1.2, Л2.1, Л2.2, Л2.3 |
| 2.9 | Тема 8. Посредники во внешнеторговом деле. Вектор эволюции компании. «Пирамидальный жизненный цикл компаний». / Ср / | 2 | 6 | ПК-3 | Л1.1, Л1.2, Л2.1, Л2.2, Л2.3 |
| 2.10 | Тема 9. Таможенное дело как система государственного регулирования ВТД в Российской Федерации. Информационное обеспечение ВТД. Будущее и внешнеторговое дело. / Ср / | 2 | 12 | ПК-3 | Л1.1, Л1.2, Л2.1, Л2.2, Л2.3 |
| 2.11 | / Экзамен / | 2 | 9 | ПК-3 | Л1.1, Л1.2, Л2.1, Л2.2, Л2.3 |

4. ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

Структура и содержание фонда оценочных средств для проведения текущей и промежуточной аттестации представлены в Приложении 1 к рабочей программе дисциплины.

5. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

5.1. Основная литература

| | Авторы, | Заглавие | Издательство, год | Колич-во |
|------|--|--|---|--|
| Л1.1 | Алексеева, Н. Н., Байкалова, В. В., Ведерников, Ю. В., Лысак, Е. Д., Сидорова, В. И., Ерошенко, С. С., Сидорова, В. И. | Организация государственного регулирования внешнеторговой деятельности в Российской Федерации: учебное пособие | Владивосток: Владивостокский филиал Российской таможенной академии, 2012 | https://www.iprbookshop.ru/25774.html неограниченный доступ для зарегистрированных пользователей |

| | Авторы, | Заглавие | Издательство, год | Колич-во |
|------|----------------|--|--------------------------------------|---|
| Л1.2 | Матвеева О. П. | Организация внешнеторговой деятельности: учебное пособие | Санкт-Петербург: Троицкий мост, 2016 | https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=445271 неограниченный доступ для зарегистрированных пользователей |

5.2. Дополнительная литература

| | Авторы, | Заглавие | Издательство, год | Колич-во |
|------|----------------------------------|--|--------------------------------------|---|
| Л2.1 | Забелин В. Г., Зарецкая Е. В. | Внешнеторговые операции и их транспортное обеспечение: учебное пособие | Москва: Альгаир МГАВТ, 2015 | https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=429824 неограниченный доступ для зарегистрированных пользователей |
| Л2.2 | Фонотова, О. В. | Применение Инкотермс в международном и внутреннем торговом обороте: монография | Москва: Зерцало, 2008 | https://www.iprbookshop.ru/4533.html неограниченный доступ для зарегистрированных пользователей |
| Л2.3 | Шелемех, Н. Н. | Налоговые и таможенные платежи при осуществлении внешнеэкономической деятельности: учебно-методическое пособие | Саратов: Вузовское образование, 2017 | https://www.iprbookshop.ru/62069.html неограниченный доступ для зарегистрированных пользователей |

5.3 Профессиональные базы данных и информационные справочные системы

ГАРАНТ Справочная правовая система www.garant.ru
КонсультантПлюс Справочная правовая система

5.4. Перечень программного обеспечения

Операционная система РЕД ОС
Libreoffice

5.5. Учебно-методические материалы для студентов с ограниченными возможностями здоровья

При необходимости по заявлению обучающегося с ограниченными возможностями здоровья учебно-методические материалы предоставляются в формах, адаптированных к ограничениям здоровья и восприятия информации. Для лиц с нарушениями зрения: в форме аудиофайла; в печатной форме увеличенным шрифтом. Для лиц с нарушениями слуха: в форме электронного документа; в печатной форме. Для лиц с нарушениями опорно-двигательного аппарата: в форме электронного документа; в печатной форме.

6. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Помещения для всех видов работ, предусмотренных учебным планом, укомплектованы необходимой специализированной учебной мебелью и техническими средствами обучения:

- столы, стулья;
- персональный компьютер / ноутбук (переносной);
- проектор;
- экран / интерактивная доска.

7. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ

Методические указания по освоению дисциплины представлены в Приложении 2 к рабочей программе дисциплины.

ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

1. Описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания

1.1 Показатели и критерии оценивания компетенций:

| ЗУН, составляющие компетенцию | Показатели оценивания | Критерии оценивания | Средства оценивания |
|--|---|---|--|
| ПК-3: Способность к организации работ по внешнеэкономической деятельности | | | |
| З – основные принципы организации работ по внешнеэкономической деятельности | Использует различные базы данных; современные информационно-коммуникационные технологии и глобальные информационные ресурсы; осуществляет обзор имеющихся экономических и математических инструментов при оценке эффективности результатов деятельности в таможенной сфере; | Соответствие представленной в ответах информации материалам лекции и учебной литературы, сведениям из информационных ресурсов Интернет; целенаправленность поиска и отбора информации при подготовке докладов и решении тестов. | Э- (1-76) Д-(1-40) Т-(1-35) ТЭ – (1-35) |
| У – применять теоретические знания в вопросах организации работ по внешнеэкономической деятельности | Демонстрирует умения оценивания результатов профессиональной деятельности, производит расчеты. | Правильное и структурированное решение практико-ориентированных заданий, логически обоснованные выводы. | Э- (1-76) ПОЗ-(1-6) |
| В - навыками организации работ по внешнеэкономической деятельности | Анализирует и оценивает эффективность результатов деятельности в таможенной сфере при помощи экономических и математических приемов. | Глубокое усвоение программного материала, грамотное применение теоретических знаний на практике, свободное решение заданий и формирование обоснованных выводов. | Э- (1-76) ПОЗ-(7-12) |

Примечание: Э-вопросы к экзамену, Т-тест, ТЭ-тестовые задания к экзамену, Д-доклад, ПОЗ-практико-ориентированное задание

1.2 Шкалы оценивания:

Текущий контроль успеваемости и промежуточная аттестация осуществляется в рамках накопительной балльно-рейтинговой системы в 100-балльной шкале:

84-100 баллов (оценка «отлично») - изложенный материал фактически верен, наличие глубоких исчерпывающих знаний в объеме пройденной программы дисциплины в соответствии с поставленными программой курса целями и задачами обучения; правильные, уверенные действия по применению полученных знаний на практике, грамотное и логически стройное изложение материала при ответе, усвоение основной и знакомство с дополнительной литературой;

67-83 баллов (оценка «хорошо») - наличие твердых и достаточно полных знаний в объеме пройденной программы дисциплины в соответствии с целями обучения, правильные действия по применению знаний на практике, четкое изложение материала, допускаются отдельные логические и стилистические погрешности, обучающийся усвоил основную литературу, рекомендованную в рабочей программе дисциплины;

50-66 баллов (оценка удовлетворительно) - наличие твердых знаний в объеме пройденного курса в соответствии с целями обучения, изложение ответов с отдельными ошибками, уверенно исправленными после дополнительных вопросов; правильные в целом действия по применению знаний на практике;

0-49 баллов (оценка неудовлетворительно) - ответы не связаны с вопросами, наличие грубых ошибок в ответе, непонимание сущности излагаемого вопроса, неумение применять знания на практике, неуверенность и неточность ответов на дополнительные и наводящие вопросы.

2. Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы

Вопросы к экзамену

1. Краткая история развития внешнеторговой деятельности (ВТД).
2. Содержание внешнеторговой деятельности.
3. Причины участия стран во ВТД.
4. Методы государственного регулирования ВТД.
5. Принципы внешнеторговой деятельности.
6. Внешнеэкономический комплекс РФ.
7. Тарифные методы регулирования ВТД.
8. Нетарифные методы регулирования ВТД.
9. Принципы внешнеторговой деятельности.
10. Роль государственных органов во внешнеторговой деятельности.
11. Внешнеторговая политика государства.
12. Законодательная база РФ во ВТД.
13. Особенности внешнеторговой деятельности.
14. Понятие внешнеторговой деятельности и внешнеторговой операции.
15. Основополагающие принципы и методы регулирования ВТД.
16. Сущность внешнеторговых сделок.

17. Документы для прохождения товаров импортных сделок через границу.
18. Понятие «договор» и его значение.
19. Таможенный кодекс ЕАЭС и Гражданский кодекс РФ как нормативно-правовая база осуществления ВТД.
20. Понятие ВТД, внешнеторговая операция и внешнеторговая импортная сделка.
21. Проблемные вопросы ведения ВТД за рубежом.
22. Подразделение внешнеторговых операций по направлениям торговли.
23. Понятия «Экспорт», «Импорт», «Резэкспорт», «Реимпорт».
24. Бартерные операции. Торговая компенсационная сделка.
25. Объекты и субъекты внешнеторговых операций.
26. Внешнеторговые операции – основные и вспомогательные.
27. Виды соглашений во ВТД.
28. «Договор» как наиболее распространенный метод оформления «соглашения».
29. Таможенные тарифы. Ставка пошлины. Направления действия пошлин.
30. Тенденции развития внешнеторговой политики России.
31. Государственное регулирование ВТД.
32. Внешнеэкономический комплекс страны.
33. Роль государственных органов во внешнеторговой деятельности.
34. Система органов, участвующих в государственном регулировании ВТД.
35. Сущность внешнеторговой политики государства.
36. Риски во внешнеторговых сделках.
37. Особенности ВТД (дополнительные трудности и риски).
38. Принципы регулирования внешнеторговой деятельности.
39. Законодательные методы регулирования ВТД.
40. Внешнеэкономическая деятельность и стратегия ВТД России.
41. ВЭД: сущность, виды, место и роль ВТД в системе ВЭД.
42. Основные виды ВЭД: экспорт, импорт, движение капиталов и рабочей силы.
43. Субъекты внешнеторговой деятельности.
44. Роль ВТД в развитии мирохозяйственных связей.
45. Внешнеторговые операции.
46. Основные виды международных встречных сделок.
47. Экономический потенциал внешнеторговой деятельности России.
48. Внешнеторговая сделка, сущность регулирования, виды сделок.
49. Состав и условия международных контрактов.
50. Последовательность действий при заключении международных контрактов.
51. Правовые основы защиты экономических интересов государства во ВТД.
52. Осуществление ВТД: приграничная торговля, свободные экономические зоны (СЭЗ).
53. Содержание внешнеторгового договора.
54. Государственное регулирование перемещения товара через таможенную границу.
55. Полномочия органов государственной власти в области регулирования ВТД.
56. Правовые основы защиты экономических интересов государства во ВТД.
57. Виды осуществления ВТД: приграничная торговля, СЭЗ, ОЭЗ, свободные порты.
58. Содержание внешнеторгового договора и его правовая основа.
59. Внешнеторговый контракт и его виды.
60. Базисные условия поставки.
61. Условия платежа внешнеторговых контрактов (аккредитив, инкассо, чек, банковский перевод).

62. Внешнеторговая политика как элемент общей внешнеэкономической политики и деятельности.
63. Посредники во внешнеторговой деятельности.
64. Страхование во внешнеторговой деятельности.
65. Информационное обеспечение внешнеторговой деятельности.
66. Внешнеторговая деятельность и таможенное регулирование.
67. Таможенное дело как система государственного регулирования ВТД в РФ.
68. Таможенный тариф как основа таможенно-тарифного регулирования ВТД.
69. Нетарифное регулирование ВТД.
70. Лицензирование товара как мера нетарифного регулирования.
71. Экспортный контроль как мера нетарифного регулирования ВТД.
72. Специальные защитные, антидемпинговые и компенсационные меры.
73. Таможенная пошлина и ее виды. Ставки таможенной пошлины.
74. Налоговое регулирование внешнеторговых отношений (НДС, акциз).
75. Классификаций товаров в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС.
76. Международные и российские правила ВТД.

Тестовые задания к экзамену

- 1) Термин «Внешнеторговая деятельность» - это деятельность по осуществлению сделок в области внешней торговли:
 - а) товарами;
 - б) услугами;
 - в) интеллектуальной собственности;
 - г) информацией;
 - д) в области внутренней торговли.

- 2) Термин «Консорциум» - это соглашение между несколькими банками или промышленными предприятиями?
 - а) временное соглашение;
 - б) постоянное соглашение;
 - в) соучастие в коммерческих операциях.

- 3) Какие формы внешнеторговой деятельности включает в себя внешнеэкономические связи РФ?
 - а) внешняя торговля;
 - б) совместные предприятия на территории РФ;
 - в) совместные предприятия за рубежом;
 - г) порядное сотрудничество;
 - д) лизинг;
 - е) внутренний рынок РФ.

- 4) Какие внешнеторговые операции широко распространены в мировой практике?
 - а) привлечение иностранной рабочей силы;
 - б) производственное кооперирование;
 - в) научно-техническое сотрудничество;
 - г) туризм;
 - д) торговля транспортными услугами;
 - е) инвестиционное консультирование.

- 5) На всех исторических этапах развития России – Внешнеторговая деятельность оказывали влияние на решение экономических проблем на различных уровнях:
- а) всего хозяйства РФ в целом;
 - б) отдельных регионов РФ;
 - в) производственных объединений;
 - г) крупных международных компаний;
 - д) средних и мелких предприятий.
- 6) Что включает «Понятие внешнеторговой деятельности»?
- а) ресурсный подход в мировой экономике;
 - б) ресурсный подход во внешней торговле;
 - в) цели внешнеторговой деятельности;
 - г) международные правила толкования торговых терминов «Инкотермс»;
 - д) расчет таможенных платежей.
- 7) Правовую основу внешнеторговой деятельности составляют?
- а) Конституция РФ;
 - б) Таможенный кодекс ЕАЭС;
 - в) Федеральный закон №164-ФЗ от 08.12.2003г. «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности».
 - г) Налоговый кодекс РФ.
- 8) Какие предприятия используют «Аутсорсинг»?
- а) крупные российские производственные предприятия;
 - б) совместные предприятия – российские и зарубежные;
 - в) нефтеперерабатывающие российские компании;
 - г) средние и мелкие российские предприятия, изготавливающие «ширпотреб».
- 9) Какие проблемы затрагивают категории «Цены и ценообразование во внешне-торговой деятельности предприятия»?
- а) понятие мировых цен;
 - б) виды контрактных цен;
 - в) информационное обеспечение внешнеторговой деятельности предприятия;
 - г) методические рекомендации по расчетам внешнеторговых цен;
 - д) особенности определения цен от сделок.
- 10) Какие нормативно-правовые документы применяются при поставках товара?
- а) международные конвенции и соглашения;
 - б) Инкотермс-1990;
 - в) Инкотермс-2010;
 - г) Инкотермс-2020;
 - д) международные договоры.
- 11) Дайте правильное определение понятию – Консигнация.
- а) это форма комиссионной продажи товаров;

- б) это передача выполнения непрофильных, вспомогательных функций внешней организации;
- в) встречная торговля (товарообмен);
- г) биржевая и аукционная торговля.

12) Что включает в себя – Международная торговля услугами?

- а) инженерно-консультационные услуги как товар на внешних рынках;
- б) защита и коммерческая реализация предприятиями прав на коммерческую ответственность;
- в) консигнация – как форма организации экспортной торговли;
- г) аутсорсинг;
- д) биржевая и аукционная торговля.

13) Какое из данных мероприятий проводится в целях распределения квоты между российскими участниками внешнеторговой деятельности?

- а) проведение торгов;
- б) проведение ярмарок;
- в) распределение между иностранными предпринимателями;
- г) аукционные торговли;
- д) продажа импортируемого товара по цене ниже нормальной.

14) Укажите функциональное обеспечение внешнеторговой деятельности предприятия:

- а) валютно-финансовые и таможенные условия внешнеторговых сделок;
- б) учет, анализ и контроль экспортно-импортных операций;
- в) транспортно-экспедиторское обеспечение внешнеторговых контрактов;
- г) количественные ограничения экспорта и импорта;
- д) реклама, связи с общественностью, ярмарки и выставки.

15) Для понимания роли государства в системе государственного регулирования внешнеторговой деятельности выделите задачи, стоящие перед государственными органами Российской Федерации.

- а) разработка концепции и стратегии развития внешнеэкономических связей в целом;
- б) развитие международного сотрудничества в области коммерческой деятельности;
- в) формирование нормативно-правовой основы государственного воздействия на внешнеторговую деятельность;
- г) создание условий всеохватывающего государственного регулирования участников внешнеторговой деятельности;
- д) обеспечение сертификации экспортных товаров, а также проведение экспортной оценки их качества и цены.

16) Укажите административные нетарифные методы регулирования внешнеторговой деятельности.

- а) лицензирование и квотирование импорта;
- б) антидемпинговые и компенсационные пошлины;
- в) импортные депозиты;
- г) «добровольные» ограничения экспорта;
- д) компенсационные пошлины;
- е) санитарные и ветеринарные нормы;
- ж) требования к упаковке и маркировке.

17) Что относится к основным формам международных экономических отношений, которые реализуются посредством внешнеторговой деятельности.

- а) международная торговля товарами и услугами;
- б) международная специализация и кооперирование производства;
- в) международное движение рабочей силы;
- г) международная экономическая интеграция;
- д) деятельность международных экономических организаций;
- е) международные конвенции и соглашения в торговле.

18) Укажите что относится к ценам и ценообразованию во внешнеторговой деятельности предприятия.

- а) понятие мировых цен;
- б) виды контрактных цен;
- в) информационное обеспечение внешнеторговой деятельности предприятия;
- г) методические рекомендации по расчетам внешнеторговых цен;
- д) особенности определения цен внешнеторговых сделок.

19) Укажите посреднические операции во внешнеторговой деятельности.

- а) торговое посредничество;
- б) торгово-посреднические риски;
- в) посреднические соглашения;
- г) операции переработки;
- д) договор о предоставлении права на продажу;
- е) комиссионные операции.

20) Укажите основные виды внешнеторговых сделок.

- а) экспортные операции;
- б) импортные операции;
- в) реэкспортные операции;
- г) реимпортные операции;
- д) деление внешнеторговых сделок по направлениям торговли;
- е) деление в соответствии с договором поставки.

21) Выделите особенности внешнеторговых операций по основным товарным группам;

- а) сырье;
- б) запасные части;
- в) машины и оборудование;
- г) операции по иностранному туризму;
- д) техническое обслуживание данных операций.

22) Какие условия создает конвертируемость для национальной валюты?

- а) для обеспечения и регулирования выхода национальных экономических субъектов на внешний рынок;
- б) активному вовлечению участников внешнеторговой деятельности в мирохозяйственные связи;
- в) защиты национальной экономики от неблагоприятного внешнего воздействия;
- г) регулируется допуск нерезидентов на внутренний валютный и товарный рынок.

23) Раскройте формы осуществления внешнеторговых сделок.

- а) договор международной купли-продажи;

- б) лизинг;
- в) консигнация;
- г) торги как форма размещения заказов;
- д) встречная торговля (товарообмен).

24) Что входит в схему брокерской операции?

- а) обращения экспортера к брокеру;
- б) предложение брокера импортеру;
- в) сведение брокером экспортера с импортером;
- г) подписание контракта между экспортером и импортером;
- д) поставка товара;
- е) платеж.

25) Раскройте современные формы внешнеторговой деятельности России;

- а) совместные предприятия на территории России;
- б) лизинг;
- в) концессии;
- г) совместные предприятия за рубежом;
- д) подрядное сотрудничество.

26) Как осуществляется влияние конвертируемости национальной валюты на внешнеторговый оборот материальных ресурсов?

- а) в импорте – через систему приобретения импортерами национальной валюты, необходимой для оплаты контрактов;
- б) в экспорте – через механизм поступления экспортной валютной выручки;
- в) не влияет ни на экспорт, ни на импорт.

27) Как применяется Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи 1980-1988гг. в РФ?

- а) не применяется;
- б) применяются III и IV части данной Конвенции;
- в) Применяется субсидиарно, по вопросам, не урегулированным в ГК РФ (субсидиарно-резервный вспомогательный);
- г) применяется полностью;
- д) имеет прямое действие и приоритетное применение.

28) Укажите сделки, совершаемые при проведении внешнеторговых операций.

- а) биржевая;
- б) бартерная;
- в) арбитражная;
- г) банкнотная;
- д) биржевая с кредитом;
- е) валютная.

29) Каковы цели внешнеторговой политики Российской Федерации?

- а) целенаправленное содействие структурной перестройки экономики страны;
- б) изменение характера присутствия РФ в мировой экономике как по линии товарной специализации, так и в отношении договорно-правовых и политических условий;
- в) обеспечение экономической безопасности РФ.

30) Какие факторы способствуют развитию международного туризма?

- а) экономический и социальный прогресс в промышленно-развитых странах;

- б) совершенствование средств транспорта, ускорение и удешевление перевозок туристов;
- в) ослабление таможенных, валютных и пограничных ограничений;
- г) создание туристской индустрии;
- д) соблюдение санитарных и эпидемиологических рекомендаций.

31) Укажите специальное разрешение на куплю-продажу товаров.

- а) лицензия;
- б) квота;
- в) пошлина;
- г) валюта;
- д) декларация.

32) Укажите международную коллективную валюту.

- а) Юань;
- б) Иена;
- в) Евро;
- г) Доллар США;
- д) Швейцарский франк;
- е) Английский фунт.

33) Охарактеризуйте основные виды внешнеторговых сделок.

- а) общее понятие «сделка»;
- б) сделка «активная»;
- в) сделка «биржевая»;
- г) сделка «арбитражная»;
- д) сделка «кабальная»;
- е) сделка «КАФ».

34) Определите ресурсный подход во внешнеторговой деятельности.

- а) экономические и природные ресурсы;
- б) факторы производства (земля, труд, капитал);
- в) уровень фундаментальной и прикладной науки;
- г) товарно-денежные отношения;
- д) финансовые ресурсы;
- е) социально-экономические факторы.

35) Укажите международные и российские правила внешнеторговой деятельности.

- а) государственный контроль за экспортом и импортом;
- б) международные правила внешнеторговой деятельности;
- в) страхование во внешнеторговой деятельности;
- г) информационное обеспечение внешнеторговой деятельности;
- д) международные правила толкования торговых терминов Инкотермс-2020.

Критерии оценивания:

Экзаменационный билет включает в себя 2 теоретических вопроса и тест. Тест для билета выбирается случайным образом из перечня тестов к экзамену.

- 84-100 баллов (оценка «отлично») - изложенный материал фактически верен, наличие глубоких исчерпывающих знаний в объеме пройденной программы дисциплины в соответствии с поставленными программой курса целями и задачами обучения; правильные,

уверенные действия по применению полученных знаний на практике, грамотное и логически стройное изложение материала при ответе, усвоение основной и знакомство с дополнительной литературой;

- 67-83 баллов (оценка «хорошо») - наличие твердых и достаточно полных знаний в объеме пройденной программы дисциплины в соответствии с целями обучения, правильные действия по применению знаний на практике, четкое изложение материала, допускаются отдельные логические и стилистические погрешности, обучающийся усвоил основную литературу, рекомендованную в рабочей программе дисциплины;

- 50-66 баллов (оценка удовлетворительно) - наличие твердых знаний в объеме пройденного курса в соответствии с целями обучения, изложение ответов с отдельными ошибками, уверенно исправленными после дополнительных вопросов; правильные в целом действия по применению знаний на практике;

- 0-49 баллов (оценка неудовлетворительно) - ответы не связаны с вопросами, наличие грубых ошибок в ответе, непонимание сущности излагаемого вопроса, неумение применять знания на практике, неуверенность и неточность ответов на дополнительные и наводящие вопросы.

Темы докладов

1. Определение внешнеторговой политики, механизм ее регулирования.
2. Цели внешнеторговой политики. Противоположные виды внешнеторговой политики: протекционизм и свободная торговля.
3. Таможенные тарифы, ставка пошлины. Направления действия пошлин, нетарифные барьеры. Тенденции развития внешнеторговой политики.
4. Оценка внешнеторговой деятельности. Организация и управление внешнеторговой деятельностью.
5. Понятие и признаки внешнеторговой бартерной сделки.
6. Внешнеторговая политика РФ. Регулирование внешнеторговой политики с помощью таможенных тарифов.
7. Экономические и административные нетарифные методы регулирования ВТД.
8. Развитие механизмов государственного регулирования ВТД.
9. Анализ ВТД РФ, механизм ее государственного регулирования в условиях членства в ВТО.
10. Основные перспективы по совершенствованию ВТД.
11. Механизм государственного регулирования ВТД.
12. Основные методы и принципы государственного регулирования ВТД.
13. Правовые основы защиты интересов государства во ВТД. Режимы осуществления ВТД: приграничная торговля, СЭЗ, ОЭЗ.
14. Современная внешнеторговая политика РФ.
15. Основные инструменты государственного регулирования ВТД. Нетарифные ограничения в регулировании ВТД РФ. Современный этап внешнеторговой политики РФ, ее главные тенденции и факторы развития.
16. Сущность внешнеторговой политики и ее разновидности. Свободная торговля и протекционизм.
17. Этапы реформирования системы государственного регулирования ВТД, связи России и их проблематика на современном этапе, пути разрешения.
18. Типовой внешнеторговый контракт купли-продажи сырья, материалов, комплектующих.
19. Федеральный закон от 18.07.1999г. № 183 (ред. от 18.07.2011г.) «Об экспортном контроле».
20. Термин «договор» - значение, функции, обязательства.
21. ВЭД: содержание, понятие, направления. Характеристика и задачи направлений ВЭД;

22. Внешнеторговая политика, ее цель, задачи.
23. Политика свободной торговли, протекционизм;
24. Венская конвенция ООН «О договорах международной купли-продажи товаров»;
25. Внешнеторговый контракт. Разделы контракта. Краткое содержание и характеристика разделов;
26. Способы установления контактов продавцом (твердая оферта, свободная оферта), способы установления контактов с покупателем; оформление договора;
27. Совместные предприятия: понятие, классификация. Этапы выбора участника по СП. Оценка потенциального партнера;
28. Стратегии выхода предприятия на рынок. Виды стратегий, содержание;
29. Посредники во внешней торговле. Виды. Преимущества использования посредников;
30. Выход предприятия на внешний рынок. Работа предприятия по выходу: маркетинговые исследования рынка, изучение условий работы на конкретном рынке товара;
31. Международные расчеты. Валютно-финансовые и платежные условия.
32. Валюта платежа. Валюта цены. Валютные оговорки;
33. Международные расчеты. Формы расчетов: понятие, механизм;
34. Организация ВЭД на предприятии.
35. Эффективность внешнеторговых операций: показатели;
36. Контрактная цена. Установление контрактной цены. Регулирование и контроль над ценами;
37. Таможенная политика.
38. Роль ТН ВЭД ЕАЭС в составлении договора купли-продажи.
39. Анализ применения ТН ВЭД ЕАЭС при осуществлении внешнеторговой деятельности.
40. Роль ТН ВЭД в отношениях России с зарубежными странами.

Критерии оценивания:

- **5 баллов**
наличие четкого плана доклада;
раскрытие в докладе сути проблемы;
самостоятельность в подборе фактического материала и аналитического отношения к нему;
свободное изложение материала и четкие ответы на поставленные вопросы.
- **4 балла**
умение изложить сжато основные положения доклада;
раскрытие в докладе сути проблемы;
самостоятельность в подборе фактического материала и аналитического отношения к нему;
свободное изложение материала и ответы на поставленные вопросы с несущественными, но быстро исправляемыми докладчиком ошибками.
- **3 балла**
содержательное выступление, но докладчик затрудняется сжато изложить основные положения доклада;
демонстрация обучающимся недостаточно полных знаний по теме доклада, отсутствие аргументации;
не структурированное изложение материала доклада, при ответе на вопросы допускает ошибки.
- **1-2 балла**
не структурированное изложение материала доклада, при ответе на вопросы допускает ошибки.

1 доклад – 5 баллов

Максимальное количество баллов – 20

Перечень тем докладов не является исчерпывающим и может быть расширен по согласованию с руководителем (преподавателем).

Тест

1.Международные экономические отношения – это

- а) форма взаимодействия между субъектами разных стран по поводу производства, распределения, обмена и потребления материальных благ;
- б) взаимодействие между резидентами разных стран;
- в) сотрудничество нескольких государств в экономической и военно-технической сфере;
- г) экспорт и импорт товаров и услуг.

2.Если страна А имеет численность населения, равную 150 млн. чел. и площадь 17 млн.кв. км, а страна Б – соответственно 55 млн. чел. и 500 тыс. кв. км, то:

- а) экспортная квота страны А будет, как правило больше чем экспортная квота страны Б;
- б) экспортная квота страны А будет, как правило меньше чем экспортная квота страны Б;
- в) это не позволяет сделать однозначного вывода относительно того, чья экспортная квота больше;
- г) экспортные квоты стран могут быть равны.

3.Признаками международной коммерческой сделки являются:

- а) перемещение предмета сделки за границу страны-продавца;
- б) совершение платежа в иностранной валюте;
- в) совершение сделки между сторонами разной национальности;
- г) совершение сделки между партнерами, предприятия которых находятся в разных странах.

4.Базисные условия С IF предполагают, что обязанность обеспечения транспортировки до порта назначения лежит:

- а) на продавце товара;
- б) на покупателе товара;
- в) в зависимости от договоренности между продавцом и покупателем;
- г) и на покупателе и на продавце

5.Письменной формой международной коммерческой сделки согласно международным нормам считается:

- а) контракт;
- б) переписка контрагентов;
- в) предложение экспортера и ответ покупателя;
- г) предложение экспортера и акцепт покупателя.

6.Предложением продавца, направленным конкретному покупателю и содержащим срок для ответа, называется:

- а) оферта;
- б) акцепт;
- в) твердая оферта;
- г) свободная оферта.

7 Вывоз товаров, ранее ввезенных из-за границы называется:

- а) экспорт;
- б) импорт;
- в) реэкспорт;
- г) реимпорт.

8.Контракт со сроком поставки «немедленно» исполняется:

- а) на следующий день после заключения контракта;
- б) в течение недели;
- в) после извещения покупателя о готовности принять товар;
- г) в течение 14 рабочих дней с даты подписания контракта.

9.Какая оговорка по качеству не используется во внешнеторговых контрактах:

- а) соответствие стандарту;
- б) соответствие описанию;
- в) соответствие образцу;
- г) высший сорт.

10.Базисные условия поставки в контракте определяют:

- а) порядок перевозки товара;
- б) степень риска сделки;
- в) ответственность сторон за исполнение контракта;
- г) момент перехода риска гибели или порчи товара с продавца на покупателя.

11.Какие способы фиксации цены используются в международных контрактах купли-продажи:

- а) переменная цена;
- б) цена с последующей фиксацией;
- в) альтернативная цена;
- г) кумулятивная цена.

12.Споры по внешнеторговым контрактам обычно рассматриваются:

- а) в местном суде ответчика;
- б) в специализированном арбитраже;
- в) в специализированном арбитраже по месту подписания контракта;
- г) арбитражным судом, указанным сторонами контракта.

13.Какие обстоятельства не могут считаться форс-мажорными:

- а) любые стихийные бедствия;
- б) правительственные меры регулирования международной торговли;
- в) болезнь лиц, ответственных за исполнение контракта.
- г) война.

14.Понятие «договорная территория» в посредническом соглашении представляет собой:

- а) территорию, на которой расположено предприятие посредника;
- б) территорию, на которой посредник реализует товары экспортера;
- в) территорию, на которой экспортер самостоятельно реализует свою продукцию;
- г) территорию на которой, заключено посредническое соглашение.

15.Оговорка об «исключительном праве» в посредническом соглашении означает, что:

- а) посредник получает исключительное право на реализацию продукции экспортера;

- б) экспортер имеет исключительные права на реализацию своей продукции;
- в) посреднику предоставляется исключительное право выбирать продукцию экспортера;
- г) посреднику предоставляется исключительное право выбирать территорию реализации продукции экспортера.

16 По договору консигнации товары экспортера до их реализации - продажи конечному потребителю - находятся:

- а) на складе экспортера в стране экспорта;
- б) на складе посредника в стране импорта;
- в) на складе экспортера в стране импорта;
- г) на складе посредника в третьей стране.

17 Товары экспортера, не реализованные консигнатором в течение срока консигнации:

- а) уничтожаются;
- б) покупаются консигнатором либо возвращаются экспортеру;
- в) списываются;
- г) могут быть использованы по любому другому назначению.

18. В международной торговле понятие платежа наличными предполагает, что:

- а) покупатель передает продавцу банкноты после заключения контракта;
- б) покупатель оплачивает по кредитной карте в момент получения товара;
- в) товар оплачивается полностью в период от его готовности для экспорта до перехода товара или товарных документов в распоряжение покупателя;
- г) между поставкой товара и оплатой существует значительный разрыв во времени.

19 В сделке финансового лизинга участвуют:

- а) арендатор и поставщик арендуемого оборудования;
- б) арендатор и лизинговая компания;
- в) производитель арендуемого оборудования и лизинговая компания;
- г) арендатор, лизинговая компания и поставщик арендуемого оборудования.

20. Меры, направленные на защиту внутреннего рынка от иностранной конкуренции-

- а) протекционистские меры;
- б) меры либерализации;
- в) специальные меры;
- г) смешанные меры

21 Экспорт товара эффективен, если

- а) абсолютный эффект и относительный эффекты больше нуля, абсолютная и относительная эффективность больше единицы;
- б) абсолютный эффект и относительный эффекты больше нуля, абсолютная и относительная эффективность меньше единицы;
- в) абсолютный эффект и относительный эффекты больше единицы, абсолютная и относительная эффективность больше единицы;
- г) абсолютный эффект и абсолютная эффективность больше нуля, относительный эффект и относительная эффективность больше единицы.

22 Абсолютная эффективность экспорта рассчитывается как:

- а) отношение выручки от экспорта к затратам по экспорту;
- а) отношение затрат по экспорту к выручке от экспорта;
- а) разница между суммой выручки от экспорта и суммой затрат;
- г) отношение выручки от экспорта к производственной себестоимости экспортируемого

товара.

23 Импорт оборудования эффективен, если

- а) абсолютный эффект и относительный эффекты больше нуля, абсолютная и относительная эффективность больше единицы;
- б) цена потребления импортного оборудования ниже чем отечественного;
- в) себестоимость продукции при использовании импортного оборудования ниже себестоимости при использовании отечественного оборудования;
- г) цена приобретения импортного оборудования ниже цены приобретения отечественного оборудования.

24 Импорт товаров для последующей реализации эффективен, если:

- а) абсолютный эффект и относительный эффекты больше нуля, абсолютная и относительная эффективность больше единицы;
- б) абсолютный эффект и относительный эффекты больше нуля, абсолютная и относительная эффективность меньше единицы;
- в) абсолютный эффект и относительный эффекты больше единицы, абсолютная и относительная эффективность больше единицы;
- г) абсолютный эффект и абсолютная эффективность больше нуля, относительный эффект и относительная эффективность больше единицы.

25 Относительный эффект рассчитывается как:

- а) разница между возможной прибылью от экспорта и возможной прибылью от реализации товаров на внутреннем рынке
- б) отношение прибыли от экспорта к прибыли от реализации на внутреннем рынке;
- в) разница между суммой выручки от экспорта и суммой затрат;
- г) отношение выручки от экспорта к производственной себестоимости экспортируемого товара.

26 Экспорт с привлечением посредника эффективен, если

- а) выручка от экспорта при привлечении посредника выше чем без него;
- б) абсолютная эффективность при привлечении посредника выше чем при экспорте без посредника;
- в) посредник может обеспечить продажи по более высоким ценам;
- г) посредник может обеспечить больший объем продаж.

27 Формами передачи технологий на коммерческой основе являются:

- а) лицензия;
- б) публикация научных статей;
- в) передача информации о патентоспособном изобретении;
- г) международные семинары и конференции.

28 Экономическая целесообразность экспорта технологий объясняется тем, что:

- а) передача технологий за рубеж – это форма борьбы за товарный рынок;
- б) это - способ обойти экспортные барьеры;
- в) это - средство экономии затрат на НИОКР;
- г) все ответы верны.

29 НДС уплачивается при:

- а) импорте товаров;
- б) при экспорте товаров;

- в) при экспорте и при импорте товаров;
- г) все ответы неверные, НДС не уплачивается участниками ВЭД

30. К основным формам расчетов при осуществлении внешнеторговых сделок относятся:

- а) базисные условия поставки
- б) документарное инкассо
- в) цена и общая сумма контракта
- г) документарный аккредитив
- д) условия платежа
- е) банковский перевод

Критерии оценивания:

- **26-30 баллов** выставляется, если студент показал наличие глубоких исчерпывающих знаний в объеме пройденной программы дисциплины; дал правильные ответы на тестовые задания в размере не менее 90% правильных ответов.
- **20-25 баллов** выставляется, если студент показал наличие твердых и достаточно полных знаний в объеме пройденной программы дисциплины в соответствии с целями обучения; дал правильные ответы на тестовые задания в размере не менее 80% правильных ответов.
- **15-19 баллов** выставляется, если студент показал наличие достаточных знаний в объеме пройденного курса в соответствии с целями обучения, дал правильные ответы на тестовые задания в размере менее 80%, но не менее 50% правильных ответов.
- **1-14 баллов** выставляется, если студент дал менее 50% правильных ответов на тестовые задания.

Практико-ориентированные задания

Задание 1.

Самостоятельно изучите Федеральный закон от 08.12.2003 N 164-ФЗ (ред. от 22.12.2020) "Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности" и заполните следующую таблицу.

| № п/п | Методы государственного регулирования ВТД | Объект регулирования | Особенности применения |
|----------|---|----------------------|------------------------|
| 1. | | | ... |
| 2. | | | |
| ... | | | |
| n | | | |
| | | | |

Задание 2.

Дайте определения терминам «внешнеэкономическая деятельность» и «внешнеторговая деятельность», в чем основное отличие данных понятий, определите их взаимосвязь?

Задание 3.

Российская фирма «Россиада» нуждается в приобретении 20 тонн гравия для собственного производства. В связи с этим она обратилась к своему партнеру - белорусской компании «Белмагистраль» с просьбой купить данную партию товара, учитывая желание приобрести товар по наименьшей цене. Белорусская компания «Белмагистраль» рассчитала затраты на покупку данной партии товара с учетом наиболее выгодных предложений поставщиков данного товара, и оказалось, что наиболее выгодно приобрести данный товар у

украинской фирмы «УкрГравий». Включив в цену товара транспортные расходы и все необходимые платежи, белорусская компания «Белмагистраль» уже по вновь сформированной цене предложила данную партию товара фирме «Россиада». Между сторонами было заключено соглашение на покупку украинского гравия российской стороной. Купив гравий у украинской стороны, белорусская сторона продала его российской.

К какому виду экспортно-импортных операций относится сделка по покупке гравия белорусской стороной у украинской компании?

К какому виду экспортно-импортных операций относится сделка по продаже гравия белорусской стороне украинской компанией?

К какому виду экспортно-импортных операций относится сделка по покупке гравия белорусской стороной у украинской компании, а затем перепродажа этой партии товара российской стороне?

Составьте проект внешнеторгового контракта по этой сделке от имени белорусской стороны.

Задание 4

Выберите порядка 5-7 иностранных фирм из западноевропейского региона используя ряд источников, содержащих данные о фирмах:

- специализированные справочники, журналы, проспекты;
- национальные каталоги стран;
- коммерческие газеты, журналы;
- сведения о проходящих выставках, ярмарках;
- информацию о действующих в Республике Беларусь совместных и иностранных предприятиях;
- информацию в Интернет;
- рекламные материалы иностранных фирм.

Охарактеризуйте выбранные фирмы по классификационным признакам.

Выделите из них промышленные, торговые, транспортные, финансовые фирмы. Определите особенности классификационных признаков для данного региона.

Задание 5

Для создания интернет-сайта и размещения информации о компании ООО «Малахит» (г. Нижний Тагил) производящей сувенирную продукцию (в том числе и для иностранных контрагентов), сформулируйте основные положения, касающиеся деятельности данной компании, ассортимента ее продукции, основных партнеров, возможных областей для сотрудничества. Спозиционируйте в положительном ключе информацию, касающуюся самой компании (краткое описание организации, наименование фирмы, правовой статус, основной вид деятельности, организационная структура предприятия, местоположение и адрес).

Задание 6

Составьте структуру внешнеторгового контракта купли-продажи? Раскройте содержание статей типовой формы внешнеторгового контракта купли-продажи. Результаты оформите в табличном виде.

Задание 7

Изучите международные нормативные акты: Конвенцию о праве, применимом к международной купле-продаже товаров (Гаага, 15 июня 1955 г.); Конвенцию о договорах международной купли-продажи товаров (Вена, 11 апреля 1980 г.) (Документ A/CONF.97/18, Annex I); Принципы международных коммерческих договоров (Принципы УНИДРУА); Конвенцию, устанавливающую единообразный закон о переводных и простых векселях

(Женева, 7 июня 1930 г.). Укажите, правом какой страны регулируются купля-продажа товаров, если сторонами это в договоре не определено.

Задание 8

Подготовьте краткую характеристику экспортной и импортной специализации России (на основе официальных данных), какие группы товаров в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС составляют основу российского экспорта и импорта? Данные оформите в виде презентации.

Задание 9

Сравните содержание таких внешнеторговых операций, как экспорт и реэкспорт. Каковы причины и содержание реэкспорта? Сформулируйте признаки сходства и различия между экспортом и реэкспортом.

Задание 10

Изучите виды известных вам международных торгово-посреднических операций. Дайте их сравнительную характеристику в форме таблицы

Таблица – Виды торгово-посреднических операций

| Вид посреднической операции | Основное содержание | Организация сбыта товаров | Способы вознаграждения |
|-----------------------------|---------------------|---------------------------|------------------------|
| | | | |

Задание 11

Самостоятельно рассмотрите структуру типового внешнеторгового контракта, в каких графах содержатся сведения о товаре, его характеристиках, маркировке и упаковке; указывается ли код товара в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС, является ли это обязательным условием составления внешнеторгового контракта?

Задание 12

Используя положения "ГОСТ Р 51303-2013. Национальный стандарт Российской Федерации. Торговля. Термины и определения" (утв. Приказом Росстандарта от 28.08.2013 N 582-ст) (ред. от 22.04.2020)

- товар
- товарная единица
- качество товара
- конкурентоспособность товара
- товары, маркированные средствами идентификации
- товародвижение
- продовольственные/непродовольственные товары

Критерии оценивания:

- **5 баллов** выставляется, если задание выполнено полностью, в представленном решении обоснованно получены правильные ответы, проведен анализ, дана грамотная интерпретация полученных результатов, сделаны выводы.
- **4 балла** выставляется, если задание выполнено полностью, но при анализе и интерпретации полученных результатов допущены незначительные ошибки, выводы – достаточно обоснованы, но неполны.
- **3 балла** выставляется, если задание выполнено частично, анализ и интерпретация полученных результатов не вполне верны, выводы верны частично.
- **1-2 балла** выставляется, если решение неверно или отсутствует.

- 1 задание оценивается в 5 баллов
- Максимальное количество баллов – 50 баллов

3. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций

Процедуры оценивания включают в себя текущий контроль и промежуточную аттестацию.

Текущий контроль успеваемости проводится с использованием оценочных средств, представленных в п. 2 данного приложения. Результаты текущего контроля доводятся до сведения студентов до промежуточной аттестации.

Промежуточная аттестация проводится в форме экзамена.

Экзамен проводится по расписанию промежуточной аттестации в письменном виде. Проверка ответов и объявление результатов производится в день экзамена. Результаты аттестации заносятся в экзаменационную ведомость и зачетную книжку студента. Студенты, не прошедшие промежуточную аттестацию по графику сессии, должны ликвидировать задолженность в установленном порядке.

МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ

Учебным планом предусмотрены следующие виды занятий:

- лекции;
- практические занятия.

В ходе лекционных занятий рассматриваются общетеоретические основы внешне-торговой деятельности; международные организации; проблемы и перспективы вхождения России в мировое хозяйство; проблемы и перспективы дальнейшего развития внешне-торговых связей.

В ходе практических занятий углубляются и закрепляются знания студентов по ряду рассмотренных на лекциях вопросов, развиваются навыки определения основных задач России во внешнеэкономической деятельности; показателей, характеризующих участие России в мировом производстве важнейших видов сырья, топлива, промышленной и сельскохозяйственной продукции.

При подготовке к практическим занятиям каждый студент должен:

- изучить рекомендованную учебную литературу;
- изучить конспекты лекций;
- подготовить ответы на все вопросы по изучаемой теме;
- письменно решить тесты, рекомендованные преподавателем при изучении дисциплины.

По согласованию с преподавателем студент может подготовить доклад по предложенной теме. В процессе подготовки к практическим занятиям студенты могут воспользоваться консультациями преподавателя.

Вопросы, не рассмотренные на лекциях и практических занятиях, должны быть изучены студентами в ходе самостоятельной работы при подготовке к практическим занятиям. Контроль самостоятельной работы студентов над учебной программой курса осуществляется в ходе занятий посредством тестирования.

Для подготовки к занятиям, текущему контролю и промежуточной аттестации студенты могут воспользоваться электронно-библиотечными системами. Также обучающиеся могут взять на дом необходимую литературу на абонементе университетской библиотеки или воспользоваться читальными залами.