

Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Макаренко Елена Николаевна

Должность: Ректор

Дата подписания: 19.05.2021 15:52:38

Уникальный программный ключ:

c098bc0c1041cb2a4c976cf17146715169a16c00d40d407b172e

Министерство образования и науки Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего
образования
«Ростовский государственный экономический университет (РИНХ)»



УТВЕРЖДАЮ
Первый проректор –
проректор по учебной работе
Н.Г. Кузнецов
«01» июня 2018г.

Рабочая программа дисциплины

Международный контракт

по профессионально-образовательной программе направление 38.03.01
"Экономика" профиль 38.03.01.04 "Мировая экономика"

Квалификация

Бакалавр

Ростов-на-Дону
2018 г.

КАФЕДРА Мировая экономика

Распределение часов дисциплины по семестрам


Семестр (<Курс>.<Семестр на курсе>)	6 (3.2)		Итого	
Неделя	17,3			
Вид занятий	уп	рпд	уп	рпд
Лекции	18	18	18	18
Практические	36	36	36	36
В том числе инт.	18	18	18	18
Итого ауд.	54	54	54	54
Контактная работа	54	54	54	54
Сам. работа	54	54	54	54
Итого	108	108	108	108


ОСНОВАНИЕ


Федеральный государственный образовательный стандарт высшего образования по направлению подготовки 38.03.01 "Экономика" (уровень бакалавриата) (приказ Минобрнауки России от 12.11.2015г. №1327)


Рабочая программа составлена по профессионально-образовательной программе направление 38.03.01 "Экономика" профиль 38.03.01.04 "Мировая экономика"

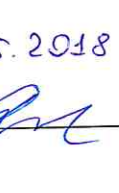
Учебный план утвержден учёным советом вуза от 29.05.2018 протокол № 12.

Программу составил(и): к.э.н., доцент, Шепель Т.С.  29.05.2018

Зав. кафедрой: д.э.н., проф. Медведкина Е.А.  29.05.2018

Методическим советом направления: д.э.н., проф., Димитриади Н.А.  29.05.2018

Отделом образовательных программ и планирования учебного процесса Торопова Т.В.  30.05.18

Проректором по учебно-методической работе Джуха В.М.  31.05.18

Визирование РПД для исполнения в очередном учебном году

Отдел образовательных программ и планирования учебного процесса Торопова Т.В. _____

Рабочая программа пересмотрена, обсуждена и одобрена для исполнения в 2019-2020 учебном году на заседании кафедры Мировая экономика

Зав. кафедрой Медведкина Е.А. _____

Программу составил(и): к.э.н., доцент, Шепель Т.С.  _____

Визирование РПД для исполнения в очередном учебном году

Отдел образовательных программ и планирования учебного процесса Торопова Т.В. _____

Рабочая программа пересмотрена, обсуждена и одобрена для исполнения в 2020-2021 учебном году на заседании кафедры Мировая экономика

Зав. кафедрой Медведкина Е.А. _____

Программу составил(и): к.э.н., доцент, Шепель Т.С.  _____

Визирование РПД для исполнения в очередном учебном году

Отдел образовательных программ и планирования учебного процесса Торопова Т.В. _____

Рабочая программа пересмотрена, обсуждена и одобрена для исполнения в 2021-2022 учебном году на заседании кафедры Мировая экономика

Зав. кафедрой: Медведкина Е.А. _____

Программу составил(и): к.э.н., доцент, Шепель Т.С.  _____

Визирование РПД для исполнения в очередном учебном году

Отдел образовательных программ и планирования учебного процесса Торопова Т.В. _____

Рабочая программа пересмотрена, обсуждена и одобрена для исполнения в 2022-2023 учебном году на заседании кафедры Мировая экономика

Зав. кафедрой: Медведкина Е.А. _____

Программу составил(и): к.э.н., доцент, Шепель Т.С.  _____

1. ЦЕЛИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ	
1.1	Цель: формирование у обучающихся базового представления о роли и значении внешнеэкономических операций с различными товарными группами в процессе подготовки и осуществления внешнеэкономических операций с различными товарными группами.
1.2	Задачи: ознакомить обучающихся с теоретическими вопросами, касающимися сущности, видов, функций международных контрактов; изучить основные нормативно – правовые документы, составляющие базу разработки, заключения и исполнения международных договоров купли-продажи; ознакомить обучающихся с базовыми основами и методологическими принципами разработки международных контрактов, изучить структуру и содержание контрактов международной купли-продажи; рассмотреть типичные ошибки, допускаемые в международных контрактах, заключаемых российскими участниками ВЭД; рассмотреть сущность и особенности других видов международных контрактов.

2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ	
Цикл (раздел) ООП:	Б1.В.ДВ.04
2.1 Требования к предварительной подготовке обучающегося:	
2.1.1	Необходимыми условиями для успешного освоения дисциплины являются навыки, знания умения, полученные в результате освоения дисциплин:
2.1.2	Внешнеэкономические операции
2.1.3	Макроэкономика
2.1.4	Мировая экономика и международные экономические отношения
2.2 Дисциплины и практики, для которых освоение данной дисциплины (модуля) необходимо как предшествующее:	
2.2.1	Международная торговля в системе МЭО
2.2.2	Международные финансы в системе МЭО
2.2.3	Регулирование внешнеэкономической деятельности в РФ

3. ТРЕБОВАНИЯ К РЕЗУЛЬТАТАМ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ	
ОПК-4:	способностью находить организационно-управленческие решения в профессиональной деятельности и готовность нести за них ответственность
Знать:	теоретические и нормативно-правовые основы составления текста международных контрактов
Уметь:	разрабатывать тексты внешнеэкономических контрактов
Владеть:	методикой составления текста внешнеэкономического контракта
ПК-5:	способностью анализировать и интерпретировать финансовую, бухгалтерскую и иную информацию, содержащуюся в отчетности предприятий различных форм собственности, организаций, ведомств и т.д. и использовать полученные сведения для принятия управленческих решений
Знать:	структуру внешнеэкономического контракта и содержание его основных статей
Уметь:	выявлять несоответствие структуры и содержания внешнеэкономического контракта предъявляемым требованиям международного и российского законодательства и международной торговой практике
Владеть:	методикой оптимизации структуры и содержания внешнеэкономического контракта

4. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)							
Код занятия	Наименование разделов и тем /вид занятия/	Семестр / Курс	Часов	Компетенции	Литература	Интер акт.	Примечание
	Раздел 1. Основы курса Контрактное обеспечение						
1.1	Сущность, функции и классификации контрактов во ВЭД; Сущность и функции международного контракта. Понятие международного контракта. Классификации международных контрактов. Основные условия контрактов. /Лек/	6	2	ОПК-4 ПК-5	Л1.3 Л1.2 Л1.1 Л2.1 Л2.2 Л2.4 Л2.5 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6 Э7 Э8 Э9 Э10 Э11 Э12	0	

1.2	Сущность, функции и классификации контрактов во ВЭД: Сущность и функции международного контракта. Понятие международного контракта. Классификации международных контрактов. Основные условия контрактов. /Пр/	6	4	ОПК-4 ПК-5	Л1.3 Л1.2 Л1.1 Л2.1 Л2.2 Л2.5 Л2.4 Л2.3 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6 Э7 Э8 Э9 Э10 Э11 Э12	4	
1.3	Сущность, функции и классификации контрактов во ВЭД: Сущность и функции международного контракта. Понятие международного контракта. Классификации международных контрактов. Основные условия контрактов. /Ср/	6	10	ОПК-4 ПК-5	Л1.3 Л1.2 Л1.1 Л2.5 Л2.3 Л2.1	0	
1.4	Сущность, функции и классификации контрактов во ВЭД: Понятие «типового контракта», его роль в процедуре международной торговой сделки. Особенности структуры и содержания отдельных видов контрактов. /Лек/	6	4	ОПК-4 ПК-5	Л1.3 Л1.2 Л1.1 Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.5 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6 Э7 Э8 Э9 Э10 Э11 Э12	0	
1.5	Сущность, функции и классификации контрактов во ВЭД: Понятие «типового контракта», его роль в процедуре международной торговой сделки. Особенности структуры и содержания отдельных видов контрактов. /Пр/	6	6	ОПК-4 ПК-5	Л1.3 Л1.2 Л1.1 Л2.1 Л2.2 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6 Э7 Э8 Э9 Э10 Э11 Э12	4	
1.6	Сущность, функции и классификации контрактов во ВЭД: Понятие «типового контракта», его роль в процедуре международной торговой сделки. Особенности структуры и содержания отдельных видов контрактов. /Ср/	6	8	ОПК-4 ПК-5	Л1.3 Л1.2 Л1.1 Л2.1 Л2.2 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6 Э7 Э8 Э9 Э10 Э11 Э12	0	
Раздел 2. Нормативно-правовая база разработки международных контрактов							
2.1	Лекция 1: 1. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров: цели принятия, характер и значение в международной торговле. 2. Содержание Венской Конвенции 1980г. 3. Обязанности продавца и покупателя товаров согласно Венской конвенции 1980г. 4. Роль Принципов УНИДРУА в разработке внешнеторгового контракта. /Лек/	6	4	ОПК-4 ПК-5	Л1.3 Л1.2 Л1.1 Л2.1 Л2.2 Л2.3 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6 Э7 Э8 Э9 Э10 Э11 Э12	0	

2.2	<p>Лекция 1:</p> <p>1. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров: цели принятия, характер и значение в международной торговле.</p> <p>2. Содержание Венской Конвенции 1980г.</p> <p>3. Обязанности продавца и покупателя товаров согласно Венской конвенции 1980г.</p> <p>4. Роль Принципов УНИДРУА в разработке внешнеторгового контракта. /Пр/</p>	6	6	ОПК-4 ПК-5	Л1.3 Л1.2 Л1.1 Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4 Л2.5 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6 Э7 Э8 Э9 Э10 Э11 Э12	2	
2.3	<p>Лекция 1:</p> <p>1. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров: цели принятия, характер и значение в международной торговле.</p> <p>2. Содержание Венской Конвенции 1980г.</p> <p>3. Обязанности продавца и покупателя товаров согласно Венской конвенции 1980г.</p> <p>4. Роль Принципов УНИДРУА в разработке внешнеторгового контракта. /Ср/</p>	6	8	ОПК-4 ПК-5	Л1.3 Л1.2 Л1.1 Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4 Л2.5 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6 Э7	0	
2.4	<p>Лекция 2:</p> <p>1. «ИНКОТЕРМС – 2010»: понятие базисных условий поставки товаров.</p> <p>2. Обязанности продавца и покупателя согласно категории Е</p> <p>3. Обязанности продавца и покупателя согласно категории F</p> <p>4. Обязанности продавца и покупателя согласно категории С</p> <p>5. Обязанности продавца и покупателя согласно категории D</p> <p>/Лек/</p>	6	2	ОПК-4 ПК-5	Л1.3 Л1.2 Л1.1 Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4 Л2.5 Э1 Э2 Э4 Э5 Э6 Э7 Э8	0	
2.5	<p>Лекция 2:</p> <p>1. «ИНКОТЕРМС – 2010»: понятие базисных условий поставки товаров.</p> <p>2. Обязанности продавца и покупателя согласно категории Е</p> <p>3. Обязанности продавца и покупателя согласно категории F</p> <p>4. Обязанности продавца и покупателя согласно категории С</p> <p>5. Обязанности продавца и покупателя согласно категории D</p> <p>/Пр/</p>	6	6	ОПК-4 ПК-5	Л1.3 Л1.2 Л1.1 Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4 Л2.5 Э6 Э7 Э8 Э9 Э10 Э11 Э12	2	
2.6	<p>Лекция 2:</p> <p>1. «ИНКОТЕРМС – 2010»: понятие базисных условий поставки товаров.</p> <p>2. Обязанности продавца и покупателя согласно категории Е</p> <p>3. Обязанности продавца и покупателя согласно категории F</p> <p>4. Обязанности продавца и покупателя согласно категории С</p> <p>5. Обязанности продавца и покупателя согласно категории D</p> <p>/Ср/</p>	6	8	ОПК-4 ПК-5	Л1.3 Л1.2 Л1.1 Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4 Л2.5 Э6 Э7 Э8 Э9 Э10 Э11 Э12	0	

2.7	Лекция 3: 1. Гражданский Кодекс РФ в части процедур подготовки, заключения, расторжения и структуре внешнеэкономических договоров. 2. Требования к обязательным реквизитам и форме внешнеторговых контрактов в РФ /Лек/	6	2	ОПК-4 ПК-5	Л1.3 Л1.2 Л1.1 Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4 Л2.5 Э6 Э7 Э8 Э9 Э10 Э11	0	
2.8	Лекция 3: 1. Гражданский Кодекс РФ в части процедур подготовки, заключения, расторжения и структуре внешнеэкономических договоров. 2. Требования к обязательным реквизитам и форме внешнеторговых контрактов в РФ /Пр/	6	6	ОПК-4 ПК-5	Л1.3 Л1.2 Л1.1 Л2.1 Л2.2 Л2.4 Л2.5 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6 Э7 Э8 Э9 Э10 Э11 Э12	2	
2.9	Лекция 3: 1. Гражданский Кодекс РФ в части процедур подготовки, заключения, расторжения и структуре внешнеэкономических договоров. 2. Требования к обязательным реквизитам и форме внешнеторговых контрактов в РФ /Ср/	6	6	ОПК-4 ПК-5	Л1.3 Л1.2 Л1.1 Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4 Л2.5 Э6 Э8 Э10 Э11 Э12	0	
	Раздел 3. Методические основы составления международного контракта купли-продажи						
3.1	Структура и содержание внешнеторгового контракта:1. Методологические принципы разработки международных контрактов. 2. Структура и содержание контрактов международной купли-продажи. /Лек/	6	2	ОПК-4 ПК-5	Л1.3 Л1.2 Л1.1 Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4 Л2.5	0	
3.2	Структура и содержание внешнеторгового контракта:1. Методологические принципы разработки международных контрактов. 2. Структура и содержание контрактов международной купли-продажи. /Пр/	6	6	ОПК-4 ПК-5	Л1.3 Л1.2 Л1.1 Л2.4 Л2.3 Л2.5	2	
3.3	Структура и содержание внешнеторгового контракта:1. Методологические принципы разработки международных контрактов. 2. Структура и содержание контрактов международной купли-продажи. /Ср/	6	10	ОПК-4 ПК-5	Л1.3 Л1.2 Л1.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4	0	
3.4	Типичные ошибки во внешнеторговых контрактах, заключаемых российскими участниками ВЭД /Лек/	6	2	ОПК-4 ПК-5	Л1.3 Л1.2 Л1.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4	0	
3.5	Типичные ошибки во внешнеторговых контрактах, заключаемых российскими участниками ВЭД /Пр/	6	2	ОПК-4 ПК-5	Л1.3 Л1.2 Л1.1 Л2.1 Л2.3 Л2.4 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6 Э7 Э8 Э9 Э10 Э11 Э12	2	

3.6	Типичные ошибки во внешнеторговых контрактах, заключаемых российскими участниками ВЭД /Ср/	6	4	ОПК-4 ПК-5	Л1.3 Л1.2 Л1.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4	0	
3.7	/Зачёт/	6	0	ОПК-4 ПК-5	Л1.3 Л1.2 Л1.1 Л2.5 Л2.4 Л2.3 Л2.2 Л2.1 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6 Э7 Э8 Э9 Э10 Э11 Э12	0	

5. ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

5.1. Фонд оценочных средств для проведения промежуточной аттестации

Вопросы к зачету:

1. Идентифицируйте сущность, признаки и функции международных контрактов
2. Дайте определение понятию «типовой контракт». Охарактеризуйте цели их разработки, разработчиков и роль в процедуре подготовки и заключения внешнеторговых сделок
3. Охарактеризуйте стандартную структуру контракта международной купли-продажи товаров
4. Перечислите и содержательно раскройте методологические принципы составления внешнеторговых контрактов
5. Содержательно раскройте международные акты, представляющие собой нормативно-правовые основы разработки внешнеторговых контрактов
6. Охарактеризуйте обязанности продавца и покупателя по каждому базисному условию поставки товаров по «ИНКОТЕРМС-2010»
7. Раскройте главные отличия «ИНКОТЕРМС-2010» от «ИНКОТЕРМС-2000» и значение этого документа для заключения внешнеторговых контрактов
8. Классифицируйте и охарактеризуйте базисные условия поставки товаров по «ИНКОТЕРМС-2010» по видам транспорта
9. Расположите базисные условия поставки товаров по «ИНКОТЕРМС-2010» в логике возрастания обязанности экспортера по транспортировке, страхованию и таможенной очистке груза
10. Продемонстрируйте на конкретных примерах связь базисных условий поставки товара по «ИНКОТЕРМС» со статьями внешнеторгового контракта
11. Раскройте значение Венской конвенции (1980 г.) для разработки контрактов международной купли-продажи товаров
12. Охарактеризуйте основные обязанности экспортера и импортера согласно Венской конвенции (1980 г.) «О договорах международной купли-продажи товаров»
13. Раскройте роль и содержание принципов УНИДРУА как нормативного документа для разработки контрактов международной купли-продажи товаров
14. Содержательно раскройте основные положения Гражданского Кодекса РФ о процедурах подготовки, заключения и расторжения внешнеторговых контрактов
15. Охарактеризуйте главные отличия ГК РФ от Венской конвенции (1980 г.) в сфере контрактного оформления
16. Содержательно раскройте основные положения Гражданского кодекса РФ о структуре и содержании внешнеторговых контрактов
17. Охарактеризуйте преамбулу внешнеторгового контракта, её структуру и содержание
18. Структурируйте содержание статьи «Предмет контракта» и охарактеризуйте её элементы
19. Охарактеризуйте «Количество» как условие международного контракта
20. Охарактеризуйте «Качество товара» как условие внешнеторгового контракта и способы его установления
21. Структурируйте содержание статьи «Цена» во внешнеторговом контракте и охарактеризуйте её элементы
22. Охарактеризуйте способы установления и фиксации цен во внешнеторговых контрактах
23. Структурируйте содержание статьи «Порядок расчетов» во внешнеторговом контракте и охарактеризуйте её элементы
24. Охарактеризуйте «Срок и дату поставки» как статью внешнеторгового контракта и многовариантность их установления
25. Охарактеризуйте «Сдачу-приёмку товара» как статью международного контракта и их виды
26. Содержательно раскройте статью «Упаковка и маркировка» внешнеторгового контракта
27. Структурируйте «Форс-мажор» как условие внешнеторгового контракта и охарактеризуйте его элементы
28. Структурируйте содержание статьи «Порядок разрешения споров» во внешнеторговом контракте и охарактеризуйте её элементы
29. Раскройте содержательно статью «Рекламации и санкции» внешнеторгового контракта и способы их регулирования
30. Структурируйте статью «Прочие условия» во внешнеторговых контрактах и дайте содержательную характеристику её элементов
31. Раскройте особенности структуры и содержания международных контрактов купли-продажи сырьевых и продовольственных товаров
32. Раскройте специфику установления качества товара во внешнеторговых контрактах на поставку зерновых
33. Раскройте особенности структуры и содержания внешнеторговых контрактов по поставке товаров массового

- спроса
34. Охарактеризуйте особенности структуры и содержания внешнеторговых контрактов по поставке машинотехнической продукции
35. Перечислите и охарактеризуйте специфические статьи внешнеторгового контракта по поставке машинотехнической продукции
36. Аргументируйте использование скользящей цены во внешнеторговых контрактах на машинотехническую продукцию и приведите формулу её расчета
37. Дайте содержательную построчную характеристику типичных ошибок во внешнеторговых контрактах, заключаемых российскими участниками ВЭД
38. Представьте в виде схемы методику избежания типичных ошибок, совершаемых российскими участниками ВЭД при заключении внешнеторговых контрактов, и охарактеризуйте её этапы и элементы

5.2. Фонд оценочных средств для проведения текущего контроля

Структура и содержание фонда оценочных средств представлены в Приложении 1 к рабочей программе дисциплины

6. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

6.1. Рекомендуемая литература

6.1.1. Основная литература

	Авторы, составители	Заглавие	Издательство, год	Колич-во
Л1.1	Поступов П. Р.	Исследование внешнеторгового контракта, как основы внешнеэкономической деятельности	Москва: Лаборатория книги, 2010	http://biblioclub.ru/ - неограниченный доступ для зарегистрированных пользователей
Л1.2	Н.Ю. Рудь, А.И. Ашкалов и др.	Практикум по контролю контрактных цен: учебное пособие [Электронный ресурс]. - URL: http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=458214	Ставрополь : СКФУ, 2015	http://biblioclub.ru/ - неограниченный доступ для зарегистрированных пользователей
Л1.3	Кулешов А. В., Желтова Л. А., Шишкина О. В.	Контракты и внешнеторговая документация: учеб. пособие для студентов, обучающихся по спец. 080115 "Тамож. дело"	СПб.: Троиц. мост, 2014	45

6.1.2. Дополнительная литература

	Авторы, составители	Заглавие	Издательство, год	Колич-во
Л2.1	Мантусов В. Б.	Мировая экономика и международные экономические отношения: учеб. для студентов вузов, обучающихся по спец. "Мировая экономика", "Междунар. отношения"	М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015	20
Л2.2	Погорлецкий А. И., Сутурин С. Ф., Ломагин Н. А.	Мировая экономика и международные экономические отношения: учеб. пособие для студентов, обучающихся по спец. "Финансы и кредит", "Бухгалт. учет, анализ и аудит", "Мировая экономика", "Налоги и налогообложение"	М.: Эксмо, 2010	50
Л2.3	Пашковская, М.В.	Мировая экономика: учебник [Электронный ресурс]. - URL: http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=455431	М. : Университет «Синергия», 2017	http://biblioclub.ru/ - неограниченный доступ для зарегистрированных пользователей
Л2.4	Балашова А. Е.	Таможенно-тарифное и нетарифное регулирование ВЭД	Москва: Лаборатория книги, 2011	http://biblioclub.ru/ - неограниченный доступ для зарегистрированных пользователей
Л2.5	Куликова И. В.	Обоснование контрактных цен: учеб. пособие	Ростов н/Д: Изд-во РГЭУ "РИНХ", 2010	24

6.2. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети "Интернет"

Э1	сайт ЦБ РФ http://www.cbr.ru
Э2	сайт Росстат РФ http://www.gks.ru
Э3	сайт ОЭСР www.oecd.org
Э4	сайт ОПЕК www.opec.org
Э5	сайт ООН http://www.un.org

Э6	сайт МВФ http://www.imf.org
Э7	сайт информленты РБК http://www.rbc.ru
Э8	сайт информагентства Рейтерс www.reuters.com
Э9	сайт Евростат http://www.eurostat.org
Э10	сайт группы Всемирного Банка http://www.worldbank.org
Э11	сайт ВТО http://www.wto.org
Э12	сайт Министерства экономического развития РФ www.economy.gov.ru
6.3. Перечень программного обеспечения	
6.3.1	Microsoft Office
6.4 Перечень информационных справочных систем	
6.4.1	Консультант +
6.4.2	Гарант

7. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

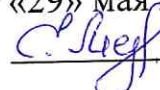
- | | |
|-----|--|
| 7.1 | Помещения для проведения всех видов работ, предусмотренных учебным планом, укомплектованы необходимой специализированной учебной мебелью и техническими средствами обучения. Для проведения лекционных занятий используется демонстрационное оборудование. |
|-----|--|

8. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Методические указания по освоению дисциплины представлены в Приложении 2 к рабочей программе дисциплины.

Приложение 1
к рабочей программе

Министерство образования и науки Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Ростовский государственный экономический университет (РИНХ)»

Рассмотрено и одобрено
на заседании кафедры «Мировая экономика»
Протокол № 2/1 от «29» мая 2018 г.
И.о. зав. кафедрой  Медведкина Е.А.

ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Международный контракт (наименование дисциплины)

Направление подготовки
38.03.01 «Экономика»

Профиль
38.03.01.04 «Мировая экономика»

Уровень образования
бакалавриат

Составитель


(подпись)

Шепель Т.С., доцент, к.э.н.

Ф.И.О., должность, ученая степень, ученое
звание

Ростов-на-Дону, 2018

Оглавление

1 Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения образовательной программы	3
2 Описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания	3
3 Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы	6
4 Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций.....	13

1 Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения образовательной программы

Перечень компетенций с указанием этапов их формирования представлен в п. 3. «Требования к результатам освоения дисциплины» рабочей программы дисциплины.

2 Описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания

2.1 Показатели и критерии оценивания компетенций:

ЗУН, составляющие компетенцию	Показатели оценивания	Критерии оценивания	Средства оценивания
ОПК-4 – способность находить организационно-управленческие решения в профессиональной деятельности и готовность нести за них ответственность			
<p><i>Знать:</i> теоретические и нормативно-правовые основы составления текста международных контрактов;</p> <p><i>Уметь:</i> разрабатывать тексты внешнеторговых контрактов</p> <p><i>Владеть:</i> методикой составления текста внешнеторгового контракта</p>	<p>Составление текста международного контракта, написание реферата, составленный обзор, аннотация, поиск и сбор необходимой литературы, использование различных баз данных, использование современных информационно-коммуникационных технологий и глобальных информационных ресурсов</p>	<p>соответствие проблеме исследования; полнота и содержательность ответа; умение приводить примеры; умение отстаивать свою позицию; умение пользоваться дополнительной литературой при подготовке к занятиям; соответствие представленной в ответах информации материалам лекции и учебной литературы, сведениям из информационных ресурсов Интернет; обоснованность обращения к базам данных; целенаправленность поиска и отбора; объем</p>	<p>ПЗ – практические задания (1-4), Р – реферат (вопрос 1-18), КР – контрольная работа (1-16), ТЗ – тестовые задания (вопрос 1-20).</p>

		выполненных работы (в полном, не полном объеме).	
ПК-5 – способность анализировать и интерпретировать финансовую, бухгалтерскую и иную информацию, содержащуюся в отчетности предприятий различных форм собственности, организаций, ведомств и т.д. и использовать полученные сведения для принятия управленческих решений			
<p><i>Знать:</i> структуру внешнеэкономического контракта и содержание основных статей;</p> <p><i>Уметь:</i> выявлять несоответствие структуры содержания внешнеэкономического контракта предъявляемым требованиям международного российского законодательства международной торговой практике</p> <p><i>Владеть:</i> методикой оптимизации структуры содержания внешнеэкономического контракта</p>	<p>Написание реферата, составленный обзор, аннотация, поиск и сбор необходимой литературы, использование различных баз данных, использование современных информационно-коммуникационных технологий глобальных информационных ресурсов</p>	<p>соответствие проблеме исследования; полнота содержательность ответа; умение приводить примеры; умение отстаивать свою позицию; умение пользоваться дополнительной литературой при подготовке занятиям; соответствие представленной в ответах информации материалам лекции и учебной литературы, сведениям из информационных ресурсов Интернет; обоснованность обращения к базам данных; целенаправленность поиска и отбора; объем выполненных работы (в полном, не полном объеме).</p>	<p>ПЗ – практические задания (1-4), Р – реферат (вопрос 1-18), КР – контрольная работа (1-16), ТЗ – тестовые задания (вопрос 1-20).</p>

2.2 Шкалы оценивания:

Текущий контроль успеваемости и промежуточная аттестация осуществляется в рамках накопительной балльно-рейтинговой системы в 100-балльной шкале:

50-100 баллов (зачет)

0-49 баллов (незачет)

3 Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы

Министерство образования и науки Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Ростовский государственный экономический университет (РИНХ)»

Кафедра «Мировая экономика»

Вопросы к зачету

по дисциплине «Международный контракт»

1. Идентифицируйте сущность, признаки и функции международных контрактов
2. Дайте определение понятию «типовой контракт». Охарактеризуйте цели их разработки, разработчиков и роль в процедуре подготовки и заключения внешнеторговых сделок
3. Охарактеризуйте стандартную структуру контракта международной купли-продажи товаров
4. Перечислите и содержательно раскройте методологические принципы составления внешнеторговых контрактов
5. Содержательно раскройте международные акты, представляющие собой нормативно-правовые основы разработки внешнеторговых контрактов
6. Охарактеризуйте обязанности продавца и покупателя по каждому базисному условию поставки товаров по «ИНКОТЕРМС-2010»
7. Раскройте главные отличия «ИНКОТЕРМС-2010» от «ИНКОТЕРМС-2000» и значение этого документа для заключения внешнеторговых контрактов
8. Классифицируйте и охарактеризуйте базисные условия поставки товаров по «ИНКОТЕРМС-2010» по видам транспорта
9. Расположите базисные условия поставки товаров по «ИНКОТЕРМС-2010» в логике возрастания обязанности экспортера по транспортировке, страхованию и таможенной очистке груза

10. Продемонстрируйте на конкретных примерах связь базисных условий поставки товара по «ИНКОТЕРМС» со статьями внешнеторгового контракта
11. Раскройте значение Венской конвенции (1980 г.) для разработки контрактов международной купли-продажи товаров
12. Охарактеризуйте основные обязанности экспортера и импортера согласно Венской конвенции (1980 г.) «О договорах международной купли-продажи товаров»
13. Раскройте роль и содержание принципов УНИДРУА как нормативного документа для разработки контрактов международной купли-продажи товаров
14. Содержательно раскройте основные положения Гражданского Кодекса РФ о процедурах подготовки, заключения и расторжения внешнеторговых контрактов
15. Охарактеризуйте главные отличия ГК РФ от Венской конвенции (1980 г.) в сфере контрактного оформления
16. Содержательно раскройте основные положения Гражданского кодекса РФ о структуре и содержании внешнеторговых контрактов
17. Охарактеризуйте преамбулу внешнеторгового контракта, её структуру и содержание
18. Структурируйте содержание статьи «Предмет контракта» и охарактеризуйте её элементы
19. Охарактеризуйте «Количество» как условие международного контракта
20. Охарактеризуйте «Качество товара» как условие внешнеторгового контракта и способы его установления
21. Структурируйте содержание статьи «Цена» во внешнеторговом контракте и охарактеризуйте её элементы
22. Охарактеризуйте способы установления и фиксации цен во внешнеторговых контрактах
23. Структурируйте содержание статьи «Порядок расчетов» во внешнеторговом контракте и охарактеризуйте её элементы
24. Охарактеризуйте «Срок и дату поставки» как статью внешнеторгового контракта и многовариантность их установления
25. Охарактеризуйте «Сдачу-приёмку товара» как статью международного контракта и их виды
26. Содержательно раскройте статью «Упаковка и маркировка» внешнеторгового контракта
27. Структурируйте «Форс-мажор» как условие внешнеторгового контракта и охарактеризуйте его элементы
28. Структурируйте содержание статьи «Порядок разрешения споров» во внешнеторговом контракте и охарактеризуйте её элементы
29. Раскройте содержательно статью «Рекламации и санкции» внешнеторгового контракта и способы их регулирования
30. Структурируйте статью «Прочие условия» во внешнеторговых контрактах и дайте содержательную характеристику её элементов

31. Раскройте особенности структуры и содержания международных контрактов купли-продажи сырьевых и продовольственных товаров
32. Раскройте специфику установления качества товара во внешнеторговых контрактах на поставку зерновых
33. Раскройте особенности структуры и содержания внешнеторговых контрактов по поставке товаров массового спроса
34. Охарактеризуйте особенности структуры и содержания внешнеторговых контрактов по поставке машинотехнической продукции
35. Перечислите и охарактеризуйте специфические статьи внешнеторгового контракта по поставке машинотехнической продукции
36. Аргументируйте использование скользящей цены во внешнеторговых контрактах на машинотехническую продукцию и приведите формулу её расчета
37. Дайте содержательную постатейную характеристику типичных ошибок во внешнеторговых контрактах, заключаемых российскими участниками ВЭД
38. Представьте в виде схемы методику избежания типичных ошибок, совершаемых российскими участниками ВЭД при заключении внешнеторговых контрактов, и охарактеризуйте её этапы и элементы

Критерии оценки:

- 50-100 баллов (зачет) - изложенный материал фактически верен, наличие глубоких исчерпывающих знаний в объеме пройденной программы дисциплины в соответствии с поставленными программой курса целями и задачами обучения; правильные, уверенные действия по применению полученных знаний на практике, грамотное и логически стройное изложение материала при ответе, усвоение основной и знакомство с дополнительной литературой;

- 0-49 баллов (незачет) - ответы не связаны с вопросами, наличие грубых ошибок в ответе, непонимание сущности излагаемого вопроса, неумение применять знания на практике, неуверенность и неточность ответов на дополнительные и наводящие вопросы.

Составитель _____ Т.С. Шепель
(подпись) 

«29» мая 2018 г.

Министерство образования и науки Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Ростовский государственный экономический университет (РИНХ)»

Кафедра «Мировая экономика»

Комплект заданий для контрольной работы

по дисциплине «Международный контракт»

Контрольная работа

(1-й вариант – выбирают студенты, фамилии которых начинаются с буквы А по букву Й включительно; 2-й вариант – с буквы К по Р включительно, 3-й вариант – с буквы С по букву Я включительно)

Вариант 1

1. Составьте таблицу соответствия видов внешнеэкономических контрактов и форм ВЭД.
2. Расположите базисные условия поставки товаров в логической последовательности возрастания обязанностей экспортера по транспортировке, страхованию и таможенной очистке груза (согласно ИНКОТЕРМС – 2010).
3. Решите задачу по определению ежемесячных лизинговых платежей при следующих параметрах международной лизинговой сделки: лизингодатель закупает у зарубежного производителя оборудование стоимостью 100 тыс. долл., взяв кредит в банке на полную сумму сделки сроком на 3 года и под 10% годовых и сдает его в аренду лизингополучателю сроком на 5 лет.
4. Разработайте текст внешнеторгового контракта для реальной сделки купли-продажи товара с учетом специфики товара, базисных условий его поставки и способа международных расчетов. Параметры конкретной экспортной / импортной сделки для разработки текста контракта индивидуально или группой из 4 человек студент / студенты получают у преподавателя.

Вариант 2

1. На примере реального внешнеэкономического контракта проверьте систематизацию его статей по критериям:
 - а) существенные и несущественные;
 - б) общие и специфические;
 - в) юридические и коммерческие.

2. Систематизируйте типичные ошибки российских участников ВЭД по этапам внешнеторговой сделки:

- а) этап подготовки к заключению сделки;
- б) разработка текста внешнеторгового контракта;
- в) этап исполнения сделки и представьте проделанную работу в виде таблицы или схемы.

3. Проведите сравнительный анализ содержания специфических статей договора международного подряда на оказание различных видов услуг, по результатам которого заполните таблицу.

Таблица – Сравнительный анализ содержания отдельных статей договора международного подряда на оказание различных видов услуг.

Виды договоров статьи	Международный договор подряда на оказание			
	строительных услуг	консультационных услуг	ремонта	эксплуатационных услуг
Предмет договора				
Обязанности подрядчика				
Предоставление субподрядов				
Методы расчета вознаграждения				
Варианты выполнения подряда				
Передача прав и обязанностей подрядчика				

Вариант 3

1. Классифицируйте базисные условия поставки товаров по ИНКОТЕРМС – 2010 по видам транспорта.

2. Определите и аргументируйте миры по недопущению наиболее распространенных ошибок российскими участниками ВЭД по этапам внешнеторговой сделки, включая специфику формулировок статей контракта.

3. Рассчитайте общую и ежемесячную роялти при продаже лицензии стоимостью 100 тыс. долл. сроком на 3 года, позволяющую ежегодно выпускать 10 тыс. изделий с ориентировочной ценой 500 долл. за единицу – при условии, что ставка роялти в процентах от стоимости чистых продаж составляет 3%.

4. Разработайте текст внешнеторгового контракта для реальной сделки купли-продажи товара с учетом специфики товара, базисных условий его поставки и способа международных расчетов. Параметры конкретной

экспортной / импортной сделки для разработки текста контракта индивидуально или группой из 4 человек студент / студенты получают у преподавателя.

Критерии оценки:

- оценка «отлично» выставляется студенту, если изложенный материал фактически верен, наличие глубоких исчерпывающих знаний;
- оценка «хорошо» , если демонстрируются твердые и достаточно полные знания;
- оценка «удовлетворительно» , если демонстрируются нетвердые и недостаточно полные знания;
- оценка «неудовлетворительно», если ответы не связаны с вопросами, наличие грубых ошибок в ответе, непонимание сущности излагаемого вопроса .

Составитель  Т.С. Шепель
(подпись)

• «29» мая 2018 г.

Министерство образования и науки Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Ростовский государственный экономический университет (РИНХ)»

Кафедра «Мировая экономика»

Темы рефератов

по дисциплине «Международный контракт»

1. Сущность и классификация международных контрактов.
2. Типовые контракты и их роль в процедуре подготовки международной коммерческой сделки
3. Роль международных организаций в разработке типовых контрактов.
4. Роль международных организаций в разработке нормативно – правовой базы международных контрактов.
5. Принципы УНИДРУА как нормативный документ разработки международных контрактов купли – продажи.
6. Методологические принципы разработки международных контрактов.
7. Структура внешнеторгового контракта.
8. Анализ содержания условий международных контрактов купли – продажи товаров.
9. Типичные ошибки в международных контрактах, заключаемых российскими участниками ВЭД и целом.
10. Постатейное рассмотрение типичных ошибок, допускаемых в международных контрактах.
11. Преимущества международного лизинга.
12. Структура и содержание условий лизингового соглашения.
13. Права и обязанности лизингодателя и лизингополучателя. Функции лизингового договора.
14. Сущность договора международного подряда.
15. Специфические особенности структуры и содержания договора международного подряда.
16. Общая характеристика лицензионного договора.
17. Классификация лицензий. Виды лицензионных соглашений.
18. Структура и содержание условий лицензионного соглашения.

Критерии оценки:

- оценка «зачтено» выставляется студенту, если: тема соответствует содержанию реферата; правильно оформлены ссылки на используемую

литературу; основные понятия проблемы изложены верно; отмечена грамотность и культура изложения; соблюдены требования к оформлению и объему реферата; сделаны обобщения и сопоставления различных точек зрения по рассматриваемому вопросу; сделаны и аргументированы основные выводы;

- оценка «не зачтено» выставляется студенту, если: содержание не соответствует теме; литературные источники выбраны не по теме; нет ссылок на использованные источники; тема не раскрыта; требования к оформлению и объему материала не соблюдены; нет выводов; в тексте присутствует плагиат.

Составитель _____



(подпись)

Т.С. Шепель

«29» мая 2018 г.

Министерство образования и науки Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Ростовский государственный экономический университет (РИНХ)»

Кафедра Мировой экономики

Практические задания

по дисциплине «Международный контракт»

1. Составьте таблицу соответствия видов внешнеэкономических контрактов и форм ВЭД.
2. Расположите базисные условия поставки товаров в логической последовательности возрастания обязанностей экспортера по транспортировке, страхованию и таможенной очистке груза (согласно ИНКОТЕРМС – 2010).
3. Решите задачу по определению ежемесячных лизинговых платежей при следующих параметрах международной лизинговой сделки: лизингодатель закупает у зарубежного производителя оборудование стоимостью 100 тыс. долл., взяв кредит в банке на полную сумму сделки сроком на 3 года и под 10% годовых и сдает его в аренду лизингополучателю сроком на 5 лет.
4. Разработайте текст внешнеторгового контракта для реальной сделки купли-продажи товара с учетом специфики товара, базисных условий его поставки и способа международных расчетов. Параметры конкретной экспортной / импортной сделки для разработки текста контракта индивидуально или группой из 4 человек студент / студенты получают у преподавателя.

Инструкция по выполнению

Задания выполняются студентами во время практических занятий в режиме «вопрос-ответ» в устной или письменной форме. Задания формируются из материала лекций и вопросов, выделенных на самостоятельное изучение, по соответствующей теме. Время на выполнение зависит от учебного материала, выносимого на контроль, но как правило, не должно превышать 1 академического часа на учебную группу.

Критерии оценки:

- 100-84 балла - изложенный студентом ответ фактически верен, грамотно и логически изложен, студент демонстрирует наличие глубоких исчерпывающих знаний в объеме пройденной программы дисциплины в соответствии с поставленными программой курса целями и задачами обучения;
- 83-67 балла - изложенный студентом ответ верен, четко изложен, студент демонстрирует наличие твердых и достаточно полных знаний в объеме пройденной программы дисциплины в соответствии с поставленными программой курса целями и задачами обучения;
- 66 - 50 баллов - изложенный студентом ответ в целом верен, изложен с отдельными ошибками, которые уверенно исправлены после дополнительных и наводящих вопросов, студент демонстрирует наличие основных знаний в объеме пройденной программы дисциплины в соответствии с поставленными программой курса целями и задачами обучения;
- менее 50 баллов - изложенный студентом ответ напрямую не связан с вопросами, содержит грубые ошибки, демонстрирует непонимание сущности излагаемого вопроса, неуверенность и неточность ответов на дополнительные и наводящие вопросы.

Составитель _____


(подпись)

Т.С. Шепель

«29» мая 2018 г.

Министерство образования и науки Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Ростовский государственный экономический университет (РИНХ)»

Кафедра Мировой экономики

Тестовые задания

по дисциплине «Международный контракт»

1. Признаками международной коммерческой сделки являются:
 - а) перемещение предмета сделки за границу страны-продавца;
 - б) совершение платежа в иностранной валюте;
 - в) совершение сделки между сторонами разной национальности;
 - г) совершение сделки между партнерами, предприятия которых находятся в разных странах.

2. Согласно международным нормам международная коммерческая сделка может быть заключена:
 - а) устно;
 - б) письменно;
 - в) как письменно, так и устно;
 - д) при встрече.

3. Письменной формой международной коммерческой сделки согласно международным нормам считается:
 - а) контракт,
 - б) переписка контрагентов,
 - в) предложение экспортера и ответ покупателя,
 - г) предложение экспортера и акцепт покупателя,
 - д) запрос покупателя и оферта продавца.

4. Предложение продавца, направленное конкретному покупателю и содержащее срок для ответа, называется:
 - а) оферта,
 - б) акцепт,
 - в) твердая оферта,
 - г) свободная оферта.

5. Продажа на зарубежном рынке товара, ранее купленного на другом рынке, без его

переработки называется:

- а) экспорт,
- б) импорт,
- в) реэкспорт,
- г) реимпорт.

6. Контракт со сроком поставки «немедленно» исполняется: а) на следующий день после заключения контракта,

- б) в течение недели,
- в) после извещения покупателя о готовности принять товар,
- г) в течение 14 рабочих дней с даты подписания контракта.

7. Какие оговорки по качеству используются во внешнеторговых контрактах:

- а) соответствие стандарту;
- б) соответствие описанию;
- в) соответствие образцу;
- г) соответствие мировым стандартам; д) высший сорт;
- е) такой, какой есть.

8. Базисные условия поставки в контракте определяют:

- а) порядок перевозки товара,
- б) распределение расходов;
- в) степень риска сделки,
- г) ответственность сторон за исполнение контракта;
- д) момент перехода риска с продавца на покупателя по доставке товара между продавцом и покупателем,

9. Какие способы фиксации цены используются в

- а) твердая цена,
- б) цена с последующей фиксацией,
- в) переменная цена,
- г) подвижная цена,
- д) скользящая цена,
- е) кумулятивная цена.

10. Споры по внешнеторговым контрактам обычно рассматриваются:

- а) в местном суде ответчика;
- б) в специализированном арбитраже;
- в) в специализированном арбитраже по месту подписания контракта;
- г) арбитражным судом, указанным сторонами контракта.

11. Какие обстоятельства могут считаться форс-мажорными:

- а) любые стихийные бедствия;
- б) любые правительственные меры регулирования международной торговли;
- в) обязательства чрезвычайного характера, которые стороны не могли предвидеть;
- г) обстоятельства, препятствующие исполнению контракта.

12. Понятие «договорная территория» в посредническом соглашении представляет собой:

- а) территорию, на которой расположено предприятие посредника;
- б) территорию, на которой посредник реализует товары экспортера;
- в) территорию, на которой экспортер самостоятельно реализует свою продукцию.

13. Оговорка об «исключительном праве» в посредническом соглашении, означает, что:

- а) экспортер имеет исключительные права на реализацию своей продукции;
- б) посредник получает исключительное право на реализацию продукции экспортера;
- в) посреднику предоставляется исключительное право выбирать продукцию экспортера.

14. По договору консигнации товары экспортера до их реализации —
продажи конечному
потребителю — находятся:

- а) на складе экспортера в стране экспорта;
- б) на складе посредника в стране импорта;
- в) на складе экспортера в стране импорта;
- г) на складе посредника в третьей стране.

15. Товары экспортера, не реализованные консигнатором в течение срока
консигнации: а) возвращаются экспортеру;

- б) покупаются консигнатором;
- в) списываются и уничтожаются;
- г) могут быть использованы по любому другому назначению;
- д) либо возвращаются экспортеру, либо приобретаются посредником.

16. Посредник, заключивший с экспортером соглашение о предоставлении
права на продажу,

продает товары экспортера:

- а) от имени экспортера и за свой счет;
- б) от своего имени и за свой счет;
- в) от своего имени и за счет экспортера;
- г) от имени экспортера и за счет экспортера,

17. В международной торговле понятие платежа наличными предполагает, что:

- а) покупатель передает продавцу банкноты после заключения контракта;
- б) покупатель оплачивает по кредитной карте в момент получения товара;
- в) платеж осуществляется до поставки товара;
- г) между поставкой товара и оплатой нет большого разрыва во времени;
- д) между поставкой товара и оплатой существует значительный разрыв во времени.

18. В сделке финансируемого лизинга участвуют:

- а) арендатор и производитель арендуемого оборудования;
- б) арендатор и лизинговая компания;
- в) производитель арендуемого оборудования и лизинговая компания;
- г) арендатор, лизинговая компания и производитель арендуемого оборудования.

19. На международных товарных биржах заключаются сделки:

- а) на стандартизированные товары, промышленное сырье и сельскохозяйственную продукцию;
- б) промышленное оборудование;
- в) сырьевые товары с индивидуальными свойствами.

20. Для установления контрактных цен в международных коммерческих сделках используются:

- а) внутренние цены производителя;
- б) биржевые котировки;
- в) публикации в деловой прессе;
- г) прейскуранты и ценники;
- д) цены ведущих мировых экспортеров;
- е) справочные цены мировых товарных рынков;
- ж) расчетные цены таможенных органов.

Инструкция по выполнению

Тест проводится в письменном виде. Студент отмечает в тестовом задании любым знаком правильный (один) ответ. Время на выполнение теста зависит от учебного материала, выносимого на контроль.

Критерии оценки:

Критерии оценивания тестовых заданий:

100-84 баллов («отлично») – если студент ответил правильно на 100-84% заданий теста;

83-67 баллов («хорошо») – если студент ответил правильно на 83-67 % заданий теста;
66-50 баллов («удовлетворительно») – если студент ответил правильно на 66-50% заданий теста;
менее 50 баллов («неудовлетворительно») - если студент ответил правильно менее, чем на 50% заданий теста.

Составитель _____ Т.С. Шепель

(подпись)

«29» мая 2018 г.

4 Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций

Процедуры оценивания включают в себя текущий контроль и промежуточную аттестацию.

Текущий контроль успеваемости проводится с использованием оценочных средств, представленных в п. 3 данного приложения. Результаты текущего контроля доводятся до сведения студентов до промежуточной аттестации.

Промежуточная аттестация проводится в форме зачета.

Зачет проводится по расписанию экзаменационной сессии в письменном виде. Количество вопросов в экзаменационном задании – 2. Проверка ответов и объявление результатов производится в день зачета. Результаты аттестации заносятся в экзаменационную ведомость и зачетную книжку студента. Студенты, не прошедшие промежуточную аттестацию по графику сессии, должны ликвидировать задолженность в установленном порядке.

Приложение 2
к рабочей программе

Министерство образования и науки Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Ростовский государственный экономический университет (РИНХ)»

Рассмотрено и одобрено
на заседании кафедры «Мировой экономики»
Протокол № 2/1 от «29» мая 2018 г.
И.о. зав.кафедрой С. Лиф, Медведкина Е.А.

МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ

Международный контракт

(наименование дисциплины)

Направление подготовки
38.03.01 «Экономика»

Профиль подготовки
38.03.01.04 «Мировая экономика»

Уровень образования
бакалавриат

Составитель


(подпись)

Шепель Т.С., доцент, к.э.н.

Ф.И.О., должность, ученая степень, ученое
звание

Ростов-на-Дону, 2018

Методические указания по освоению дисциплины «Международный контракт» адресованы студентам всех форм обучения.

Учебным планом по направлению подготовки 38.03.01 «Экономика» предусмотрены следующие виды занятий:

- лекции;
- практические занятия.

В ходе лекционных занятий рассматриваются вопросы, даются рекомендации для самостоятельной работы и подготовке к практическим занятиям.

В ходе практических занятий углубляются и закрепляются знания студентов по ряду рассмотренных на лекциях вопросов, развиваются навыки:

- формирования представлений об организации и техники внешнеэкономических операций в современных условиях, а также составление текста международного контракта;

- анализа и решения актуальных бизнес-задач в рамках изучаемых тем курса;

- поиска и анализа статистических и аналитических данных в рамках курса, представленных на английском языке.

При подготовке к практическим занятиям каждый студент должен:

- изучить рекомендованную учебную литературу;
- изучить конспекты лекций;
- подготовить ответы на все вопросы по изучаемой теме;

- письменно решить домашнее задание, рекомендованные преподавателем при изучении каждой темы.

По согласованию с преподавателем студент может подготовить реферат, доклад или сообщение по теме занятия. В процессе подготовки к практическим занятиям студенты могут воспользоваться консультациями преподавателя.

Вопросы, не рассмотренные на лекциях и практических занятиях, должны быть изучены студентами в ходе самостоятельной работы. Контроль самостоятельной работы студентов над учебной программой курса осуществляется в ходе занятий методом устного опроса или посредством тестирования. В ходе самостоятельной работы каждый студент обязан прочитать основную и по возможности дополнительную литературу по изучаемой теме, дополнить конспекты лекций недостающим материалом, выписками из рекомендованных первоисточников. Выделить непонятные термины, найти их значение в энциклопедических словарях.

При реализации различных видов учебной работы используются разнообразные (в т.ч. интерактивные) методы обучения, в частности:

- интерактивная доска для подготовки и проведения лекционных и семинарских занятий.

Для подготовки к занятиям, текущему контролю и промежуточной аттестации студенты могут воспользоваться электронной библиотекой ВУЗа <http://library.rsue.ru/> . Также обучающиеся могут взять на дом необходимую литературу на абонементе вузовской библиотеки или воспользоваться читальными залами вуза.

Методические рекомендации по написанию рефератов, требования к оформлению

Реферат представляет собой доклад на определенную тему, включающий обзор соответствующих литературных и других источников или краткое изложение книги, статьи, исследования, а также доклад с таким изложением.

Работа над рефератом требует значительного времени и последовательного выполнения базовых этапов разработки. Во-первых, следует выбрать тему, исходя из собственных интересов и из общей значимости и актуальности рассматриваемого вопроса. Следующий этап – выбор источников (обычно в пределах 15-20 работ) и их подробное изучение. Отличительными чертами научной литературы являются наличие справочно-библиографического аппарата, публикации в изданиях академических институтов, крупных университетов. Чтение научной литературы, по сравнению с информационной, требует специфических навыков и подходов. Далее – систематизирование и аналитическая обработка полученной информации. Написание реферата в обязательном порядке предваряет составление его плана для дальнейшего руководства. Правильно построенный план реферата служит организующим началом в работе по написанию реферата и помогает систематизировать материал, обеспечивает последовательность его изложения.

Введение необходимо для обоснования актуальности темы и предполагаемого метода рассуждения. Как правило, введение содержит основные направления работы, вопросы, на которые автор собирается ответить, информацию, необходимую для лучшего понимания и изложения темы.

Основная часть работы содержит рассуждения по теме, то есть раскрытие темы, ответ на поставленные вопросы, аргументы, примеры и так далее. Все существенное содержание работы должно быть изложено в основной части. Как правило, основную часть можно разбить на блоки информации. Таким образом, можно последовательно работать с каждым

блоком, развивая аргументы, приводя примеры, делая промежуточные выводы.

Заключение необходимо для того, чтобы еще раз повторить и закрепить уже сказанное. Как правило, в заключении уже не дается никакой новой информации, а даются основные выводы и рекомендации, вытекающие из содержания работы. Заключение должно с одной стороны плавно завершать реферат, с другой стороны соотноситься со вступлением так, чтобы вопросы и цели, поставленные в начале работы могли соотноситься с ответами и выводами в заключении.