

Документ подписан простой электронной подписью  
Информация о владельце:  
ФИО: Макаренко Елена Николаевна  
Должность: Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего  
Дата подписания: 19.05.2021 16:14:45  
Уникальный программный ключ:  
c098bc0c1041cb2a4c926c171d0715d975aba002a0647b553c0e1e2d0d7c9b

Министерство образования и науки Российской Федерации  
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего  
образования  
«Ростовский государственный экономический университет (РИНХ)»



УТВЕРЖДАЮ  
Первый проректор –  
проректор по учебной работе  
Н.Г. Кузнецов  
«01» июня 2018г.

Рабочая программа дисциплины  
**Внешнеэкономические операции**

по профессионально-образовательной программе направление 38.03.01  
"Экономика" профиль 38.03.01.04 "Мировая экономика"

Квалификация

Бакалавр

Ростов-на-Дону  
2018 г.

КАФЕДРА **Мировая экономика****Распределение часов дисциплины по курсам**


Курс Вид занятий	4		Итого	
	уп	рпд		
Лекции	6	6	6	6
Практические	6	6	6	6
В том числе инт.	4	4	4	4
Итого ауд.	12	12	12	12
Контактная работа	12	12	12	12
Сам. работа	92	92	92	92
Часы на контроль	4	4	4	4
Итого	108	108	108	108

**ОСНОВАНИЕ**


Федеральный государственный образовательный стандарт высшего образования по направлению подготовки 38.03.01 "Экономика" (уровень бакалавриата) (приказ Минобрнауки России от 12.11.2015г. №1327)


Рабочая программа составлена по профессионально-образовательной программе направление 38.03.01 "Экономика" профиль 38.03.01.04 "Мировая экономика"

Учебный план утвержден учёным советом вуза от 29.05.2018 протокол № 12.

Программу составил(и): к.э.н., доцент, Шепель Т.С.  29.05.2018

Зав. кафедрой: д.э.н., проф. Медведкина Е.А.  29.05.2018

Методическим советом направления: д.э.н., проф., Димитриади Н.А.  29.05.2018

Отделом образовательных программ и планирования учебного процесса Торопова Т.В.  30.05.18

Проректором по учебно-методической работе Джуха В.М.  31.05.18


---

**Визирование РПД для исполнения в очередном учебном году**

Отдел образовательных программ и планирования учебного процесса Торопова Т.В. \_\_\_\_\_

Рабочая программа пересмотрена, обсуждена и одобрена для исполнения в 2019-2020 учебном году на заседании кафедры Мировая экономика

Зав. кафедрой Медведкина Е.А. \_\_\_\_\_

Программу составил(и): к.э.н., доцент, Шепель Т.С.  \_\_\_\_\_

---

**Визирование РПД для исполнения в очередном учебном году**

Отдел образовательных программ и планирования учебного процесса Торопова Т.В. \_\_\_\_\_

Рабочая программа пересмотрена, обсуждена и одобрена для исполнения в 2020-2021 учебном году на заседании кафедры Мировая экономика

Зав. кафедрой Медведкина Е.А. \_\_\_\_\_

Программу составил(и): к.э.н., доцент, Шепель Т.С.  \_\_\_\_\_


---

**Визирование РПД для исполнения в очередном учебном году**

Отдел образовательных программ и планирования учебного процесса Торопова Т.В. \_\_\_\_\_

Рабочая программа пересмотрена, обсуждена и одобрена для исполнения в 2021-2022 учебном году на заседании кафедры Мировая экономика

Зав. кафедрой: Медведкина Е.А. \_\_\_\_\_

Программу составил(и): к.э.н., доцент, Шепель Т.С.  \_\_\_\_\_


---

**Визирование РПД для исполнения в очередном учебном году**

Отдел образовательных программ и планирования учебного процесса Торопова Т.В. \_\_\_\_\_

Рабочая программа пересмотрена, обсуждена и одобрена для исполнения в 2022-2023 учебном году на заседании кафедры Мировая экономика

Зав. кафедрой: Медведкина Е.А. \_\_\_\_\_

Программу составил(и): к.э.н., доцент, Шепель Т.С.  \_\_\_\_\_

1. ЦЕЛИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ	
1.1	Цель: формирование у обучающихся на основе компетентностного подхода теоретических знаний и практических навыков совершения внешнеэкономических операций на каждом из их этапов, начиная с организации работы по сбору и обработке информации и выбору зарубежных контрагентов и заканчивая этапом исполнения международных сделок с учетом специфики предмета внешнеэкономических сделок.
1.2	Задачи: формирование знаний о сущности, организации и технике внешнеэкономических операций и видах последних; выявление специфики организации и технике ВЭО при различных способах выхода на внешние рынки и при различных объектах внешнеэкономических сделок; овладение международными и российскими нормативно-правовыми основами заключения и исполнения различных видов ВЭО; приобретение практических навыков по подготовке, заключению и исполнению ВЭО.

2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ	
Цикл (раздел) ООП:	Б1.В.ДВ.04
2.1	<b>Требования к предварительной подготовке обучающегося:</b>
2.1.1	Необходимыми условиями для успешного освоения дисциплины являются навыки, знания и умения, полученные в результате освоения дисциплин:
2.1.2	Международные корпорации в мировой экономике
2.1.3	Международный контракт
2.1.4	Макроэкономика
2.1.5	Экономика предприятий (организаций)
2.2	<b>Дисциплины и практики, для которых освоение данной дисциплины (модуля) необходимо как предшествующее:</b>
2.2.1	Таможенно-тарифное регулирование
2.2.2	Стратегическое планирование в международных компаниях
2.2.3	Регулирование внешнеэкономической деятельности в РФ
2.2.4	Международные экономические организации

3. ТРЕБОВАНИЯ К РЕЗУЛЬТАТАМ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ	
<b>ОПК-4:</b>	<b>способностью находить организационно-управленческие решения в профессиональной деятельности и готовность нести за них ответственность</b>
<b>Знать:</b>	формы, виды и этапы внешнеэкономических операций
<b>Уметь:</b>	выявлять субъектов внешнеэкономических операций и их обязанности
<b>Владеть:</b>	методикой разработки структурно-логических схем взаимодействия субъектов реальных внешнеторговых сделок
	<b>ПК-5: способностью анализировать и интерпретировать финансовую, бухгалтерскую и иную информацию, содержащуюся в отчетности предприятий различных форм собственности, организаций, ведомств и т.д. и использовать полученные сведения для принятия управленческих решений</b>
<b>Знать:</b>	внешнеторговые документы, оформляемые в процессе подготовки, заключения и реализации внешнеторговых сделок
<b>Уметь:</b>	выявлять проблемы субъекта внешнеэкономической деятельности на каждом этапе внешнеэкономических операций
<b>Владеть:</b>	методиками оптимизации основных этапов внешнеэкономических операций

4. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)							
Код занятия	Наименование разделов и тем /вид занятия/	Семестр / Курс	Часов	Компетенции	Литература	Интер акт.	Примечание
	Раздел 1. Внешнеторговые операции: сущность, виды, этапы						

<p>1.1</p>	<p>Основные этапы ВЭО и их документальное оформление                  Процедуры в рамках первого этапа подготовки к заключению внешнеэкономической сделки (комплексное исследование рынка, рекламная компания, установление контактов с зарубежным контрагентом) и документы, их оформляющие.                  Содержание этапа исполнения контрактов международной купли-продажи.                  Содержание второго этапа - заключения контракта. Основные рекомендации по проведению переговоров.                  Внешнеторговая документация, оформляющая исполнение коммерческой сделки. Система унифицированных внешнеторговых документов ООН.                   /Лек/</p>	<p>4</p>	<p>2</p>	<p>ОПК-4 ПК-5</p>	<p>Л1.1 Л1.2                  Л1.3 Л1.4                  Л1.5 Л2.1                  Л2.2                  Э1 Э2 Э3 Э4                  Э5 Э6 Э7 Э8                  Э9 Э10 Э11                  Э12</p>	<p>0</p>	
<p>1.2</p>	<p>Основные этапы ВЭО и их документальное оформление                  Процедуры в рамках первого этапа подготовки к заключению внешнеэкономической сделки (комплексное исследование рынка, рекламная компания, установление контактов с зарубежным контрагентом) и документы, их оформляющие.                  Содержание этапа исполнения контрактов международной купли-продажи.                  Содержание второго этапа - заключения контракта. Основные рекомендации по проведению переговоров.                  Внешнеторговая документация, оформляющая исполнение коммерческой сделки. Система унифицированных внешнеторговых документов ООН.                   /Пр/</p>	<p>4</p>	<p>2</p>	<p>ОПК-4 ПК-5</p>	<p>Л1.1 Л1.2                  Л1.3 Л1.4                  Л1.5 Л2.1                  Л2.2                  Э1 Э2 Э3 Э4                  Э5 Э6 Э7 Э8                  Э9 Э10 Э11                  Э12</p>	<p>0</p>	

1.3	<p>Основные этапы ВЭО и их документальное оформление</p> <p>Процедуры в рамках первого этапа подготовки к заключению внешнеэкономической сделки (комплексное исследование рынка, рекламная компания, установление контактов с зарубежным контрагентом) и документы, их оформляющие.</p> <p>Содержание этапа исполнения контрактов международной купли-продажи.</p> <p>Содержание второго этапа - заключения контракта. Основные рекомендации по проведению переговоров.</p> <p>Внешнеторговая документация, оформляющая исполнение коммерческой сделки. Система унифицированных внешнеторговых документов ООН.</p> <p>/Ср/</p>	4	22	ОПК-4 ПК-5	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5 Л2.1 Л2.2 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6 Э7 Э8 Э9 Э10 Э11 Э12	0	
<b>Раздел 2. Особенности организации и техники внешнеторговых операций при различных способах их выхода на внешний рынок</b>							
2.1	<p>Особенности организация и техники экспортных операций при прямых связях между контрагентами:</p> <p>Особенности подготовки, заключения и исполнения экспортных сделок.</p> <p>Внешнеторговые документы, оформляемые экспортером.</p> <p>Модель торговой сделки по экспорту при прямых связях между контрагентами, разработанная ЕЭК ООН.</p> <p>Структурно-логическая схема реальной экспортной сделки и методика ее разработки.</p> <p>/Лек/</p>	4	2	ОПК-4 ПК-5	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5 Л2.1 Л2.2 Л2.3 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6 Э7 Э8 Э9 Э10 Э11 Э12	0	
2.2	<p>Особенности организация и техники экспортных операций при прямых связях между контрагентами:</p> <p>Особенности подготовки, заключения и исполнения экспортных сделок.</p> <p>Внешнеторговые документы, оформляемые экспортером.</p> <p>Модель торговой сделки по экспорту при прямых связях между контрагентами, разработанная ЕЭК ООН.</p> <p>Структурно-логическая схема реальной экспортной сделки и методика ее разработки.</p> <p>/Пр/</p>	4	2	ОПК-4 ПК-5	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5 Л2.1 Л2.2 Л2.3 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6 Э7 Э8 Э9 Э10 Э11 Э12	2	

2.3	<p>Особенности организация и техники экспортных операций при прямых связях между контрагентами:  Особенности подготовки, заключения и исполнения экспортных сделок.  Внешнеторговые документы, оформляемые экспортером.  Модель торговой сделки по экспорту при прямых связях между контрагентами, разработанная ЕЭК ООН.  Структурно-логическая схема реальной экспортной сделки и методика ее разработки.  /Ср/</p>	4	28	ОПК-4 ПК-5	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5 Л2.1 Л2.2 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6 Э7	0	
2.4	<p>Виды торговых посредников и нормативно-правовые основы их деятельности  Виды торговых посредников: комиссионеры, консигнаторы, агенты, брокеры и др. Критерии выбора торгового посредника.  Нормативно-правовая база деятельности торговых посредников во внешнеэкономической среде.  Конвенция УНИДРУА о представительстве в международной купле-продаже товаров. Директива ЕС 86/635 об урегулировании основных принципов в отношении принципала и агента. ГК РФ о представительстве в торговых сделках.  /Лек/</p>	4	2	ОПК-4 ПК-5	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5 Л2.1 Л2.2 Э6 Э7 Э8 Э9 Э10 Э11	0	
2.5	<p>Виды торговых посредников и нормативно-правовые основы их деятельности  Виды торговых посредников: комиссионеры, консигнаторы, агенты, брокеры и др. Критерии выбора торгового посредника.  Нормативно-правовая база деятельности торговых посредников во внешнеэкономической среде.  Конвенция УНИДРУА о представительстве в международной купле-продаже товаров. Директива ЕС 86/635 об урегулировании основных принципов в отношении принципала и агента. ГК РФ о представительстве в торговых сделках.  /Пр/</p>	4	2	ОПК-4 ПК-5	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5 Л2.1 Л2.2 Э6 Э8 Э10 Э11 Э12	2	

2.6	Виды торговых посредников и нормативно-правовые основы их деятельности Виды торговых посредников: комиссионеры, консигнаторы, агенты, брокеры и др. Критерии выбора торгового посредника. Нормативно-правовая база деятельности торговых посредников во внешнеэкономической среде. Конвенция УНИДРУА о представительстве в международной купле-продаже товаров. Директива ЕС 86/635 об урегулировании основных принципов в отношении принципала и агента. ГК РФ о представительстве в торговых сделках. /Ср/	4	24	ОПК-4 ПК-5	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5 Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6 Э7 Э8 Э9 Э10 Э11 Э12	0	
2.7	Контрольная работа. Перечень заданий для контрольной работы представлен в Приложении 1 к рабочей программе дисциплины. /Ср/	4	18	ОПК-4 ПК-5	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5 Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6 Э7 Э8 Э9	0	
2.8	/Зачёт/	4	4	ОПК-4 ПК-5	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5 Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6 Э7 Э9	0	

## 5. ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

### 5.1. Фонд оценочных средств для проведения промежуточной аттестации

Вопросы к зачету:

1. Охарактеризуйте сущность и классификационные виды внешнеэкономических операций.
2. Раскройте термины «организация» и «техника» ВЭО.
3. Охарактеризуйте виды основных ВЭО.
4. Охарактеризуйте виды обеспечивающих ВЭО.
5. Систематизируйте унифицированные внешнеторговые документы ООН по областям применения и охарактеризуйте их основной набор.
6. Охарактеризуйте коммерческие документы во ВЭО.
7. Охарактеризуйте страховые документы во ВЭО.
8. Охарактеризуйте платёжно-расчётные документы во ВЭО
9. Охарактеризуйте транспортные документы во ВЭО.
10. Охарактеризуйте таможенные документы во ВЭО.
11. Охарактеризуйте содержание основных этапов ВЭО в контексте организации и техники последних.
12. Охарактеризуйте этап подготовки внешнеторговой сделки и его содержание.
13. Охарактеризуйте содержание процедуры подготовки экспортной сделки.
14. Охарактеризуйте содержание процедуры подготовки импортной сделки.
15. Раскройте принципы составления и логику модели экспортной сделки, разработанной ЕЭК ООН.
16. Охарактеризуйте процесс организации и техники проведения импортных сделок при прямых связях между контрагентами.
17. Охарактеризуйте этап исполнения внешнеэкономической сделки и его документарное оформление.
18. Дайте содержательную характеристику этапа исполнения экспортной сделки.
19. Дайте содержательную характеристику этапа исполнения импортной сделки
20. Охарактеризуйте процесс организации и техники экспортных операций при прямых связях между контрагентами.
21. Представьте структурно-логическую схему осуществления экспортных сделок при прямых связях между контрагентами.
22. Представьте структурно-логическую схему осуществления импортных сделок при прямых связях между контрагентами.
23. Охарактеризуйте международные нормативно-правовые основы деятельности торговых посредников
24. Раскройте виды торгово-посреднических операций в международной торговле



25. Охарактеризуйте российскую нормативно-правовую базу деятельности торговых посредников.
26. Охарактеризуйте содержание международного агентского договора
27. Раскройте процесс организации и технику международных консигнационных операций.
28. Раскройте процесс организации и технику международных комиссионных операций.
29. Раскройте содержание договора о предоставлении права на продажу.
30. Представьте структурно-логическую схему осуществления внешнеторговой сделки с участием торговых посредников.
31. Выделите особенности организации и техники ВЭО на международных товарных биржах
32. Охарактеризуйте виды международных биржевых сделок.
33. Раскройте процесс организации и техники ВЭО на международных аукционах.
34. Охарактеризуйте организацию и технику проведения международных торгов.
35. Раскройте процесс организации и техники проведения международных выставок и ярмарок.
36. Охарактеризуйте Общие условия экспортных поставок и монтажа машинотехнического оборудования, выработанные ЕЭК ООН как нормативную основу внешнеторговых сделок по данной товарной группе.
37. Выделите особенности, предпочтительные формы и методы купли-продажи машинотехнической продукции на мировом рынке.
38. Раскройте и аргументируйте предпочтительные формы и методы купли-продажи товаров массового спроса на мировом рынке.
39. Выявите особенности международных контрактов купли-продажи товаров массового спроса.
40. Раскройте особенности и предпочтительные формы и методы международной торговли сырьевыми и продовольственными товарами.
41. Раскройте специфику организации и техники ВЭО по поставке сырьевых и продовольственных товаров.
42. Представьте в виде схемы и раскройте систему взаимодействия субъектов внешнеэкономических операций по поставке сырьевых и продовольственных товаров.
43. Раскройте специфику документарного оформления международных операций купли-продажи товаров массового спроса.
44. Охарактеризуйте особенности организации и техники экспортно-импортных операций по поставке машинотехнической продукции.

#### 5.2. Фонд оценочных средств для проведения текущего контроля

Структура и содержание фонда оценочных средств представлены в Приложении 1 к рабочей программе дисциплины

### 6. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

#### 6.1. Рекомендуемая литература

##### 6.1.1. Основная литература

	Авторы, составители	Заглавие	Издательство, год	Колич-во
Л1.1	Щегорцов В.А.	Мировая экономика. Мировая финансовая система. Международный финансовый контроль: учебник / В.А. Щегорцов, В.А. Таран ; под ред. В.А. Щегорцова [Электронный ресурс]. - URL: <a href="http://biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=118332">http://biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=118332</a>	М. : Юнити-Дана, 2015	<a href="http://biblioclub.ru/">http://biblioclub.ru/</a> - неограниченный доступ для зарегистрированных пользователей
Л1.2	Алексеев И. С.	Внешнеэкономическая деятельность	М.: Дашков и К, 2012	4
Л1.3	Маслов М. П.	Внешнеэкономическая деятельность предприятий: практикум	Новосибирск: НГТУ, 2013	<a href="http://biblioclub.ru/">http://biblioclub.ru/</a> - неограниченный доступ для зарегистрированных пользователей
Л1.4	Стровский Л. Е.	Внешнеэкономическая деятельность предприятия: учебник	Москва: Юнити-Дана, 2015	<a href="http://biblioclub.ru/">http://biblioclub.ru/</a> - неограниченный доступ для зарегистрированных пользователей
Л1.5	Басенко А. М., Таранов П. В., Рощина Л. Н.	Внешнеэкономическая деятельность и ее роль в функционировании национальной экономики (таможенный аспект): учеб. пособие	Ростов н/Д: Изд-во РГЭУ (РИНХ), 2017	58

##### 6.1.2. Дополнительная литература

	Авторы, составители	Заглавие	Издательство, год	Колич-во
Л2.1	Мантусов В. Б.	Мировая экономика и международные экономические отношения: учеб. для студентов вузов, обучающихся по спец. "Мировая экономика", "Междунар. отношения"	М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015	20

	Авторы, составители	Заглавие	Издательство, год	Колич-во
Л2.2	Погорлецкий А. И., Сутырин С. Ф., Ломагин Н. А.	Мировая экономика и международные экономические отношения: учеб. пособие для студентов, обучающихся по спец. "Финансы и кредит", "Бухгалт. учет, анализ и аудит", "Мировая экономика", "Налоги и налогообложение"	М.: Эксмо, 2010	50
Л2.3	Пашковская, М.В.	Мировая экономика: учебник [Электронный ресурс]. - URL: <a href="http://biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=455431">http://biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=455431</a>	М. : Университет «Синергия», 2017	<a href="http://biblioclub.ru/">http://biblioclub.ru/</a> - неограниченный доступ для зарегистрированных пользователей
Л2.4	Балашова А. Е.	Таможенно-тарифное и нетарифное регулирование ВЭД	Москва: Лаборатория книги, 2011	<a href="http://biblioclub.ru/">http://biblioclub.ru/</a> - неограниченный доступ для зарегистрированных пользователей

### 6.2. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети "Интернет"

Э1	сайт ЦБ РФ <a href="http://www.cbr.ru">http://www.cbr.ru</a>
Э2	сайт Росстат РФ <a href="http://www.gks.ru">http://www.gks.ru</a>
Э3	сайт ОЭСР <a href="http://www.oecd.org">www.oecd.org</a>
Э4	сайт ОПЕК <a href="http://www.opec.org">www.opec.org</a>
Э5	сайт ООН <a href="http://www.un.org">http://www.un.org</a>
Э6	сайт МВФ <a href="http://www.imf.org">http://www.imf.org</a>
Э7	сайт информленты РБК <a href="http://www.rbc.ru">http://www.rbc.ru</a>
Э8	сайт информагентства Рейтерс <a href="http://www.reuters.com">www.reuters.com</a>
Э9	сайт Евростат <a href="http://www.eurostat.org">http://www.eurostat.org</a>
Э10	сайт группы Всемирного Банка <a href="http://www.worldbank.org">http://www.worldbank.org</a>
Э11	сайт ВТО <a href="http://www.wto.org">http://www.wto.org</a>
Э12	сайт Министерства экономического развития РФ <a href="http://www.economy.gov.ru">www.economy.gov.ru</a>

### 6.3. Перечень программного обеспечения

6.3.1	Microsoft Office
<b>6.4 Перечень информационных справочных систем</b>	
6.4.1	Консультант +
6.4.2	Гарант

## 7. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

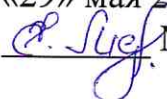
7.1	Помещения для проведения всех видов работ, предусмотренных учебным планом, укомплектованы необходимой специализированной учебной мебелью и техническими средствами обучения. Для проведения лекционных занятий используется демонстрационное оборудование.
-----	--

## 8. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Методические указания по освоению дисциплины представлены в Приложении 2 к рабочей программе дисциплины.

Приложение 1  
к рабочей программе

Министерство образования и науки Российской Федерации  
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования  
«Ростовский государственный экономический университет (РИНХ)»

Рассмотрено и одобрено  
на заседании кафедры «Мировая экономика»  
Протокол № 2/1 от «29» мая 2018 г.  
И.о. зав. кафедрой  Медведкина Е.А.

**ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ  
ПО ДИСЦИПЛИНЕ**

**Внешнеэкономические операции**  
(наименование дисциплины)

Направление подготовки  
38.03.01 «Экономика»

Профиль  
38.03.01.04 «Мировая экономика»

Уровень образования  
*бакалавриат*

Составитель

  
(подпись)

Шепель Т.С., доцент, к.э.н.

Ф.И.О., должность, ученая степень, ученое  
звание

Ростов-на-Дону, 2018

## Оглавление

1 Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения образовательной программы .....	3
2 Описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания .....	3
3 Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы .....	6
4 Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций.....	13

## 1 Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения образовательной программы

Перечень компетенций с указанием этапов их формирования представлен в п. 3. «Требования к результатам освоения дисциплины» рабочей программы дисциплины.

## 2 Описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания

### 2.1 Показатели и критерии оценивания компетенций:

ЗУН, составляющие компетенцию	Показатели оценивания	Критерии оценивания	Средства оценивания
ОПК-4 – способность находить организационно-управленческие решения в профессиональной деятельности и готовность нести за них ответственность			
<p><i>Знать:</i> формы, виды и этапы внешнеэкономических операций;</p> <p><i>Уметь:</i> выявлять субъектов внешнеэкономических операций и их обязанности.</p> <p><i>Владеть:</i> методикой разработки структурно-логических схем взаимодействия субъектов реальных внешнеторговых сделок</p>	<p>Написание реферата, составленный обзор, аннотация, поиск и сбор необходимой литературы, использование различных баз данных, использование современных информационно-коммуникационных технологий и глобальных информационных ресурсов</p>	<p>соответствие проблеме исследования; полнота и содержательность ответа; умение приводить примеры; умение отстаивать свою позицию; умение пользоваться дополнительной литературой при подготовке к занятиям;</p> <p>соответствие представленной в ответах информации материалам лекции и учебной литературы, сведениям из информационных ресурсов Интернет; обоснованность обращения к базам данных; целенаправленность поиска и отбора; объем</p>	<p>КР - контрольная работа (вопрос 1-30), Р – реферат (темы 1-7), ПЗ - практическое задание (вопрос 1-4), СЗ- ситуационное задание (задание 1-3).</p>

		выполненных работы (в полном, не полном объеме).	
ПК-5 – способность анализировать и интерпретировать финансовую, бухгалтерскую и иную информацию, содержащуюся в отчетности предприятий различных форм собственности, организаций, ведомств и т.д. и использовать полученные сведения для принятия управленческих решений			
<p><i>Знать:</i> внешнеторговые документы, оформляемые в процессе подготовки, заключения и реализации внешнеэкономических сделок</p> <p><i>Уметь:</i> выявлять проблемы для субъекта внешнеэкономической деятельности на каждом этапе внешнеэкономических операций</p> <p><i>Владеть:</i> методиками оптимизации основных этапов внешнеэкономических операций</p>	<p>Написание реферата, составленный обзор, аннотация, поиск и сбор необходимой литературы, использование различных баз данных, использование современных информационно-коммуникационных технологий и глобальных информационных ресурсов</p>	<p>соответствие проблеме исследования; полнота и содержательность ответа; умение приводить примеры; умение отстаивать свою позицию; умение пользоваться дополнительной литературой при подготовке к занятиям; соответствие представленной в ответах информации материалам лекции и учебной литературы, сведениям из информационных ресурсов Интернет; обоснованность обращения к базам данных; целенаправленность поиска и отбора; объем выполненных работы (в полном, не полном объеме).</p>	<p>КР - контрольная работа (вопрос 1-30), Р – реферат (темы 1-7), ПЗ - практическое задание (вопрос 1-4), СЗ- ситуационное задание (задание 1-3).</p>

## 2.2 Шкалы оценивания:

Текущий контроль успеваемости и промежуточная аттестация осуществляется в рамках накопительной балльно-рейтинговой системы в 100-балльной шкале:

50-100 баллов (зачет)

0-49 баллов (незачет)

**3 Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы**

Министерство образования и науки Российской Федерации  
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования  
«Ростовский государственный экономический университет (РИНХ)»

Кафедра «Мировая экономика»

**Вопросы к зачету**

по дисциплине «Внешнеэкономические операции»

1. Охарактеризуйте сущность и классификационные виды внешнеэкономических операций.
2. Раскройте термины «организация» и «техника» ВЭО.
3. Охарактеризуйте виды основных ВЭО.
4. Охарактеризуйте виды обеспечивающих ВЭО.
5. Систематизируйте унифицированные внешнеторговые документы ООН по областям применения и охарактеризуйте их основной набор.
6. Охарактеризуйте коммерческие документы во ВЭО.
7. Охарактеризуйте страховые документы во ВЭО.
8. Охарактеризуйте платёжно-расчётные документы во ВЭО
9. Охарактеризуйте транспортные документы во ВЭО.
10. Охарактеризуйте таможенные документы во ВЭО.
11. Охарактеризуйте содержание основных этапов ВЭО в контексте организации и техники последних.
12. Охарактеризуйте этап подготовки внешнеторговой сделки и его содержание.
13. Охарактеризуйте содержание процедуры подготовки экспортной сделки.
14. Охарактеризуйте содержание процедуры подготовки импортной сделки.
15. Раскройте принципы составления и логику модели экспортной сделки, разработанной ЕЭК ООН.



16. Охарактеризуйте процесс организации и техники проведения импортных сделок при прямых связях между контрагентами.
17. Охарактеризуйте этап исполнения внешнеэкономической сделки и его документарное оформление.
18. Дайте содержательную характеристику этапа исполнения экспортной сделки.
19. Дайте содержательную характеристику этапа исполнения импортной сделки
20. Охарактеризуйте процесс организации и техники экспортных операций при прямых связях между контрагентами.
21. Представьте структурно-логическую схему осуществления экспортных сделок при прямых связях между контрагентами.
22. Представьте структурно-логическую схему осуществления импортных сделок при прямых связях между контрагентами.
23. Охарактеризуйте международные нормативно-правовые основы деятельности торговых посредников
24. Раскройте виды торгово-посреднических операций в международной торговле
25. Охарактеризуйте российскую нормативно-правовую базу деятельности торговых посредников.
26. Охарактеризуйте содержание международного агентского договора
27. Раскройте процесс организации и технику международных консигнационных операций.
28. Раскройте процесс организации и технику международных комиссионных операций.
29. Раскройте содержание договора о предоставлении права на продажу.
30. Представьте структурно-логическую схему осуществления внешнеторговой сделки с участием торговых посредников.
31. Выделите особенности организации и техники ВЭО на международных товарных биржах
32. Охарактеризуйте виды международных биржевых сделок.
33. Раскройте процесс организации и техники ВЭО на международных аукционах.
34. Охарактеризуйте организацию и технику проведения международных торгов.
35. Раскройте процесс организации и техники проведения международных выставок и ярмарок.
36. Охарактеризуйте Общие условия экспортных поставок и монтажа машинотехнического оборудования, выработанные ЕЭК ООН как нормативную основу внешнеторговых сделок по данной товарной группе.
37. Выделите особенности, предпочтительные формы и методы купли-продажи машинотехнической продукции на мировом рынке.
38. Раскройте и аргументируйте предпочтительные формы и методы купли-продажи товаров массового спроса на мировом рынке.

39. Выявите особенности международных контрактов купли-продажи товаров массового спроса.

40. Раскройте особенности и предпочтительные формы и методы международной торговли сырьевыми и продовольственными товарами.

41. Раскройте специфику организации и техники ВЭО по поставке сырьевых и продовольственных товаров.

42. Представьте в виде схемы и раскройте систему взаимодействия субъектов внешнеэкономических операций по поставке сырьевых и продовольственных товаров.

43. Раскройте специфику документального оформления международных операций купли-продажи товаров массового спроса.

44. Охарактеризуйте особенности организации и техники экспортно-импортных операций по поставке машинотехнической продукции.

Составитель \_\_\_\_\_ Т.С. Шепель  
(подпись) 

«29» мая 2018 г.

### **Критерии оценки:**

- 50-100 баллов (зачет) - изложенный материал фактически верен, наличие глубоких исчерпывающих знаний в объеме пройденной программы дисциплины в соответствии с поставленными программой курса целями и задачами обучения; правильные, уверенные действия по применению полученных знаний на практике, грамотное и логически стройное изложение материала при ответе, усвоение основной и знакомство с дополнительной литературой;

- 0-49 баллов (незачет) - ответы не связаны с вопросами, наличие грубых ошибок в ответе, непонимание сущности излагаемого вопроса, неумение применять знания на практике, неуверенность и неточность ответов на дополнительные и наводящие вопросы.

Министерство образования и науки Российской Федерации  
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования  
«Ростовский государственный экономический университет (РИНХ)»

Кафедра «Мировая экономика»

**Комплект тем для написания контрольной работы**

по дисциплине «Внешнеэкономические операции»

1. Проблемы формирования стратегии внешнеэкономических связей региона.
2. Проблемы и механизм формирования экспортно-импортной политики.
3. Проблемы разработки стратегии внешнеторговой деятельности предприятия.
4. Внешнеторговые меры государственного регулирования ВЭД в России и проблемы вступления во Всемирную торговую организацию.
5. Внешнеторговые меры государственного регулирования в практике работы фирмы.
6. Валютное регулирование в РФ и его влияние на выбор стратегии экспортно-импортных операций и тип внешнеторговой сделки.
7. Валютное регулирование внешнеторговой деятельности в странах Центральной и Восточной Европы.
8. Валютный контроль во внешнеэкономической деятельности фирмы: зарубежная и российская практика.
9. Регламентация валютных операций в развитых странах.
10. Современные проблемы и механизм развития оффшорного бизнеса.
11. Проблемы налогообложения фирм, зарегистрированных в оффшорных зонах.
12. Экономико-организационные аспекты функционирования внешнеэкономической фирмы в свободной экономической зоне.
13. Внешнеторговые фирмы в российских зонах экономического благоприятствования: механизм и проблемы деятельности.
14. Механизм создания и проблемы функционирования оффшорных компаний.
15. Международная Интернет - торговля: механизм и перспективы развития в России.
16. Мониторинг и анализ эффективности деловых процессов ВЭД.
17. Особенности анализа и оценка финансового состояния фирмы, работающей в сфере ВЭД.
18. Проблемы оптимизации затрат, связанных с внешнеэкономической деятельностью фирмы.
19. Проблемы синхронизации денежных потоков во внешнеэкономической деятельности фирмы.

20. Целесообразность и механизм работы внешнеторговой фирмы на валютном рынке.
21. Валютные ресурсы предприятия: механизм формирования и эффективность использования.
22. Электронная коммерция как форма внешнеторговой деятельности и перспективы развития в России.
23. Электронная коммерция: интернет-технологии осуществления внешнеторговых сделок.
24. Франчайзинг как международная форма торговли и его развитие в России.
25. Проблемы повышения эффективности экспортно-импортных операций.
26. Экономическая безопасность внешнеторговой фирмы и проблемы защиты бизнеса.
27. Налоговое планирование и его влияние на рост рентабельности внешнеторговой деятельности.
28. Налогообложение внешнеэкономической деятельности фирмы и его оптимизация.
29. Механизм взаимодействия фирмы с государственными органами, регулирующими внешнеторговые связи.
30. Проблемы разработки информационной модели внешнеторговых операций.

#### **Критерии оценки:**

- оценка «отлично» выставляется студенту, если изложенный материал фактически верен, наличие глубоких исчерпывающих знаний;
- оценка «хорошо» , если демонстрируются твердые и достаточно полные знания;
- оценка «удовлетворительно» , если демонстрируются нетвердые и недостаточно полные знания;
- оценка «неудовлетворительно», если ответы не связаны с вопросами, наличие грубых ошибок в ответе, непонимание сущности излагаемого вопроса .

Составитель \_\_\_\_\_  \_\_\_\_\_ Т.С. Шепель  
(подпись)

«29» мая 2018 г.

Министерство образования и науки Российской Федерации  
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования  
«Ростовский государственный экономический университет (РИНХ)»

Кафедра «Мировая экономика»

## Темы рефератов

по дисциплине «Внешнеэкономические операции»

### ***Тема 1. Внешнеэкономические операции: сущность, виды, этапы***

1. Особенности организации и техники внешнеэкономических операций на предприятиях ВПК.
2. Особенности организации и техники внешнеэкономических операций в подразделениях ТНК.

### ***Тема 2. Организация и техника экспортно-импортных операций при прямых связях между контрагентами***

1. Особенности организации экспортно-импортных сделок по поставке нефтехимических товаров.
2. Особенности организации и техники экспортных операций по закупкам машинотехнической продукции.
3. Особенности организации и техники импортных операций по поставке сельскохозяйственных машин и оборудования.

### ***Тема 3. Особенности организации внешнеэкономических операций с использованием услуг посредников***

1. Особенности организации и техники импортных операций по закупкам продовольственного сырья с использованием услуг посредников.
2. Особенности организации и техники экспортных операций по поставкам металлургической продукции с использованием услуг посредников.

### ***Тема 4. Особенности организации внешнеэкономических операций на организованных международных сырьевых рынках***

1. Особенности организации и техники внешнеэкономических операций по закупкам продукции производственного назначения с проведением тендеров.
2. Особенности организации и техники экспортных операций по поставке сырьевых товаров с проведением аукционных торгов.

### ***Тема 5. Особенности организации и техники внешнеэкономических операций по машинотехнической продукции***

1. Общие условия экспортных поставок и монтажа машинотехнического оборудования, выработанные ЕЭК ООН
2. Особенности организации и техники экспортных операций по поставкам металлургической продукции.

**Тема 6. Особенности организации и техники внешнеэкономических операций по сырьевым и продовольственным товарам**

1. Особенности организации и техники экспортных операций по поставкам сельскохозяйственных культур.
2. Особенности организации и техники экспортных операций по поставке зерновых.
3. Совершенствование процессов организации экспортных операций по поставкам масличных культур и продуктов их переработки.

**Тема 7. Особенности организации и техники внешнеэкономических операций по товарам массового спроса**

1. Особенности организации и техники экспортных операций по поставкам химической продукции бытового назначения.
2. Особенности организации и техники зарубежных закупок товаров массового спроса предприятиями малого бизнеса

**Критерии оценки:**

- оценка «зачтено» выставляется студенту, если: тема соответствует содержанию реферата; правильно оформлены ссылки на используемую литературу; основные понятия проблемы изложены верно; отмечена грамотность и культура изложения; соблюдены требования к оформлению и объему реферата; сделаны обобщения и сопоставления различных точек зрения по рассматриваемому вопросу; сделаны и аргументированы основные выводы;
- оценка «не зачтено» выставляется студенту, если: содержание не соответствует теме; литературные источники выбраны не по теме; нет ссылок на использованные источники; тема не раскрыта; требования к оформлению и объему материала не соблюдены; нет выводов; в тексте присутствует плагиат.

Составитель \_\_\_\_\_

  
(подпись)

Т.С. Шепель

«29» мая 2018 г.

Министерство образования и науки Российской Федерации  
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования  
«Ростовский государственный экономический университет (РИНХ)»

Кафедра «Мировая экономика»

**Практические задания**

по дисциплине «Внешнеэкономические операции»

1. ООО «Прогресс» (с. Ново-Андреевка, Ростовская область) закупает через торгового посредника ООО «МТС» (г. Ростов на Дону) сельскохозяйственную технику немецкой фирмы KLAAS на базисных условиях поставки СРТ (г. Ростов на Дону) со 100% авансовым платежом банковским переводом. Представьте в виде структурно-логической схемы систему взаимоотношений всех субъектов данной внешнеэкономической операции с соответствующими комментариями.

2. Предприятие К заинтересовано в сотрудничестве при осуществлении ВЭД с посредником, который характеризуется следующими признаками:

А) в определенной мере осуществляет контроль за деятельностью производителя товара;

Б) является официальным представителем производителя товара;

В) может выполнять рекламные функции для своих партнеров;

Г) часто работает в рамках жестких договорных обязательств;

Д) не может одновременно обслуживать конкурирующие фирмы.

Определите, к какому виду посредников относится посредник, интересующий фирму К. Сформулируйте основные условия договора с данным посредником.

3. Разработайте схему осуществления экспортной сделки между ООО «Бунге СНГ» (г. Москва), ее представительством в г. Ростове на Дону и головной компанией «Bunge S.A.» (Швейцария) по поставке продовольственной пшеницы в морской порт Сауда (Крит, Греция) на условиях FOB (г. Ростов на Дону) с оплатой банковским переводом в течение 30 дней после отгрузки с соответствующими пояснениями.

4. Компания «Евродон» – крупнейший в РФ производитель мяса индейки в конце 2013 года запустила комплекс по производству утки. В ее планах – выход с последним на французский рынок. Обоснуйте предпочтительный для данной компании способ выхода на этот рынок (прямой/через посредников/организованные рынки состязательного типа).

**Инструкция по выполнению**

Задания выполняются студентами во время практических занятий в режиме «вопрос-ответ» в устной или письменной форме. Задания формируются из материала лекций и вопросов, выделенных на самостоятельное изучение, по соответствующей теме. Время на выполнение зависит от учебного материала, выносимого на контроль, но как правило, не должно превышать 1 академического часа на учебную группу.

### Критерии оценки:

- 100-84 балла - изложенный студентом ответ фактически верен, грамотно и логически изложен, студент демонстрирует наличие глубоких исчерпывающих знаний в объеме пройденной программы дисциплины в соответствии с поставленными программой курса целями и задачами обучения;
- 83-67 балла - изложенный студентом ответ верен, четко изложен, студент демонстрирует наличие твердых и достаточно полных знаний в объеме пройденной программы дисциплины в соответствии с поставленными программой курса целями и задачами обучения;
- 66 - 50 баллов - изложенный студентом ответ в целом верен, изложен с отдельными ошибками, которые уверенно исправлены после дополнительных и наводящих вопросов, студент демонстрирует наличие основных знаний в объеме пройденной программы дисциплины в соответствии с поставленными программой курса целями и задачами обучения;
- менее 50 баллов - изложенный студентом ответ напрямую не связан с вопросами, содержит грубые ошибки, демонстрирует непонимание сущности излагаемого вопроса, неуверенность и неточность ответов на дополнительные и наводящие вопросы.

Составитель \_\_\_\_\_

  
(подпись)

Т.С. Шепель

«29» мая 2018 г.



Министерство образования и науки Российской Федерации  
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования  
«Ростовский государственный экономический университет (РИНХ)»

Кафедра «Мировая экономика»

**Ситуационные задания**

по дисциплине «Внешнеэкономические операции»

**1. Ситуационная задача «Организация торговли на оптовых ярмарках»**

Студенты разбиваются на 4 игровые группы.

- 1) производственные предприятия (текстильные, швейные, трикотажные и др.)
- 2) оптовые торговые предприятия-посредники;
- 3) ярмарочный комитет (выполняет организационную работу по подготовке и проведению ярмарки)
- 4) экспертная комиссия (назначается в том случае, если в рамках ярмарки проводится конкурс «Лучший отечественный товар») и др.)

У каждой группы свои функции:

- 1 – производственные предприятия – подготавливают образцы изделий;
- подготавливают рекламную информацию о фирме, выпускающей продукцию, рекламу по стимулированию сбыта продукции;
  - оформляют стенд на ярмарке;
  - консультируют клиентов;
  - заключают договора.

2- торговые предприятия – уточняют ассортимент и объемы закупаемых товаров;

- подготавливают бланки договоров и спецификаций;
- анализируют полученную на ярмарке коммерческую информацию;
- заключают договора.

3 – ярмарочный комитет

- определяет дату начала и окончания работы ярмарки;
- выбирает место проведения ярмарки;
- подготавливает рекламную информацию для участников ярмарки, рассылает приглашения;
- отводит и оборудует рабочие места для участников ярмарки;
- решает спорные вопросы;
- обобщает итоги ярмарки.

4 – экспертная комиссия

- просматривает и оценивает подготовленные предприятиями образцы товаров;

- дает предложения по совершенствованию ассортимента и качества выпускаемой продукции.

Цель игры – проверка, углубление и закрепление у студентов знаний по организации ярмарочной торговли, формирование у студентов практических навыков по оформлению необходимой документации при оптовых закупках товаров на ярмарке, ознакомление с функциями всех участников ярмарки (ярмарочного комитета, производителей, торговли). В ярмарочный комитет выбираются наиболее активные студенты для решения всех организационных вопросов. В конце занятия подводятся итоги деловой игры, отмечаются положительные и слабые стороны в работе всех игровых групп.

## **2. Ситуационная задача «Аукцион»**

Из числа наиболее активных студентов избирается аукционный комитет из 6 человек: председатель, коммерсант, юрисконсульт, эксперт, аукционист и бухгалтер. Оставшаяся аудитория разбивается на 2 группы: продавцы, выставляющие свой товар на аукцион и покупатели-участники аукциона. Каждая группа выполняет свои функции. Аукцион проводится по трем возможным вариантам: с повышением цены, с понижением цены, «втемную». Разыгрываются разные ситуации: снятие с торгов товара, не набравшего резервную цену, удаление из зала покупателя, отказавшегося оплатить комиссионный процент и др.

Цель игры – проверка, углубление и закрепление у студентов знаний по организации аукционной торговли, формирование практических навыков по оформлению необходимой документации, а именно:

- предложение по выдвиганию товара на аукцион (заполняет владелец товара)
- аукционное соглашение (подписывают владелец товара, а от имени аукциона директор, эксперт, аукционист, юрисконсульт)
- информационная карта (на каждый товар – заполняет коммерсант)
- договор об организации, условиях труда и оплате труда аукциониста
- аукционная ведомость (заполняет бухгалтер).

По окончании аукциона определяется доход от аукционной продажи как разница

между окончательной и стартовой ценой товара (а также комиссионным процентом, если это оговорено в аукционном соглашении).

## **3. Ситуационная задача «Выбор внешнеторгового партнера»**

Греческая кондитерская фабрика собирается расширять свою экспортную деятельность и в качестве целевого рынка выбирает Италию. На основе анализа рыночной среды, а также имеющихся предложений от потенциальных итальянских партнеров руководство предприятия определило 3 варианта как наиболее приемлемые:

Вариант 1. Поставка крупному импортеру в Италии на условиях ФОБ по цене 19 евро за 1 стандартную упаковку (коробка 3 кг). Размер партии – 2000

штук. Расходы фабрики по продаже на этом базисе составляют 18 евро за упаковку.

Вариант 2. Фабрика может заключить договор комиссии с известным в Италии торговым домом. При этом базовая продажная цена в стране импортера составляет 25 евро за упаковку. Посредник обязуется обеспечить ежемесячный рост объема продаж, равный 10%, первоначальная партия – 200 упаковок. Фабрика берет на себя компенсацию расходов комиссионера по реализации товара в размере 200 евро в месяц. Срок действия договора – 6 месяцев. Расходы фабрики по поставке товара на склад торгового дома составляют 5 евро за упаковку.

Вариант 3. Фабрика может привлечь для реализации своего товара в Италии дилера, который обещает обеспечить в течение полугода ежемесячный рост продаж в 13% (первоначальная закупка – 200 упаковок) при условии предоставления ему скидки в размере 3% от базовой продажной цены 25 евро за упаковку в стране импортера. Расходы фабрики по поставке товара на склад дилера составляют 5 евро за упаковку.

Определить, какой из вариантов является наиболее выгодным для греческой фабрики.

#### Критерии оценки:

- 100-84 балла - изложенный студентом ответ фактически верен, грамотно и логически изложен, студент демонстрирует наличие глубоких исчерпывающих знаний в объеме пройденной программы дисциплины в соответствии с поставленными программой курса целями и задачами обучения;
- 83-67 балла - изложенный студентом ответ верен, четко изложен, студент демонстрирует наличие твердых и достаточно полных знаний в объеме пройденной программы дисциплины в соответствии с поставленными программой курса целями и задачами обучения;
- 66 - 50 баллов - изложенный студентом ответ в целом верен, изложен с отдельными ошибками, которые уверенно исправлены после дополнительных и наводящих вопросов, студент демонстрирует наличие основных знаний в объеме пройденной программы дисциплины в соответствии с поставленными программой курса целями и задачами обучения;
- менее 50 баллов - изложенный студентом ответ напрямую не связан с вопросами, содержит грубые ошибки, демонстрирует непонимание сущности излагаемого вопроса, неуверенность и неточность ответов на дополнительные и наводящие вопросы.

Составитель \_\_\_\_\_  \_\_\_\_\_ Т.С. Шепель  
(подпись)

«29» мая 2018 г.

#### **4 Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций**

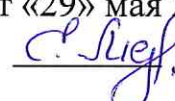
Процедуры оценивания включают в себя текущий контроль и промежуточную аттестацию.

**Текущий контроль** успеваемости проводится с использованием оценочных средств, представленных в п. 3 данного приложения. Результаты текущего контроля доводятся до сведения студентов до промежуточной аттестации.

**Промежуточная аттестация** проводится в форме зачета.

Зачет проводится по расписанию экзаменационной сессии в письменном виде. Количество вопросов в экзаменационном задании – 2. Проверка ответов и объявление результатов производится в день зачета. Результаты аттестации заносятся в экзаменационную ведомость и зачетную книжку студента. Студенты, не прошедшие промежуточную аттестацию по графику сессии, должны ликвидировать задолженность в установленном порядке.

Министерство образования и науки Российской Федерации  
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования  
«Ростовский государственный экономический университет (РИНХ)»

Рассмотрено и одобрено  
на заседании кафедры «Мировой экономики»  
Протокол № 2/1 от «29» мая 2018 г.  
И.о. зав.кафедрой  Медведкина Е.А.

## МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ

### Внешнеэкономические операции

(наименование дисциплины)

Направление подготовки  
38.03.01 «Экономика»

Профиль подготовки  
38.03.01.04 «Мировая экономика»

Уровень образования  
*бакалавриат*

Составитель

  
(подпись)

Шепель Т.С., доцент, к.э.н.

Ф.И.О., должность, ученая степень, ученое  
звание

Ростов-на-Дону, 2018

Методические указания по освоению дисциплины «Внешнеэкономические операции» адресованы студентам всех форм обучения.

Учебным планом по направлению подготовки 38.03.01 «Экономика» предусмотрены следующие виды занятий:

- лекции;
- практические занятия.

В ходе лекционных занятий рассматриваются вопросы, даются рекомендации для самостоятельной работы и подготовке к практическим занятиям.

В ходе практических занятий углубляются и закрепляются знания студентов по ряду рассмотренных на лекциях вопросов, развиваются навыки:

- формирования представлений об организации и техники внешнеэкономических операций в современных условиях;
- анализа и решения актуальных бизнес-задач в рамках изучаемых тем курса;
- поиска и анализа статистических и аналитических данных в рамках курса, представленных на английском языке.

При подготовке к практическим занятиям каждый студент должен:

- изучить рекомендованную учебную литературу;
- изучить конспекты лекций;
- подготовить ответы на все вопросы по изучаемой теме;
- письменно решить домашнее задание, рекомендованные преподавателем при изучении каждой темы.

По согласованию с преподавателем студент может подготовить реферат, доклад или сообщение по теме занятия. В процессе подготовки к практическим занятиям студенты могут воспользоваться консультациями преподавателя.

Вопросы, не рассмотренные на лекциях и практических занятиях, должны быть изучены студентами в ходе самостоятельной работы. Контроль самостоятельной работы студентов над учебной программой курса осуществляется в ходе занятий методом устного опроса или посредством тестирования. В ходе самостоятельной работы каждый студент обязан прочитать основную и по возможности дополнительную литературу по изучаемой теме, дополнить конспекты лекций недостающим материалом, выписками из рекомендованных первоисточников. Выделить непонятные термины, найти их значение в энциклопедических словарях.

При реализации различных видов учебной работы используются разнообразные (в т.ч. интерактивные) методы обучения, в частности:

- интерактивная доска для подготовки и проведения лекционных и семинарских занятий.

Для подготовки к занятиям, текущему контролю и промежуточной аттестации студенты могут воспользоваться электронной библиотекой ВУЗа <http://library.rsue.ru/> . Также обучающиеся могут взять на дом необходимую литературу на абонементе вузовской библиотеки или воспользоваться читальными залами вуза.

### **Методические рекомендации по написанию рефератов , требования к оформлению**

Реферат представляет собой доклад на определенную тему, включающий обзор соответствующих литературных и других источников или краткое изложение книги, статьи, исследования, а также доклад с таким изложением.

Работа над рефератом требует значительного времени и последовательного выполнения базовых этапов разработки. Во-первых, следует выбрать тему, исходя из собственных интересов и из общей значимости и актуальности рассматриваемого вопроса. Следующий этап – выбор источников (обычно в пределах 15-20 работ) и их подробное изучение. Отличительными чертами научной литературы являются наличие справочно-библиографического аппарата, публикации в изданиях академических институтов, крупных университетов. Чтение научной литературы, по сравнению с информационной, требует специфических навыков и подходов. Далее – систематизирование и аналитическая обработка полученной информации. Написание реферата в обязательном порядке предваряет составление его плана для дальнейшего руководства. Правильно построенный план реферата служит организующим началом в работе по написанию реферата и помогает систематизировать материал, обеспечивает последовательность его изложения.

Введение необходимо для обоснования актуальности темы и предполагаемого метода рассуждения. Как правило, введение содержит основные направления работы, вопросы, на которые автор собирается ответить, информацию, необходимую для лучшего понимания и изложения темы.

Основная часть работы содержит рассуждения по теме, то есть

раскрытие темы, ответ на поставленные вопросы, аргументы, примеры и так далее. Все существенное содержание работы должно быть изложено в основной части. Как правило, основную часть можно разбить на блоки информации. Таким образом, можно последовательно работать с каждым блоком, развивая аргументы, приводя примеры, делая промежуточные выводы.

Заключение необходимо для того, чтобы еще раз повторить и закрепить уже сказанное. Как правило, в заключении уже не дается никакой новой информации, а даются основные выводы и рекомендации, вытекающие из содержания работы. Заключение должно с одной стороны плавно завершать реферат, с другой стороны соотноситься со вступлением так, чтобы вопросы и цели, поставленные в начале работы могли соотноситься с ответами и выводами в заключении.